

# 自由选择等级，原动力矩阵模式助力玩家定制化财富路径？技术服务+软件开发服务，微三云麦超介绍

产品名称	自由选择等级，原动力矩阵模式助力玩家定制化财富路径？技术服务+软件开发服务，微三云麦超介绍
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

自由选择等级，原动力矩阵模式助力玩家定制化财富路径？技术服务+软件开发服务，微三云麦超介绍

前文引言：

微三云软件开发团队提供 UI/UX 交互设计 UI 设计包括 Web 系统页面设计，网站页面设计，H5 页面设计。UX 交互设计包括业务流程设计，系统交互设计，用户体验设计等全流程服务。CMS 集群网站开发基于 Java/PHP 技术框架为企业开发制作各类网站应用，包括企业官网、品牌官网设计、行业门户网站、电商网站、营销型网站、集团网站、多语言网站等。微信应用开发为各类企业定制微信订阅号、微信小程序、企业号、服务号端应用，包括微官网、微商城、微信支付功能、微分销系统、业务系统微信扩展等开发服务。

类似原动力联宝360，类似佛萨奇，类似原力元宇宙模式矩阵模式源码，原动力矩阵模式源码

原动力矩阵模式通俗来说其实就是360度循环滑轮收益，享受永/久直推溯源关系，6人矩阵架构。

首先，做这个模式的核心就是站位，位置越高，赚的越多。

先占位置后，你的上级推广上下前后，你都有可能滑落收益，说白了就是白捡，整条线的收益都可以滑落，不是你一个人的力量，这是这个项目吸引人的核心，就在收益滑落上。

最低进场一级22块就可以参与，不过是一堆快餐费用而已。这个项目模式亮点很明显，前面也提到过，就是上帮下，下帮上，左右互帮，二二复制！然后每个级别都有无限循环的点位！

就比如说你卡了一个四级！我在做推广我正在卡位，一级，二级，三级，四级，有可能都会滑落给你。如果你卡了二级，只能捡到我卡位一级二级被你捡到。

再比如说你的如果是一级进场，投资成本22元，我推了三级滑落到你那，你就吃不了收益，那就亏了，如果你三级进场，就可以吃1、2、3级的收益，就不会出现流失收益这种情况。

如果我推到4级以上，那你也吃不了我的收益。比如说你下面的人要想越级进场，你一定要提前升上来，你推的人要上6级，那么你就提前上6级，要么上7级。总之一定要在他前面。否则很多收益你没有，是不是有点圈地的感觉，现在的三三滑落机制都是这么玩的，早年玩的很多项目基本上都是这个逻辑。

这个模式特别牛，你不升级都不行。下面直推推你升上来，原动力矩阵模式，还是好推广门槛低的。

一轮有两个循环，自动复投！咱们做项目首先自己得动，靠滑落那都是幸运的，一份耕耘一份收获，付出总会有回报的。说白了就很简单，你就分享两个人，你分享两个22的也可以，然后你分享的那两个人让他们再去分享2个，慢慢的团队就裂变起来了！

04 来说说收益情况吧，这个收益情况还是很可观的。给大家一些收益图可能会更加直观一些。做副业项目的，对收益最看重也最重要，不是吗？

你看这个收益，真的能让你起飞的呀，互联网是zui好翻身的地方，有个妹子直接10级入场。这到了10级能直接分红，但是毕竟遇到这么优质的客户有些难得。重点还是在于自己要去做推广，不要羡慕太高/级别的，可以从22一级开始做起也是没有问题的。毕竟饭还是要一口一口的吃。

原动力矩阵模式:

其实就是借用了矩阵模型的概念，比如社交电商里的七星拼团、即拼，等模型有点类似。它的运作方式呢，就是通过二二复制进行滑落。简单说，就是你推荐两个人加入，然后你们就可以开始佣金互转，从而赚到钱。而且，这个过程还会让你不断升级，一共有12个等级和12个网体可以滑落。

与其不同的是这个系统有个特点，即使不推荐别人加入也能得到上级的帮助和补点。

但是啊，提现只能在0-1号位通过交易所进行，而且一开始还不能开启积分互转功能，得等你推荐两个人以上才能开启。

这个项目还有个亮点，就是让参与的玩家可以自由选择进入不同的等级，一共有12个等级可以选。升级的条件从3U到6144U各不相同。等级越高，你出局时得到的奖励也就越多。

每个团队的团长，不管是1、2、3还是4号位，都能拿到50%的佣金。5、6号位则是循环的，每出局一次，你就能拿到等级两倍的佣金。你可以出局很多次，每次出局后都会产生六个新的位置，这些位置会由你的下级玩家来填补。这就是所谓的互助机制。

最后要说的是，该系统具备360度自动滑落功能，这意味着你可以通过上下左右的互助机制，持续进行出局。如果你按照其宣传，一路晋升至六级，你的下级团队将不断帮助团长出局。

完成所有等级的晋升并完成一次循环，你将获得18万的收益；如果进行十次循环，收益将达到180万。这便是原动力矩阵模型及其推广方式的核心。总的来说原动力矩阵模型提供了一个让玩家通过晋级和出局来赚取收益的机会，同时还有一个互助机制来填补空缺。

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

扩展阅读：

分销裂变的条件是有“人”，很多人会有这样的心理，我这个模式这么好以为做出来就会自动爆炸式地去裂变粉丝。其实不然这里要考虑几个问题：如何找人？到哪里可以找到第一批肯去做分销裂变的这些人？即时找到这批人了有没有一套成熟的培训体系，有没有教他们怎么做管理拓展团队，他们为什么要做团队；有没有教他们怎么去卖你的产品，你的产品亮点在哪里；产品内容输出，这些是打仗的工具，可以给到推广员一键复制的。仔细留意一下我们会发现，分销做得好的平台他们都会拉很多会员群，而且群会分类型，有普通粉丝群、会员群、核心会员、团长等等，会员专门的导师团队在群里授课，不同的群输出不同的内容，社群+移动电商，还鼓励核心团队组建自己的粉丝群，统一输出讲师和内容。搭建自己平台的商学院系统是必须的。