

# 微三云陈明凤：当下裂变速度最快的模式“一亩田2+1退休模式”

产品名称	微三云陈明凤：当下裂变速度最快的模式“一亩田2+1退休模式”
公司名称	东莞市松山湖溢嗨技术服务中心
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室02
联系电话	19957968337 19957968337

## 产品详情

微三云陈明凤：当下裂变速度最快的模式“一亩田2+1退休模式”

### 一亩田模式：玩法细节深度解析

一亩田模式，又称为师带徒退休模式或2+1链动模式，是一种创新的商业模式，它通过精细设计的玩法细节，有效地结合了消费、推荐、奖励和分红等多个环节，从而吸引并留住消费者，实现商业价值的最大化。以下，我们将对这一模式的玩法细节进行深度解析。

#### 一、消费商的参与方式。

在一亩田模式中，消费者需要消费一定金额（如499元）才能成为消费商。这一设定既保证了产品的销售量，又为后续的推荐和团队建设提供了基础。同时，消费商通过推荐其他消费者成为联合创始人，每推荐成功两位联合创始人，即可获得相应的奖励。这种奖励机制有效地激励了消费商积极推荐，从而扩大了用户群体。

## 二、合伙人的晋升路径和奖励机制。

当消费商直接推荐达到10位联合创始人，并且其团队中联合创始人总数达到200人时，该消费商将晋升为合伙人。晋升为合伙人后，除了享受更高的奖励比例，还将获得全球分红的资格。这种晋升和奖励机制的设计，不仅鼓励消费商积极推荐和扩大团队，也让他们看到了长期参与和投入的价值。

## 三、奖励机制

一亩田模式设计得相当精细。除了基础的直推奖和分红奖，还有帮扶奖、平级奖等多种奖励方式。这些奖励不仅与推荐人数和团队规模挂钩，还与推荐顺序、团队业绩等因素相关。这种设计使得奖励机制更加公平、透明，也更能激发消费商的积极性。

## 四、权证和分红机制

随着系统的升级，一亩田模式还引入了权证和分红机制。消费商和合伙人每单会拿出一定金额参与全球分红，而权证则作为分红的资格凭证。这种设计避免了全球分红养懒人的问题，因为只有持有权证的人才能参与分红。同时，权证的分配和获取也需要满足一定的条件，如自购一定数量的产品或团队达到一定的业绩等。这种设计既保证了分红的公平性，又鼓励了消费商和合伙人更积极地参与和投入。

一亩田模式还引入了签到送积分、积分购买产品等机制。消费者可以通过每日签到获得积分，积分可以用于购买产品或消费券。这种设计既增加了消费者的粘性，又为他们提供了更多的消费选择。

在全球分红方面，一亩田模式也有其独特之处。除了按照消费商和合伙人的业绩进行分红外，还引入了直推老板数量和团队累计业绩等因

素。这意味着，消费商和合伙人不仅可以通过自身的业绩获得分红，还可以通过推荐更多的老板和扩大团队规模来增加分红。这种设计既体现了团队合作的重要性，又鼓励了消费商和合伙人更积极地扩大团队和推荐新人。

一亩田模式还设有运营中心和代理机制。运营中心可以享受公司订单分红和报单奖等额外奖励，而市级或省级代理则可以获得更高的报单奖。这些机制为那些有能力和资源的消费商和合伙人提供了更多的发展机会和收益空间。

注明：以上所有数据均来自互联网公开信息获取，小编不对本文内容任何真实性承诺保证。如有不实联系小编处理。

【文章资料收集于互联网，小编不参与任何分析的项目运营，也不投资参与任何项目，也不收费推广项目，不做项目私下评估，玩家勿扰。(以上分析不构成任何投资建议)。仅作为开发需求者的模式案例参考作用，如有违/规及侵/权请联系作者删/除！】

分享模式，分享知识，分享系统，分享价值。如需完整方案，软件开发，模式策划，需要了解电商软件等相关信息或者其他方面的电商问题的读者，可以私信小编，都会一一回复