

# 酒类行业的引流裂变神器——499创客久久念模式

产品名称	酒类行业的引流裂变神器——499创客久久念模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

在酒类电商的浪潮中，一种名为“久久念”的模式崭露头角，凭借其独特的玩法和激励机制，迅速吸引了大量用户的关注和参与。今天，我们就来深入解析一下这种模式的玩法，看看它到底有何魅力。

### 一、模式概述

久久念模式的诞生源于对酒类电商市场的深度剖析和精准定位。它摒弃了传统酒类销售模式中的繁琐环节和高成本，转而通过用户分享和推荐来实现商品的快速流通和销售。这一创新性的销售模式，不仅降低了运营成本，更提高了销售效率，为酒类电商领域注入了新的活力。

### 二、玩法解析

#### 1. 身份等级与购买机制

在久久念模式中，用户可以通过购买指定商品成为创客或经销商。创客身份的获取相对简单，只需购买一支爆款酒即可；而经销商则需要购买一箱六支酒。这种购买机制不仅为用户提供了成为平台合作伙伴的机会，也确保了产品的快速流通和平台的稳定运营。

## 2. 分享与推广

用户成为创客或经销商后，便可以通过分享商品链接或邀请码，邀请更多人加入平台并购买产品。每成功邀请一个新用户，邀请者都可以获得一定的奖励。这种分享机制不仅激发了用户的积极性，也扩大了平台的用户基础。

## 3. 奖励体系

久久念模式设置了多个奖励池，包括股息池、二二池、贡献池等，为用户提供了丰富的收益来源。股息池是公司上市股改前留存的销售收入，所有创客和经销商都可以参与派息；二二池则是基于用户分享行为的奖励，分享人数越多，分成收入越高；贡献池则是根据用户的推广效果进行奖励，鼓励用户积极分享和邀请。

## 4. 合伙人机制

久久念模式还引入了合伙人机制，通过招募一定数量的合伙人，共同推动平台的发展。合伙人需要具备一定的资质和条件，如成功分享一定数量的经销商或达到一定的销售业绩。成为合伙人后，他们将享有更高的收益和更多的权益。

## 三、模式优势

### 1. 快速分销

通过用户分享和邀请机制，久久念模式能够实现产品的快速分销和流

通，提高销售业绩。

## 2. 多方收益

模式中的多个奖励池和合伙人机制，为用户提供了多种收益方式，增加了用户的参与度和忠诚度。

## 3. 简单易懂

久久念模式的玩法简单明了，用户易于理解和操作，降低了参与门槛。

## 四、结语

久久念模式以其独特的玩法和激励机制，为酒类电商领域注入了新的活力。它不仅激发了用户的参与热情，也推动了平台的快速发展。对于想要探索新的电商营销模式的酒类企业来说，久久念模式无疑是一个值得关注和尝试的选择。

在未来，随着酒类电商市场的不断发展和竞争加剧，我们相信久久念模式将继续发挥其优势，为更多企业带来商机和成功。