

# 构筑互联网成功基石：解析微三云背后的shida关键要素？ 设计商业模式+软件开发服务+社交电商模式，微三云麦超解读

产品名称	构筑互联网成功基石：解析微三云背后的shida关键要素？设计商业模式+软件开发服务+社交电商模式，微三云麦超解读
公司名称	深圳市微三云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13929266321 13543762209

## 产品详情

构筑互联网成功基石：解析微三云背后的shida关键要素？设计商业模式+软件开发服务+社交电商模式，微三云麦超解读

前文引言：

莞云系统特色：微三云自带支付接口多样化已对接支付公司及支付接口如下：支持微信支付、支付宝、通联支付、杉德支付，合利宝跨境支付、paypal跨境支付，皇家支付，区/区块链支付、汇聚支付、通联快捷支付、通联H5收银台、零钱支付等等，线上支付和线下聚合支付均非常齐全，而且在陆续增加中，支持支付分账功能（避免平台二清和减少税收风险），组合使用2021-2022

年最新的思购臻选秒杀模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，美丽天天秒链动2+1

奖励模式，全民拼购模模式、泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，社交盲盒系统，盲盒社交电商系

统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等功能。深耕零售数字化领域 20 年，拥有丰富的项目经验沉淀，微三云可以为不同集团企业重新规划 IT 架构（主要是零售业务层面，非 OA/财务等其他领域），并结合微三云云平台 OS 操作系统制定完整的数字化转型方案，这也正是微三云倾力研发云平台 OS 零售数字化操作系统的核心价值。

专注社交电商系统开发+微三云创新模式开/发+设计商业模式

微三云移动应用云平台技术支持：

支持二微码分销的系统

支持跨平台(微信，小程序，APP)的系统

支持微网站生成二微码的系统

支持功能实时升级的系统

支持订阅号能支付的系统。

支持多用户客服的系统

支持第三方接口的系统

支持无限级招商代理的系统

支持多层次模版的系统

支持多层权限管理的系统

微三云，专注社交电商，营销系统开发，研发市场最新的商业模式，扶持实体企业，快速转型到线上，打造线上线下新零售。

1、服务范围有限

传统实体门店限于自身的产品及服务的范围，一般的门店都只能服务

围边500米的**客流**

，如何tigao店面知/名度，tisheng实体门店服务半径是每个实体店老板都必须面对的瓶颈!

## 2、电商强力冲击大

现在很多人都开启了走电商的模式，不仅便宜而且发货快，对于实体店的冲击不小。

## 3、运营成本不断攀升

众所周知，实体门店的两个运营成本，就是租金和人工。在成本相对固定的情况下，只能在提供服务、新增客流上下功夫，如何拓客引流，是降低成本tisheng业绩的关键!

那么开发商城小程序是如何解决痛点的

解决方案

(1) 品牌方帮助门店开设线上小程序，增加服务范围和盈利来源；

(2) 由品牌方的供应链渠道统一给门店提供产品和短视频内容，降低门店

经营成本的同时发力短视频电商；

(3) 品牌方给门店全方位提供[工具+产品+内容+培训+技术服务]，门店只需做好线下体验式消费，经营好粉丝，实现共同发展、共同盈利，走向资本。

线下如何转型到线上呢？那听微三云吴金鹏给您娓娓道来，给您讲解几个客户案例。

## 一、美妆结合线下服务点核销方案

模式应用特点：

1；平台快速铺货；2；前端申请，线下交保证金；3；服务点拥有商品库存额度；4；消费者就近取货；5；服务点核销奖励；6；服务点0元补货；

平台的好处：

1、快速招募代理线下门店铺货（某公司通过这种方式一个月快速招募100个代理）

2、整合一些有效资源，实现资源转换

3、掌握C端用户信息，掌握liuliang

4、后台进行数据分析，根据C端的销售情况控制，产品生产

5、结合分销，帮助代理卖货

6、线上云虚拟库存，可以一键代发

门店好处：

1、没有库存压力

2、提前交保证金，没有资金压力

3、通过平台的分润模式可以帮助卖货

4、其他门店的客户来店里核销可以拿核销奖励

5、平台可以帮门店进行一键代发

6、平台做直播可以赋能门店代理，协助帮忙卖货

### 轻量级铺货

平台/品牌方通过与门店合作，由于服务点不需要每次付钱补货，从而实现轻量化的铺点、铺货运营模式，不仅服务点可以从中收益，消费者也能快速得到产品，一举三得！

### 新品推广/其它线下刚需产品

平台/品牌方也可根据自身产品特点，跟相关的线下店铺合作，最大化实现“商品前置”，通过与服务点的合理化的利润分配，提升消费者线上线下的用户体验，同时让产品快速提高市场占有率！

## 二、净水器结合线下提货卡方案

商业模式：

净水器提货卡方案：

定位帮助商家引流：提货卡原价 1980 成为代理后 15元一张（100张）

商业模式 平台、代理、商家、用户

市代理：

1、7万，700张卡 2、复购15/张 3、区域奖励 5% 4、运费分佣 10%

省代理：

1、1万 100张卡 2、15元一张 3、8% 消费任意产品

换滤芯：30%直推

商家：促销，增加本来营业额

用户：89包邮 免费领取 赠送89的购物币

引流：提货卡引流

复购盈利：后期换滤芯赚钱，快速招募省市区县代理，回笼资金

平台好处：

1、快速招商回笼资金 2、盘活所有的门店

1、更快卖出自己的产品 2、代理拿货更便宜

三、商城结合广告电商方案

商业模式：

消费送广告积分，广告积分去平台看广告，每天广告三分钟百分之一释放。



快速xifen会员根据消费金额200、400、1000、2000、4000、

#### 四、拼购结合线下O2O门店方案

#### 五、新大珠宝+CPS+内部数字资产交易

那一个成功的互联网公司，应该具备的几大条件？

1、强大的技术团队做支撑

2、高效并发的底层架构、高效、快速的项目开发及后期的延伸性。

3、安全、稳定的运维保障。

4、运营团队：操盘人、美工、文案、财务、

5、商业思维转换成产品的能力，

6、融资、融人、的能力

7、招商能力、

8、商学院的打造培养能力

9、供应链整合的能力

10、支付解决方案、进账、出账的方案

11、品牌营销的能力

12、财税规划的解决方案。

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开/发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开/发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

拓展阅读：企业数字化转型的战略思考：企业的“新零售战略”核心是让现有线下零售业务和线上平台深度融合，相互赋能，盘活线上线下“一盘货、一批人”。因为当下物流配送体系的完善，同城配、闪送、上门取件等诸多物流服务，提升了消费者对于“即时性”购物场景的需求。

数字经济时代的主要客户群体已经不满足于传统电商零售模式，更不满足于传统的线下连锁模式。他们是一群习惯了多元化购物模式结合的新消费群体。微三云源码系统提醒：没有预留 UC 会员中转系统，跨系统对接的会员互通将变得非常的难，基本大部分技术公司都无法处理，那么你每座一个平台，会员都没办法重复利用，等于推倒重来，每一次换模式或者换系统都要重头再来。