

新链动2+1模式：打造低门槛、轻松起步、不囤货的电商平台

产品名称	新链动2+1模式：打造低门槛、轻松起步、不囤货的电商平台
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

对于刚起步的电商平台，流量是很重要的破局点！什么模式能帮你搞定流量？新链动2+1模式！新链动2+1模式可以助力平台快速起盘，帮助平台打造团队规模同时还能提升销量。激励平台利润分享机制让会员在消费的同时也能获得收益，新链动2+1模式容易起步，玩法门槛低，低成本就能实现会员裂变。

链动模式解析：

模式操作很简单，只有两个身份层次，分别为代理和老板，升级身份的方式也很简单，就是推荐2人购买相应的身份商品。

模式机制：

晋升机制

推荐2人购买“代理”商品，晋升成为“老板”，脱离与直推客户的关系。晋升“老板”需要推荐的客户购买商品，可以有效防止一些“薅羊毛”的行为，避免拉入小号或者不活跃号这种有损耗平台的方式，导致平台发展受限。

留人机制

晋升为“老板”的会员，原直推的1、2名客户在关系链上将归属于上级。

帮扶机制

成为“老板”后的会员，会为推荐自己成为“代理”的“老板”留人；假如直推客户没有晋升为“老板”，会员帮扶后可以获得帮扶基金。

冻结机制

可设置冻结部分奖励，会员在有效期内帮扶直推客户晋升为“老板”后释放，真正激活裂变模式。

应用场景：

复购率高、利润高的快消品商城

例如美妆、食品等等，这类型商品容易受市场风向影响，平台每月收入区间浮动大，大部分的利润都会拨出去做宣传，且效果无法预测。

使用新链动2+1模式，打造一个低门槛、人人都能消费起、轻松起步、不囤货、不压货的电商平台，将利润给到“代理”和“老板”，采取薄利多销的营销方式快速组建销售团队。

当会员完成裂变，平台才需要支付这部分宣传费用，平台没有资金压

力。且只要有忠实粉丝成为“老板”，他们就会帮忙留下两个“代理”，继续帮平台赚钱，形成裂变闭环与生态，提高平台运营的可持续性。