

球馆门店会员积分管理_让门店经营更简单

产品名称	球馆门店会员积分管理_让门店经营更简单
公司名称	广州微码互联科技有限公司推广部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区宦溪西路18号219房
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

球馆门店会员积分管理，球馆门店会员积分管理由会员管理和会员营销两大部分组成。球馆门店会员积分管理会员管理可以理解为线上线下一体化用户从新用户到下单用户再到活跃用户、沉睡用户、流失用户的全生命周期管理，而在整个会员生命周期，一个用户对商家的价值贡献有多大，由营销体系来实现。

球馆门店会员积分管理完美适用于美发、美容、美甲等美业行业，足浴、足疗、洗浴、会所等休闲服务行业，汽车服务、汽车、教育培训、舞蹈健身等会员类行业等；

球馆门店会员积分管理提供能对用户的行为等做出基础画像分析，球馆门店会员积分管理可以是顾客的购物意愿以及顾客的期望服务。

球馆门店会员积分管理会员数字化的核心就是根据这些画像对用户进行有效分层，从而识别具有哪类行为的用户对商家的价值最大，也就是我们常说的种子用户/高价值用户。

球馆门店会员积分管理有哪些功能？

快速收银：全网收银、现金、刷卡、支付宝、微信等

智能经营拓客、留客：会员精准分类、智能回访，会员不流失

会员微信端：扫码登陆、查询账户、消费充值记录、在线充值、在线预约等强大会员自助端；

商品管理：支持进货、出货、盘点、报损报溢、礼品赠送、分店调拨、审核、服务项目管理等多种商品管理模式

专心经营店铺：多店铺查询、汇总，支持连锁店、单店，店铺设置信息一键复制，无需重复录入；

轻松管理会员：支持计次、套餐、积分、储值、个性折扣、年卡月卡、不限次卡等会员功能于一体的会员管理；

业绩提成：项目服务提成、销售提成、套卡销售提成、充值提成、支持业绩自动计算与分配；

优惠活动：可设项目券、代金券、活动可按店铺设置、有效期设置、一次可赠送多张优惠券等；

手机APP：办卡、充值、购买套卡、消费收银、报表统计、随时随地移动经营；

球馆门店会员积分管理有哪些优势？

增加客户的粘性，提高顾客的忠诚度

球馆门店会员积分管理开展会员制营销，可以提高顾客的忠诚度，增加商家和客户的交流粘性，球馆门店会员积分管理让消费者与商家之间不再是单纯的只存在着买卖关系。

球馆门店会员积分管理会员制营销解除了商家与顾客之间的隔阂，顾客除了能在商家这里满足自身的需求以外，还能得到商家关怀，实时了解商家优惠活动，与商家搭建起情感桥梁，增加客户的复购率。

加快门店资金回笼，稳定店铺业绩

球馆门店会员积分管理通过会员储值、折扣活动，增加客户办理会员消费，球馆门店会员积分管理会员储值可以加快商家资金回笼，储值制消费能加强会员二次进店消费。

关键词灵活多变的充值模式会让会员积极充值从而缓解资金压力。，支持会员充值活动设置，充值规则可以设置如充值多少送多少，下次消费享受充值赠送额度等形式，吸引更多会员充值。会员充值不仅帮助商家回笼经营资金，同时还可以提升会员的消费黏性，想到会员卡里没用完的余额，会员在消费选择时自然会倾向本店。

会员有共同的特性就是具有高度的忠诚度与信任感，球馆门店会员积分管理会员管理系统可以帮助商家更好的实现会员管理和维护，让商家业绩也会稳中有升。