

# 探索拼团抽奖的多种组合应用，大礼包玩法来袭？技术服务+电商运营，微三云平台运营

产品名称	探索拼团抽奖的多种组合应用，大礼包玩法来袭？技术服务+电商运营，微三云平台运营
公司名称	深圳市微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13929266321 13543762209

## 产品详情

探索拼团抽奖的多种组合应用，大礼包玩法来袭？技术服务+电商运营，微三云平台运营

前文引言：

微三云分享：如果你买的系统，只有少量的功能模块，那么等你做大了，你就要找原来的开发公司去开发增加应用功能，那么这个新增的定制开发费用将非常的高，甚至受制于系统底层的架构无法定制无法实现你想要的功能，更恶劣的情况也会有，比如开发公司都倒闭了或者开发你这个项目的团队解散了，他们又要重新熟悉你原来的代码再进行开发，那个成本是非常的高的，微三云系统具有100多种应用模式供选择，比如2021年下半年更新的热销的思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，拼商抽奖模式、广告电商模式等应用营销模式。

会员裂变新零售：拼团抽奖会员裂变模式+大礼包玩法

导读：

会员裂变新零售：拼团抽奖会员裂变模式+大礼包玩法

拼商模式，又叫拼团抽奖模式，抽奖拼团模式，拼购模式，拼购抽奖模式，是一种“不伤人脉，参与即赚”的全新拼团营销模式，消费者通过参与平台的拼团活动，中奖获得心仪的产品，不中奖退回拼团金获得额外的参与奖励，辅助以成团奖励、推广奖励、高/级奖励、团队级差奖励平级奖、区域奖励、团队长加权分红等分销模式裂变会员，进而提升平台的用户活跃度，实现用户与销售额双裂变。

举例：5人中1人参加100元拼团（产品成本20元），一人中奖得产品，四人不中奖退回100元并奖励5元每人，再拿30元用来给中奖人和不中奖人的上级团队进行奖励，再拿8元做成团奖励（每拉一个参团奖励2元），平台净利润22元/次。

拼商拼团抽奖+大礼包

玩法介绍：

大礼包是会员制社交电商的升级会员的模式，即购买大礼包升级到某个会员身份，拼团抽奖玩法永远只是一个引流工具，引流回来会员还是需要一定的会员升级体系来沉淀会员。

另外，拼团抽奖有个细节功能叫团长必不中，相当于团长参与发起拼团，他是必不中奖10%赚钱的，那么什么人可以获得团长身份呢？团长除了说可以累积拼中10单（累积拼中多少金额）自动升级到团长，也可以直接购买一个多少钱的（比如980元）大礼包直接升级到团长身份，无需等待拼中多少次或累计消费多少金额，直接可以升级做团长。

这个980元团长大礼包可以拿50%即490元单独设置分销模式对上级及团队长、区域代/理进行奖励分佣。

还可以设置多几个等级的大礼包，购买不同等级大礼包升级到不同级别的团长，享受不同比例的级差分佣。

微三云应用云平台拼商模式（拼团抽奖/抽奖拼团）的组合应用方案——详细内容请联系小编免费获取

——拼团抽奖+其他模式组合应用

一、拼商拼团抽奖模式功能解释

二、微三云拼商抽奖系统细节玩法规则介绍

1)、自动循环开团功能：（拼团应用）

2)、团长必中（拼团应用）

3)、团长必不中（拼团应用）

4)、多变组合分销模块（商城应用+拼商抽奖应用）

- 5)、邀请成团奖励：(拼团应用)
- 6)、后台手动抽奖：(拼团应用)
- 7)、限制参团会员等级身份(拼团应用)
- 8)、限制发团资格的会员等级身份(拼团应用)
- 9)、购物币参团(拼团应用)
- 10)、自动成团(拼团应用)
- 11)、开团限制(拼团应用)
- 12)、商品开团次数限制(拼团应用)
- 13)、用户开团限制(拼团应用)
- 14)、用户参团限制(拼团应用)
- 15)、自动循环参团功能(拼团应用)
- 16)、自定义未中奖奖励是积分/购物币/零钱(拼商抽奖应用)
- 17)、未中奖金额返还自定义返还积分/原路返还/等额零钱(拼商抽奖应用)
- 18)、粉丝或推广员不同身份当天内不中奖次数限制(拼商抽奖应用)
- 19)、参团限制(拼团应用)只能参与直推上级开的团
- 20)、随机开奖的细节规则：(拼团应用)
- 21)、设置拼商应用的个性化名称(前端展示给用户的名称)：(拼商抽奖应用)
- 22)、可以自定义设置奖励发放的时间是：抽奖后多少天自动发送奖励(拼商抽奖应用)
- 23)、可以设置成团未中奖的人的拼团金是如何返回：(拼商抽奖应用) 24)、可以限制成团未中奖粉

丝或者推广员每天可以获得未中奖的次数（超过了剩余订单就必中奖）（拼商抽奖应用）

25) 活动规则说明自定义：（拼团应用+拼商抽奖应用）

26) 拼中产品可以中奖人赠送购物币或者积分（商城应用）

### 三、微三云拼团抽奖模式+其他模式应用组合方案

1、拼商拼团抽奖+大礼包

2、拼商拼团抽奖+分红榜

3、拼商拼团抽奖+三三滑落公排分红模式

4、拼商拼团抽奖+提货核销服务点

5、拼商拼团抽奖+异业联盟

6、拼商拼团抽奖+同城信息应用

7、拼商拼团抽奖+多供应商入驻应用

8、拼商拼团抽奖+运费奖励

9、拼商拼团抽奖+超级APP广告变现

10、拼商拼团抽奖+云视商知识付费

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

扩展阅读：

“所有的品牌企业将来势必都是科技企业，势必是数字化企业，势必是以数字来驱动的平台型企业。”微三云商学院院长麦超两年前在零售论坛上的预判已经成为事实。笔者认为，头部的零售企业在数字化进程当中势必会成就龙头地位，它们将天然形成平台化的布局。它们原来只是借助别人的场，搭建自己的数字化能力，当它所有的能力都具备了，它们就会变成一个给别人来提供服务的生态。这一点在quchenishi云店模式上得到完美验证。