

国吉祥白酒：买一瓶送十二瓶，背后的商业模式揭秘

产品名称	国吉祥白酒：买一瓶送十二瓶，背后的商业模式揭秘
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

产品详情

大家好，今天我们来聊聊国吉祥白酒这个近年来在市场上取得巨大成功的品牌。他们独特的商业模式成为了行业关注的焦点，特别是他们推出的“买一瓶酒送同样品质十二瓶”的模式，在短短一个月内就在酒圈火出了新高度。

那么，国吉祥到底是怎么操作的呢？他们总共有18款酒，其中三款参与了这个活动，价格分别为298元、398元、698元一瓶的酱香白酒。消费者只要购买一瓶，厂家就会在接下来的12个月内，每个月送一瓶，让你月月有好酒喝。

这时，可能有人会质疑，这么便宜的酒，质量肯定不行吧？或者说，这根本就是个骗局。但实际上，国吉祥的盈利模式和长期运作方式非常巧妙。

首先，他们设计了股东的股权分红制度。根据提货量来设计比例，拿货越多，比例越高。其次，他们巧妙地运用了价差设计。股东拿货有一个内部价，而终端给会员的零售价之间存在价差，这个价差就归股东所有。

国吉祥最基础的品牌酒是G10，目前市场价298元一瓶。这种“买一瓶送十二瓶”的模式非常受欢迎。想要成为国吉祥的代理也非常简单，初级代理只需要有营业执照和保证金即可。而二级代理，也就是区县代理，需要对区县进行买断，区县内所有门店产生的收益都与区县代理有关。

除此之外，国吉祥还有一套独特的商业模式。推荐省级运营中心负责人可以获得5万元现金奖励，推荐省级运营公司合伙人可获得3万元现金奖励，推荐一个县区代理经销商可获得1万元现金奖励。而且，省级运营公司合伙人投资30万元，除获得股权外，公司还会赠送品鉴酒；投资10万元的合伙人也会获得股权和品鉴酒。

那么，国吉祥商业模式的成功秘诀是什么呢？首先，他们精准定位了市场需求，创新性地推出了“买1得13”模式，满足了消费者对超值体验的追求。其次，这种具有吸引力的营销策略成功吸引了消费者的眼球，激发了他们的购买欲望。最后，国吉祥还为消费者提供了优质的售后服务，提升了消费者的购买意愿和忠诚度