

微三云陈明凤：拼购+盲返模式：以用户为中心，以消费为核心实现线上引流和裂变。

产品名称	微三云陈明凤：拼购+盲返模式：以用户为中心，以消费为核心实现线上引流和裂变。
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

微三云陈明凤：拼购+盲返模式：以用户为中心，以消费为核心实现线上引流和裂变。

拼购+盲返模式又可称为拼购玩法+消费盲返玩法模式。这一玩法在传统电商玩法基础上进行了升级，采用拼购+盲返模式的平台，通过将拼团玩法与消费盲返玩法相结合，既能满足用户的购物需求，也能刺激用户进行分享和裂变，同时还能通过盲返奖励回馈给用户。

拼购玩法结合了当下流行的“社交电商”与“拼购玩法”，通过更人性化的奖励机制，将产品销售中的部分营业额抽取出来奖励给参与拼团的用户，同时，也能刺激用户分享传播。

拼购+盲返模式让用户在购物的同时也能享受到福利。以用户为中心

，在运营中不断的改进和完善，真正的将用户放在第一位。真正做到尊重用户，为用户服务，满足用户的需求。

消费盲返玩法是一种操作简单、容易复制的玩法，这一玩法以消费为核心，辅以消费一单、平台后续一百单都会抽出奖励给予用户的机制，直白地告诉用户，消费即有奖励。用户在使用拼团/消费盲返玩法时，如果参与的人数足够多，那么就可以获得更多的奖励，而这部分奖励可以用来兑换平台的福利、优惠券等。

拼购+盲返模式在激励用户参与、分享的同时，也可带动平台产品销售业绩，实现多方共赢的效果。用户参与拼团、消费盲返，平台可以获得部分销售额的奖励。通过这种方式，平台可以有效地提升用户的活跃度，增加用户黏性，从而带动平台的销售业绩。

拼购+盲返模式是一种全新的电商运营模式，这种模式改变了传统电商“低价引流”的方式，而是在原有低价基础上增加了一种激励用户分享、裂变、消费的方式。

拼购+盲返模式通过刺激用户分享、裂变、消费来实现平台的销量提升。平台在运营中通过设置合理的奖励机制，不仅能满足用户的购物需求，也能刺激用户进行分享、传播，从而实现平台销量的提升。

注明：以上所有数据均来自互联网公开信息获取，小编不对本文内容任何真实性承诺保证。如有不实联系小编处理。

【文章资料收集于互联网，小编不参与任何分析的项目运营，也不投

资参与任何项目，也不收费推广项目，不做项目私下评估，玩家勿扰。(以上分析不构成任何投资建议)。仅作为开发需求者的模式案例参考作用，如有违/规及侵/权请联系作者删/除！】

分享模式，分享知识，分享系统，分享价值。如需完整方案，软件开发，模式策划，需要了解电商软件等相关信息或者其他方面的电商问题的读者，可以私信小编，都会一一回复