

“返利”新商业模式，2个月做到80万粉丝！！

产品名称	“返利”新商业模式，2个月做到80万粉丝！！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	13631799010 13631799010

产品详情

有这么一个奇葩的商城，你去消费100块钱，他们商城有可能给你返回来200块钱，你去消费1000块钱呢，他们商城有可能给你返回来2000块钱，总之一句话，你只要敢去他们这个商城里面消费，他们商城就敢给你返钱。

那么这样一个亏钱的商业模式，他们老板一个月亏多少钱呢？奇葩就在于啊，明明是一个亏钱的商业模式，不但没有让他们老板亏钱，而且还让他们老板每个月都赚到了700万以上。听上去是不是有些难以置信？

那么明明是一个亏钱的商业模式，他们老板是怎么赚到钱的呢？他们老板赚钱的奥秘啊，juedui可以颠覆你的三观，那么这个奥秘是什么呢？他们内部称之为消费增值，那么这个消费增值的规则又是什么呢？

不管你去他们商城购买那件什么样的产品，也不管这件产品你花了多少钱，只要你下单以后啊，平台会将产品部分利润放入资金池中，并以积分的形式返还给消费者，随着消费者数量的增加，资金池的金额也会不断增长，从而推动积分价值的上升。通过这种方式，消费者不仅可以获得产品或服务的实际价值，还能够享受到积分增值的回报。

这里我要声明一下啊，他们这个消费增值的模式啊，和分销是没有任何关系的，分销是什么？你成为分销以后，你邀请人购买了产品，你才会拿到相应的提成，那么他们这个消费增值呢？你购买了产品以后，你不需要拉人，也不需要做什么任务，每日等待分红即可。

假如今天你花1000块钱在他们商城里面购买了一个产品，平台从中抽出30%放入资金池，也就是300元，再以这300元铸造70%的绿色积分，就是210个绿色积分，如平台积分初始价格为1积分:1元，那么就给你210个积分

此时资金池有300元，平台总积分有210个， $300 \div 210 = 1.428$ 元/个积分，从原来的1元涨到了1.428元，那么随着后面用户不断的购买，这个积分就会不断上涨，呈现单边上扬形态，在这里平台会做几个设定，如下：

1、平台会设置返还倍数，比如2倍，1000元头的产品，积分价值涨到2000就强制用户出局

2、提现手续费，当用户提现或者出局时，会扣除20%的手续费用，这个手续费会回流到资金池里，那么此时资金池奖金变多，平台总积分变少，积分再次上涨

这样是不是就相当于用户在他这个平台上购买产品，不但没有花钱，甚至还赚到了钱，这个时候用户买其他东西的时候，会不会继续来到他这个商城购买？会不会爱上这个商城？会不会经常去消费？

所以他们老板为什么每个月都可以赚到700万以上，是不是因为他们这个商城拥有高复购率，拥有大量的流量，那么一个商城拥有了高复购率，拥有了大量的流量，到后期还能对接广告任务，赚取广告费。

今天的分享就到这里了，如有想了解模式方案的，可以评论留言私信