

# 字画竞拍新玩法：画室抢画项目深度解读与风险评估？ 系统搭建+技术服务，微三云商业思维

产品名称	字画竞拍新玩法：画室抢画项目深度解读与风险评估？系统搭建+技术服务，微三云商业思维
公司名称	深圳市微三云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13929266321 13543762209

## 产品详情

字画竞拍新玩法：画室抢画项目深度解读与风险评估？系统搭建+技术服务，微三云商业思维

导读：

微三云软件开发：软件开发行业乱象不小，微三云是一股清流！

同样看起来表面功能差不多的软件，有几千元的，有几万元的，有几十万的，有几百万的，如何去选？一个好的电商系统底层，少则需要几千万的研发经费，多则过亿，而且至少需要过万的平台客户使用才能完善成熟，你手上花一两万就买到的电商系统只有三种可能：一是只是一个 Saas

账号或者不值钱的小公司（不到 100

人）开发的三流产品，用起来就知道坑有多少，而且后续是没有什么更新维护功能免费升级的

二是用网络上开源的系统源码改的，漏洞太多，资金不见了都不知道什么原因，黑客如入无人之境三是用的是破解大公司的源码做的盗版系统，轻则盗版公司被抓找不到运维服务系统无法使用、项目崩盘辛苦积累会员数据化为泡影重头再来，重则平台也会连带被起诉高额赔偿！

购买电商系统，记得认准专业源头开发公司（怎么也得有 80

个技术以上吧），记得问系统底层是不是自己研发有专利证书的，有没有过万的正在运营的源码客户？迭代更新的频率有多快？

画室抢画竞拍系统模式源码+系统源码定制找微三云+商业模式咨询联系小编

微三云软件系统开发，微三模式系统定制，微三云系统开发，独有系统进发架构：支持每秒万级订单处理，投入6000多万自研系统底层，采用分布式集群、负载均衡、消息中间件、流控、读写分离、数据库分表、佣金结算错峰执行等等技术手段，解决用户平台高进发系统崩溃问题

画室抢画竞拍系统什么时候上线的 画室抢画手续费怎么算

首先来回答下大家zui关心的问题：画室抢画赚钱是真的吗?下面内容一分钟带你快速了解。上周5天时间收入109766，做字画四个月总收入60万+，这也是我曾经想都不敢想的高度。zui早我朋友找我的时候，我也是想都没想就拒绝，排斥了。任何新事物的出现，别犹豫，盘它。自己体验才知道这其中的快乐，字画的名声确实不太好，很多人去做了仿盘，跟了不靠谱的团队，但是在我这边，我做字画四个月，团队2000人无一亏损，整个团队缺缺疯了，根本不存在卖不出，跟对人，跟对团队，你会拿到意想不到的结果。我团队目前20+画室长，马上有几个也要出局，出局日薪五位数起步。天花板级别的项目，在等你。风口来临的时候 千万别想太多，错过后悔一辈子。

画室抢画是什么项目?宝妈可以做为日薪副业吗?

zui近有很多人对于字画竞拍感兴趣，想让闲游给介绍下，那今天就来跟大家详细解析一下：

1：线上字画竞拍是什么?

就是把线下书法家写的字或画拿到线上拍卖，每拍卖一次，我们个人可以得到1.5%的收益，比如3000的字画拍卖一次，我们可以得到45元的收益。

2：这就是一个圈子?

圈子是资金打在平台同一个账户，当达到一定的体量很容易出现跑路现象，而我们没有中心账户，都是群里的会员点对点真是交易的钱流游戏

3：我之前见过类似的竞拍，很多人亏钱了.....

数据透明是我们zui大的区别，别人100抢80副画，可能有30副是平台小号，我们账目来龙去脉清楚，没有小号抽水，另外他们利率过高，一天拍卖2-3次，泡沫自然高，我们的4%是精算利率，一人一号，一天一次，一周五次，严格控制每一个环节。

4：画卖不出去怎么办?

我们画室连锁经营，分布式管理，各位画室长都是有能力的团队长，条件不达标不允许开画室，严格要求为每个画室保驾护航，即使真不卖不出去的情况，可以调给其他有需要的画室。轻松赚钱的生意不怕没有人来。

5：你们的利润从哪里来?

每天每幅画每拍一次4%的增值，和银行贷/款产品一样都是精算师精算确定的，流通产生价值，大家有共识，自然就on价值。(举例：银行不印钱，却有钱赚，银行把大家存进来的钱拿去放贷给有需要的人赚取利息，让钱生钱，这就是一个钱流通的原理，流通产生价值，价值产生利润。

感想：

1.我是3.26看见朋友的朋友圈分享字画这个项目，因为之前跟着她做过别的项目，虽然zui后平台也是跟往常一样over，但是对于zui后没有回本的，她都想办法解决了。期间一些人的不满情绪和她的处理态度，让我觉得她值得信任。

2.因为信任，我一直关注着她的朋友圈。也就是4.26日那天我第/一时间看见朋友圈就私聊她了。说实话，我的理解能力有点差，听不太懂具体的，我的疑问很多：

像刷/单？

钱付了收不到怎么办？

会不会有人收了钱就跑路了？

谁来为自己的收益买单？

会不会强制必须买多大金额的画？

如果突然不想参与，会拿不到本金吗？

如果不分享，不推荐，还能继续玩吗？

会不会zui后限制必须分享拉人头，才释放剩余的本金呢？

带着一肚子的疑问，当天我就注册了，稀里糊涂的就参与接龙，预约字画了，保险起见，我预约的zui小额，2000多的，第二天，我在平台看到自己预约的字画了，可我不敢付款，我还是有疑问的。但看到她那么负责人那么耐心的教我，加上她的人品，我信得过，就这样，尝试了第/一次字画交易。

每天，静静的自己领悟其中的规则。

3.参与了三天，我再回头看我和朋友的聊天记录，然后又想到参与之前我的种种猜疑和不安，顿时觉得自己好像有点可笑了？

这不是刷/单，完全不一样的性质；

群里真人相互银行卡交易；不经过平台，所以不可能存在提现和收不到款的问题

T+1模式，周期短，收益可观

这里没有“强制性”，分享与否，全看个人，不分享就每天拿稳稳的收益就可以，疫情当下，无收入高额债务想翻身...，都可以抓住这个机会，能力强的，这些都不是梦，是实实在在可以做到的，周薪几十万的，或者更远的“出局”目标.....

收益虽然和自己抢画的金额有关，但并不是你想抢多大的画就可以的，严重缺画的状态，稳稳的钻已经够可以了，再多的钱，在我们这个平台，可以说也是“无用”的，这就是平台的安全和稳定，那种虚假宣传，不断靠拉人头才能继续的项目，不是割韭菜，又是什么？

此处，此刻，也明白了以前的自己多么蠢，被割了一次又一次。

4.我平时喜欢百度去解疑答惑，这次的项目第一时间我也各种去搜是否骗局，确实网络上有一些【仿照】的字画平台，他们可以被骗几十万，每天多次抢多副画，还想抢多大金额就可以抢多大金额

在我们这个平台，体验参与过的亲们，都知道，不可能存在的!

每天每人只可以预约一幅画!

当然了，多人抢食，每天两秒即空的现实告诉我们：

你有钱，也不可能确保能抢到画!

你有钱，你能抢到画，你也不能确保一定能抢到大画

所以，网络爆出的虚假平台，和我们不一样，那又怎么可能和他们一样，被割呢?!

最后谈谈我自己，大宝两岁，小宝四个多月大。疫情当下，老公工作也有影响，孩子的奶粉+纸尿裤+营养品.....等等的花销，还有新房最重要的贷/款和装修，心里挺煎熬的。我想有自己的一些收入，减轻家里的负担，但我也怕曾经的一次次“入坑”。直到遇见字画，我觉得它是来“解救”我的

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开/发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开/发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

结语：

近两年，由于品牌企业、电商平台不断提升对订单履约的重视程度，履约形式一直在迭代升级，前置仓、闪送、同城购、社区团购等层出不穷，争夺【中场和近场】的零售业态也更加多元化。但所有形式变化的底层逻辑都遵循着如何更好的服务用户，如何更好的盘活区域内资源，企业需要在两者之间寻找平衡点。可视化、量化的数字化方案无疑是zuihao的天平砝码。