

细分领域NFG平台布局：挖掘多元文化资产的数字化潜力？电商运营，微三云麦超分析

产品名称	细分领域NFG平台布局：挖掘多元文化资产的数字化潜力？电商运营，微三云麦超分析
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

细分领域NFG平台布局：挖掘多元文化资产的数字化潜力？电商运营，微三云麦超分析

重要介绍：

新零售社交电商系统开发：可具体定制开发，坐标广州，实体公司，售后无忧，能为您提供好的服务和建议，欢迎上门洽谈~本团队仅提供类似系统开发，非官方运营平台，玩家勿扰！零售业走到了时代的新阶段，正在经历着一场巨大的变革。阿里说，新零售是人货场的重构。京东则认为，零售的改变其实是背

后零售基础设施的改变。。今天小编给大家介绍五个问题：元宇宙电商是什么？怎么玩？什么是NFG？NFG有哪些玩法？

微三云NFG系统功能介绍、有哪些盈利方式和系统优势；感兴趣的老板可以联系微三云麦超；

微三云NFG系统+元宇宙电商+软件开发服务

元宇宙电商-NFG是什么？

元宇宙电商-NFG是一种结合“元宇宙”理念、区/区块链技术、VR技术及社交与电商零售的新型商业模式，旨在为高端商品市场构建一个可靠、透明、可追溯的交易环境。以下是对您提供的资料中涉及的相关概念、应用场景、技术支柱及其在元宇宙趋势下的作用等方面的概述。

NFG (Non-Fungible Goods) 定义

NFG是非同质化通证在电商领域的应用，代表着“非同质化商品”。每个NFG都具有独一无二的标识，基于区/区块链技术，这些标识不可分割且不可篡改，确保了商品的唯一性、真实性和稀缺性。当实物商品或数字作品被铸造成NFG时，便在区/区块链上获得了唯一、不可篡改的身份证明，从而实现了商品的确权、确真、确值和可追溯。

元宇宙电商解决高端商品哪些溯源痛点？

确真：通过区/区块链技术，确保商品信息的真实性，防止假冒伪劣商品混入市场。

确权：为商品分配独一无二的数字标识，明确其所有权归属。

确值：由于NFG的稀缺性和唯一性，有助于确定商品的市场价值。

溯源：记录商品从生产、流通到交易的全过程，实现全程可追溯。

【元宇宙电商-NFG】系统，在元宇宙思维框架下应用现有成熟的区/区块链、VR等互联网技术，赋能实体企业解决高端商品交易的溯源难题，用时间和权益、重构品牌生态，zui终实现数字经济与实体经济的深度融合！

元宇宙核心的技术支柱是什么？

元宇宙核心的技术支柱则是区/区块链、物联网、网络算力、AI、3D、VR、AR。

其特点主要有：

- 1.可靠的经济系统。
- 2.虚拟身份与资产
- 3.强社交性
- 4.沉浸式体验
- 5.开放内容创作。

元宇宙电商-NFG系统应用场景有哪些？

- 1.商品拍卖：通过区/区块链技术赋予拍卖商品独一无二且不可篡改的标识，拍品在交易过程中即可完成确权与溯源。商品在拍卖的过程中，创造者可多次获益。
- 2.数字藏品：品牌数字藏品的稀缺资源，不仅给予了社交平台的谈论话题和圈内真实身份的认同，还带来了数字藏品增值的效益。
- 3.古玩/潮玩/艺术品：运用数字藏品服务平台完善的技术性和营销推广工作能力，将古玩艺术品智能化并快速营销推广；
- 4.作品发行：（知名作家）或（知名画家）可将自己的作品以NFG的形式发行“限量收藏版”，线上进行首/发，消费者购买即可完成确权，后续还能直接在线上直接进行(溢价)转卖；对于有收藏兴趣的爱好者，可以提货，平台直接邮寄，从而加快了作品交易的效率。创作者可以从交易流通过程中获得持续的版权收益，历史藏家也能获得作品溢价带来的好处。
- 5.流通：每个限量发行如同上链，每一步都有区块值，不管是从产品还是到实物的交割都在链上，让价值形式化存在。

在元宇宙趋势下NFG电商有何作为？

该【元宇宙电商-NFG】系统，在元宇宙思维框架下应用现有成熟的区/区块链、VR等互联网技术，赋能实体企业解决高端商品交易的溯源难题，用时间和权益、重构品牌生态，最终实现数字经济与实体经济的深度融合！

NFG区/区块链溯源特点：

通过区/区块链技术赋予商品独一无二且不可篡改的标识，商品在交易过程中即可完成确权；一旦经过确权上链，上链的信息在后续将无法篡改，并且链上每一笔交易的节点都能有效跟踪流通，公开透明，让伪品无所遁形，大大降低鉴别成本；可以对商品、拥有者以及流通价值进行全方位有效溯源，实现真正的防伪。

结语：

NFG指的是结合电商的NFT，通过NFT+电商的方式来进一步扩大市场优势，所以NFG也会被称之为元宇宙电商。元宇宙电商是NFG交易与商城模式结合下的应用场景，每当创作者上传商品，系统就会自动生成哈希值、创作者信息的数字作品。不仅可以提供给其他用户进行交易，还可以免费上架商品和产品，大大降低了创作者和收藏家进入NFG平台买卖商品的门槛，还可以为创作者提供了一种标记数字资产所有权的方法，独一无二、不可复刻、减少交易摩擦，帮助数据互通和流转。NFG数字收藏和NFT合并在一起，这两个概念是相关的，但在根本上是不同的。NFT代表非可替换令牌或非同类令牌，其特点是在使用区/链技术来识别数字内容的所有权，如图片、视频和文件，与之对应的是可替代的代币，如比特币和以太币。对元宇宙电商-

NFG系统应用感兴趣的可以咨询小编，加微信赠送百亿级平台推广运营执行方案+免费商业模式梳理！

一 关于NFT? 你了解多少?

NFT的基础——NFT基础知识

1.NFT，全称为Non-Fungible Token，指非同质化代币，简单的说就是把你的照片、声音、文字、视频放到区块/链上去，变成具有唯一性、不可分割和稀有性数字作品，再通俗一点就是给每一个物都配上一个链上数据独一无二、不可篡改的身份证hao。

1)唯一性，其实就是不可复制，你没办法在区块/链生成一张一模一样的数字作品，因为NFT数字作品是储存在区块/链上的，有唯一的编码（身份证hao），而传统的作品，通过复制粘贴就可以完成一份变两份的操作，然后重复复制粘贴，一份可以轻松变成成千上万份，并且保存在自己电脑，想要用的时候再进行复制粘贴就行了，说到这，你就大概理解了这一个唯一性，也就是有唯一的数字编码，并且这个编码没办法篡改。

2)不可分割性怎么理解呢？通俗一点就是NFT作品没办法像比特币或者咱们的人民币一样，100块可以换成100张1块的使用，一份就是完整的一份。

3)稀有性也就很好理解，因为一旦生成了相应的NFT，那就是独一无二，世上仅此一份，有唯一编码，这便是稀有性。可能很多朋友有收藏数字藏品的习惯，比如鲸探里里面的数字藏品，一件文物做成了1万张“一模一样”的NFT，请注意，并非一模一样，因为每一张NFT都有自己独特的编码，编码具有唯一性，可追溯。

2.同质化通证与非同质化通证：同质化如BTC，usdt,你手上的一个比特币跟我手上的一个比特币是一样的，NFT非同质化则是，你手上的那个跟我手上的那个绝对是不一样的。

3.公链NFT和联盟链NFT：公链去中心化，国际认可，永久保存，但有铸造jiaoyiGAS费，还有国家政策问题，如果做自己品牌需要基于主流公链开/发一条侧链

联盟链去中心化差一些，而且不一定能永久保存，但符合国内法规，并且没有固定gas费用，用微三云系统可以直接自己做一个联盟链品牌

第二部分：NFG怎么玩，有哪些玩法？

一、虚实结合产品NFG营销

品牌企业限量发行产品，比如限量珍藏版产品，茅台酒，耐克鞋，劳力士手表，爱马仕包包，钻石珠宝，结合元宇宙热点营销，更接近年轻人消费思维习惯

二，不方便直接jiaoyi的虚实结合物权NFR类NFG做营销

古董，玉石翡翠，林地林权，房地产，沉香树

三.纯权益类，帮助平台收钱：daili，加盟商，团队长，分红权，区域运营中心，门店入驻权，股权，连锁店会员权益，电商平台会员权益，社交权益，产品众筹、活动众筹

普通玩法不够新颖，结合元宇宙概念马上就高大上很多

四.平台去泡沫：购物币资产消泡、积分消泡，上NFGjiaoyi所

五.企业品牌营销，或者帮助平台链接品牌IP：营销策划公司，比如车企

1.发行车企公司企业品牌NFG（品牌宣传），持有NFT拥有新车上线优先购买、优先排队提车、额外汽/车用品赠送等权益

2.发行试驾勋章NFG，抢到后可以去服务点免费试驾

3.发行车展门票NFG，抢到后可以免费车展接待

4.发行会议NFG：上下游年终会议参会资格，抽奖凭证

5.车企会员NFG，凭勋章可以享受多少次洗车，保养打折，多少公里保修，不同等级享受不同服务（比如买不同系列不同级别的车获得不同勋章）

6.进阶版会员勋章：发行一个系列比如20个NFG，其中还有稀有款，集齐20枚可以到线下门店兑换一辆新款汽/车。

7.元宇宙车展，数字空间体验试驾新车，VR3D场景，身临其境

8.汽/车补贴营销NFG，比如新能源车，抢到该NFG，可以获得购买汽/车打折权益或者抵现金权益，可以联合政/府部门进行新能源车的补贴方案，类似疫情期间政/府推出的免费发放消费券活动，让政/府协助宣传，本地居民可以线上秒杀抢拍，政/府不用掏钱又可以得到正面宣传，车企让出部分补贴，获得大量持有购车代金券NFG的粉丝潜在客户

六、NFG公益：

NFG发行售卖进行公益项目捐助，支付宝鲸探和腾讯幻核、加密空间都有开展过，更有利于获得政治支持和塑造平台公益形象

总而言之，微三云元宇宙NFG+多商城互相赋能解决方案拥有巨大的潜力，可以为企业带来巨大的竞争优势。通过将云计算和元宇宙技术相结合，它能够实现多商城的互相赋能，为企业带来更高效的运营模式和更优质的用户体验。随着云计算和元宇宙技术的不断发展，这一解决方案将会进一步完善和扩展，为企业创造更多的商机。

未来，随着数字宇宙的不断拓展和深化，微三云NFG系统有望成为其中的一颗璀璨明星。它将继续引领潮流，不断创新和完善，为数字宇宙的发展注入更多的活力与价值。如果对这一模式系统感兴趣的可以联系微三云麦超。

第三部分：搭建NFG系统吗？——微三云NFG平台系统基础功能介绍

1. 空投：针对关系户、创始会员，内部人员、团队长福利空投
2. 白名单与预约白名单：针对关系户提前获得首发抢购权益，或者提前开启白名单预约，避免首发当天并发问题和科学家恶意抢单问题
3. 专题发行与抢购：铸造上链发行，支持纯NFT发行和虚实结合NFG发行
4. 二级挂售jiaoyi：方便用户变现和流通
5. 拍卖：针对有拍卖证的平台，目前唯一合法的jiaoyi方式
6. 作者版权分成
7. 历史藏家分成
8. 盲盒
9. 合成
10. 虚实结合拍卖担保jiaoyi
11. NFG自动增值去泡沫模型功能

第四部分：解决方案——NFG+多商城相互赋能模式

(1) NFG平台纯NFT通证+外部多商城引流

- 1.NFG平台限量发行某纯NFT通证，跟多个有会员基础的电商平台合作，联合发行NFG系列纯NFT
- 2.电商平台设置新的返利新活动，但参与活动需要持有NFT作为燃料，引导客户到NFG平台购买NFT，从而从多个电商平台引流用户到NFG平台，
- 3.NFG平台可以联合电商平台共同发行某个NFT，不同的电商平台可共同发行不同的NFT或者不同的NFT
- 4.NFT可以上架对接青岛文交所jiaoyi合法变现

(2) NFG平台+赋能多商城平台或连锁品牌线下门店

- 1.NFG平台限量发行虚实结合NFG通证，跟多个有会员基础的电商平台合作，或者跟线下练多门店品牌方联合发行虚实结合产品NFG
- 2.用户购买NFG后，除了可以挂卖jiaoyi增值变现，也可以到指定电商平台兑换产品，或者到指定连锁品牌线下门店提货兑换实物产品交割，NFG平台为其他电商平台输送会员，或者NFG为线下门店输送会员
- 3.NFG平台可以联合连锁品牌发行会员NFG，不持有品牌NFG可以到线下门店享受一系列有优惠打折或者其他会员权益
- 4.NFG可以上架对接青岛文交所jiaoyi合法变现

第五部分：NFG平台盈利方式规划

第一：与有会员基数的电商平台合作发行NFG

利用平台的NFG增值机制，吸引电商平台的客户购买NFG，为电商平台去泡沫，平台收取jiaoyi手续费和NFG发行费用抽成

第二：与无会员基础的新电商平台合作：联合发行NFG，收取合作门槛开户费，技术费等费用，合作发行NFG抽成

第三：与实体连锁店品牌方合作：联合发行产品NFG或者会员卡NFG，收取发行费用抽成

第四：为新零售平台操盘手或者需要转型新零售的传统企业老板，提供各种分销模式和返利模式系统，收取策划费，咨询费，软件费用（软件开/发可以跟微三云合作）

第五：对接青岛文交所NFGjiaoyi专版，为众多返利平台提供去积分通证泡沫解决方案，收取10%-30%手续费

第六：积累原始会员和忠实团队长，为未来自己做品牌，孵化多个自由品牌连锁经营做准备，为多品牌同步线下招商加盟全国复制和融资上市做准备，为打造多个上市公司集群矩阵做准备

第六部分：微三云NFG系统优势

1.系统底层，腾讯区块/链底层自主开/发模仿721协议智能合约，与至信链平行，但没有二级jiaoyi限制，没有jiaoyi量限制，铸造和jiaoyi不产生GAS费，没有初始门槛25万费用限制，只需要每月几千块的节点费用，无限量发行，后期可以延伸做自己生态体系的jiaoyi所

从运营角度可进可退，尽进可以申请商标自创区块/链品牌，比如叫如艺链、元舟链，退可以说是腾讯区块/链提供技术服务

2.支付解决方案：汇聚支付，易宝支付，商城支付，区块/链支付

3.超级APP上架：正常来说数藏类目要有区块/链服务备案才能上架，通过超级APP可以免备案间接上架。

4.SaaS架构：可以孵化生态系统的多个平台，后期做生态平台jiaoyi所

音乐版权NFG平台

书画艺术NFG平台

玉石翡翠NFG平台

沉香种植NFG平台

博物馆NFG平台

古董NFG平台

邮票NFG平台

古钱币NFG平台

.....

5.对接云平台200多种创新营销模式方案组合，帮助更好地营销NFT

6.虚实结合发行逻辑，更容易符合国家相关政策法规

7.自带NFG自动增值经济模型：去泡沫增加平台现金流

8.与青岛NFGjiaoyi所打通，彻底为平台解决出入金问题、合规缴税问题、平台返利去泡沫问题

扩展阅读：

微三云科技供应链系统：超级去中心化供应链系统（F2S2B）

PS：运营“货”的平台：找zuihao的货源，供给最多的平台，打造商业生态体系

1、上游：整合优势农产品供应链、源头 2、上游：整合行业供应链、工厂

3、上游：整合其他实力综合型供应链 4、上游：整合跨境电商供应链 5、下游：供货给 N

个第三方平台（提供接口供第三方商城系统对接，类似京东供应链） 6、下游：输送模式系统+供货给 N

个平台（各个平台独立运营独立主体独立收款，平台提供供应链产品和提供多种模式系统供选择，类似全球仓供应链） 7、下游：供应给 N

个线下门店+批发市场+企业级采购商（类似于企叮咚供应链的模式，卖不同等级的会员接口）