

新零售商城模式系统：赋能电商平台的增长与服务

产品名称	新零售商城模式系统：赋能电商平台的增长与服务
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15220898788 13222500584

产品详情

新零售商城模式系统：赋能电商平台的增长与服务

裂变式微信分销

功能与服务: 通过嫁接在自有微信公众号的裂变式微信分销功能，构建互联网流量和服务入口。推广员/粉丝可制作精美推广海报，并通过二维码推广分销商城，从而吸引更多用户访问和购买。

分销与新零售商城

自动统计与监管: 新零售商城模式系统自动统计与监管商城销售业绩，实现销售收入的计算和客户二次销售的支持。同时，系统还能自动计算相应的绩效，为经销商提供更便捷的管理和数据分析功能。

多维度统计报表

全数据采集: 该系统无埋点，实现全数据采集，多维度灵活分析，并可轻松生成自定义图表和统计报表。这些报表可以帮助平台方更好地了解用户行为和市场趋势，指导营销策略和商城运营决策，从而实现商城的持续增长和优化。

新零售商城系统模式介绍

推荐总代奖励

奖励设置: 平台可设置一级或多级推荐奖励，根据总代的首笔订货金额或订货数量给予相关人员相应奖励。这种奖励机制可以激励经销商积极推广和拓展客户资源，促进销售业绩的提升。

订货返点奖励

返点设置: 总代推荐的总代补货将根据补货产品数量或金额给予一定比率的返点奖励，支持多级返点设置。这种奖励方式能够增强经销商的忠诚度和活跃度，促进销售的持续增长。

总代业绩奖励

业绩达标: 根据总代自身的销售业绩达到一定额度，平台将给予一定比率的返点奖励。这种奖励机制可以激励总代积极推动销售，提高业绩水平，从而实现经销商和平台双赢。

按月考核

奖励标准: 平台设定按月考核标准，经过考核的经销商将获得相应的奖励。这种考核机制有助于激励经销商保持持续的销售活力和动力，促进商城的稳定增长和发展。

新零售商城模式系统的开发旨在为电商平台提供全面的功能和服务支持，实现销售增长、客户服务优化和经销商激励。通过裂变式微信分销和多维度统计报表等功能，该系统赋能平台驱动用户自裂变和复购，提升用户黏性和平台活跃度，为平台的长期发展注入新的动力。