

百度文库定产创作项目合/作最新政策：项目非暴利，收益可能受百度政策调整影响，敬请留意!

产品名称	百度文库定产创作项目合/作最新政策：项目非暴利，收益可能受百度政策调整影响，敬请留意!
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

产品详情

百度文库定产创作项目合/作最新政策：项目非暴利，收益可能受百度政策调整影响，敬请留意!

扩展阅读：

微三云科技作为国内有影响力的移动应用系统提供商之一，坚持以“技术为本，服务为先”，为用户提供公众号小程序、高端APP开发、高端定制服务，目前已打造出比如共享购嗨购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等应用模式小程序系统、微信、APP分销系统。

微三云系统开发报价方式是怎样的？——评估需求实现程度所需的人力投入来报价。

微三云软件会派出需求分析师/项目经理上门调研了需求后，给项目划分功能模块来报价。即从项目全局上分析预估方案设计关键点、系统生命力的架构难度、技术难度&需求实现程度、界面UI&交互设计等质量要求后，再分别评估每个功能模块的所需投入的人力资源和开发周期等资源配置情况。以需要投入的人天工时来核算出包含各功能模块报价方案。

在这个充满变革的时代，互联网技术的飞速发展为我们开启了无数机遇和挑战。今天，我们非常荣幸地向您推荐与百度文库账号合作的项目，它将为您提供一个全新的投资渠道和创业机会。本文将详细介绍该项目的合作流程、收益方式以及注意事项，希望能为您的投资决策提供有力支持。

百度文库定产创作项目合作：

百度文库2.0赚米项目：只需提供账号过来，每月底定期自动收米！不卖软件不收学费不收代理费不割韭菜，无任何固定成本开支，无需投入任何时间精力，无需自己挂机，账号都不用登陆只需要管每月准时提现！无任何门槛，有百度账号就能做，技术方提供所有技术费用支出，服务器统一挂机！

10个号以上按渠道合作收益五五分成！

10个号以下按终端用户合作收益七三分成！（用户拿三成）

其他合作费用：

1.每个账号收取200保证金+100元开通定产费用：

因为收益在客户自己账号，只能本人提现，客户提现后才给我们返佣金的，所以每个号有200保证金，不合作随时退，至少合作挂机3个整月（根据百度规则，正常2月底提现1月的收益，比如1月份合作，4月份最后一次提现结算时，三四月份的总收益技术分成，扣除保证金多退少补）

2.提供账号登录密码和登陆cookie就可以了，后续百度每个月自动打款到账（直接到用户银行卡），按实收金额分成

3.终止合作：提前一个月告知，下个月底结清终止合作的技术分成后退还保证金（因为当月收益百度下个月底结算）

4.新号第一个月跑vip文档下载浏览收益，预估收益40-200，养号两周左右开通定产，定产和Vip一起跑，预测有300-600收益，如果运气好，也有很多一两千的，不过受制于百度政策调整，可能每月也会有些波动

5.技术方负责提供技术集中挂机，承担所有技术相关费用，客户只需提供账号cookie无需提供账号密码，保护客户隐私，无需电费挂机，无需翻墙费用，无需购买chatgpt卡密费用，无任何每月固定支出，而且收益掌握在客户自己账号后台自己提现无风险。

6.根据百度规则，一个身份证名下只能实名认证注册5个账号，提现只能绑本人银行卡，注册需要手机号，自行准备，最好有5个不同手机号，不过第二天手机号可以变更到另外一个账号，当天操作可能提示操作频繁，但原来账号不要退出，退出账号切换账号会导致挂机掉线，建议多窗口或者多个浏览器登陆多个账号，因为重新登陆可能要收验证码，可以直接关机或者关闭页面，但不能退出或者切换账号

7.风险提示：

本项目非暴利项目，根据过往两年经验，单号收益40-2000元之间都是正常的，因为受制于百度的投入预算和计算奖励政策调整、审核进度审核规则调整和其他风控措施，每月收益可能会有波动，本项目只能当做本职工作外的额外收益，一个月额外赚个几百几千，技术方并不保证每月收益多少以金额上，但无需用户投入精力时间。

百度文库自动创作自动挂机项目全新算法，4月继续奔跑，第一天不少号就有几十几百收益，随机选取一些账号的收益截图，定产收益真实数据，不太多，但胜在稳定长久，全程无需任何精力时间投入！每月躺赚收益！

百度文自库动创系作统目项合介介绍：附客户单号真收实益

合作，请留言或直接电话联系或直接扫码加小编微信。

了解更多：

微三云系统更新优势：

平均每周上十个应用小版本迭代，比如2021年下半年更新的热销的思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，广告电商模式等应用营销模式，每个月若干个应用大版本迭代，每月平均都要增加2-3个新应用。

“所有的品牌企业将来势必都是科技企业，势必是数字化企业，势必是以数字来驱动的平台型企业。”微三云商学院院长麦超两年前在零售论坛上的预判已经成为事实。

笔者认为，头部的零售企业在数字化进程当中势必会成就龙头地位，它们将天然形成平台化的布局。它们原来只是借助别人的场，搭建自己的数字化能力，当它所有的能力都具备了，它们就会变成一个给别人来提供服务的生态。这一点在quchenshi云店模式上得到完美验证。