

“互联网+农村零售商业”的最终受益人是广大的农村消费者，因此农民应主动增加对“互联网+农村零售商业”的了解，克服对电商的偏见，积极参与到“互联网+农村零售商业”的计划中。首先农民要作为一个学习者，主动学习有关电子商务的知识，参加电子商务培训；可以作为销售者，通过此平台销售当地特色农产品，解决“卖难”的问题；可以作为消费者，通过此模式享受更好的产品和服务的同时接受企业的访问调查将自己的需求反映给企业；可以作为一个开拓创新者，发现现有模式的不足，积极探索农村电子商务发展的新模式。

一、优利士羊奶粉新零售介绍：零售价199元/盒

- 1、成为会员的条件：购买5盒1000元、送5盒、得到10盒、成为会员；每个月可享受出厂价29.9元/盒*30盒
- 2、成为VIP的条件：购买15盒3000元、送15盒、得到30盒、成为VIP；可享受无限购出厂价29.9元/盒

二、会员收益:

- 1、一星会员级别：1个1000元；直接有200元/单的奖励。
- 2、二星会员级别：3个*1000元；直接有300元/单的奖励。

3、三星会员级别：10个*1000元；直接有400元/单的奖励。

三、VIP收益:

1、V1级别：1个*3000元；直接一个V1有600元/单的奖励、直接一个一星会员有200元/单的奖励。

2、V2级别：3个*3000元；直接一个V1有900元/单的奖励、直接一个一星会员有300元/单的奖励。

3、V3级别：5个*3000元、5个*1000元；直接一个V1有1200元/单的奖励、直接一个一星会员有400元/单的奖励。

4、V3的奖励：V1:60元/单；一星会员:20元/单复购奖励：0.2元/盒

企业的竞争会让动力机制更强劲。从企业发展的长期利益考虑目前城市零售业的竞争已经到了白炽化的地步，为了生存下去，零售企业必须寻求新的利润增长点。农村零售市场巨大的发展潜力对零售企业进入形成非常大的诱惑，从而形成了主要的内部动力。通过“互联网+农村零售商业”不仅可以使零售企业获得利益，而且能够整合自身的资源，促进企业内部管理创新、商业模式创新。此外，通过“互联网+农村零售商业”可以扩大企业的市场覆盖率，达到增长的要求，完成扩张目标。所以吸引了阿里巴巴

