

众台鑫众筹:推动经济发展的新引擎

| | |
|------|--|
| 产品名称 | 众台鑫众筹:推动经济发展的新引擎 |
| 公司名称 | 微二云网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号 天利中央商务广场702C11 |
| 联系电话 | 13924376557 13924376557 |

产品详情

众台鑫众筹:推动经济发展的新引擎

众合鑫众筹系统最快一天上线+源码系统+软件开/发技术服务+微三云邹锋兴讲解

什么叫好项目好平台：

首先讲讲国民现状：全国现在有七点八亿人负债，四点二亿人面临逾期，光信用卡逾期的总额就超过了两千亿。全民总负债额高达近三百万亿，人均负债二三十万五点六亿人，到现在还没有任何的存款。这并不是在危言耸听，这是一组真实可查的数据。这几年疫情反反复复，导致了两千二百多万的商户被迫停业倒闭。

那么什么叫好生意好平台呢？真正的好生意不是指成就那些富人，而是让那些活在水深火热的普通人，也能有机会参与到你的项目。然后通过后期持续赚钱，不断升级，带他们上岸的一个好平台，这才叫真正的国民好项目。所以你的项目到底什么人能干？如果这个行业是很特殊，很专业，一般人干不了不好的！那你的项目不好，你需要调整，把它调到普适化。你的项目要做到什么样的程度？就是广场舞大妈也能干，大学生也能干，宝妈也能干，退伍军人也能干，倒闭，公司小老板也能干，各行各业的人都能干，这才叫好项目。亿万翟务蓝海市场等着你，听懂了吗，各位！

众合鑫玩法讲解：

众合鑫众筹模式，这是一个充满机遇的全新项目！采用二二复制模式，自动化排点，让你轻松获得收益！只要50元一步到位升至3星，即可生成自己的推广二维码海报。动静相结合，静态收益高达2倍（100元），未完成2个有效直推会员（3星）系统将锁定账号，收益包越级给上一星。完成任务后系统自动解锁，继续收获收益！

制度模式的逻辑是不养闲人，长久稳定发展！加入我们，一起努力！

每人拿出50元去帮助别人，最高可获得三百一十五万的财富。你知道是如何实现的吗？接下来小编为大家讲解一下众合鑫众筹的奖励模式，希望大家都能在众合鑫收获财富。众合鑫众筹系统简单好操作，只需五十元加入，每人分享两位伙伴，通过二二复制裂变倍增的力量，就能撬动百万财富。还有超级推荐感恩奖。当你协助直推伙伴，每拿到一千，你就能获得二百个直推感恩奖，上不封顶，多推多拿，越努力，越幸运。下面我们一起来看在众合鑫如何生精，如何拿收益。首先给平台打十元账户激活费，你就能升一星。当你升完一星，你就有资格拿你往下面第一部两位伙伴的收益。因为升一星的十元是用于激活账号的平台服务费，所以收益为零，投入五元升二星，你就有资格拿你往下面第二度的每人五元，总共就是二十元。从二十元里面拿出十五元，续升三星，升完三星你就有资格拿你往下面第三度伙伴升三星的，每人十五元，总共就是一百二十元。你从一百二十元里面拿出四十元，续升四星，升完四星后，你就有资格拿你往下面，第四个伙伴升四星的，每人四十元，总共就是六百四十元。你从六百四十元里面拿出一百元去升五星，升完五星后，你就有资格拿你往下面第五度伙伴升五星的，每人一百元，总共就是三千二百元。注意五十元，一步到位升五星，升五星后，方可生成自己的推广二维码海报，你从三千二百元里面拿出三百元去升六星。升完六星后，你就有资格拿你往下面第六度伙伴升六星的，每人三百元，总共就是一万九千二百元，一共有十星。后面还有四个星级，每多升一星，你能拿到的收益就越高。我们来看看分别可以拿到多少，第七度可以拿到六万四千元，第八度可以拿到二十多万，第九度可以拿到七十多万，第十度可以拿到两百多万，累计可以拿到三百多万，加上百分之二十的超级推荐感恩奖。分享两位伙伴还可以拿百万直推奖励。你说只要五十元加入，分享两个人，这件事是不是太值得干了？人人都能干，往往就是最/好做起来的事。恭喜你幸接触到众合鑫众筹系统，众合鑫源码系统，最快一天上线，这是一个轻创业改变命运的最/好机会。爱出者，爱返福王/者福来，抓住机遇，帮助他人就是帮助自己，让财富伴随一生。祝大家新年健康快乐，心想事成，财运亨通！

实体商家如何玩转众合鑫(推广)：

实体商家加入众合鑫的好处对于商家来说，第一，商家和员工通过一百九十元众筹发展团队收益众筹款三百一十五万，为自己和员工带来一个不小的额外收益。第二，么九零加入众核心送一百九十优惠券，升级三零零五零零，么零零零送同等优惠券，也让更多人知道这商家是做什么的，相信一定能为商家起到极大的引流作用。第三，每个人通过优惠券取商家消费，这一百九十元又能消费折扣赚回来，这样让更多人和商家加入众核心，形成商业生态圈。第四，先赚钱后消费，通过么九零众筹先带伙伴赚钱，再用优惠券去商家消费，这样才能让每个人轻松消费，敢消费。第五，假如众核心不在发放的优惠券，可以继续去商家消费，假如商家不在，可以重新领取其他商家优惠券消费。对于个人来说，我们收益来源众核心众筹工具一百九十元，团队裂变带来的众筹收益三百一十五万，把众核心团队越做越大，收益就越来越大。我们个人免费为商家做实体宣传，免费发送商家优惠券，总之就是免费为商家服务。众核心不单做众筹板块，还有六大战略规划板块。现在加急筹备中。不管你是个人还是商家，我们一起努力，共同发展，重核心。等你来实体商家加入重合。

什么叫好项目好平台：

什么是众筹：

2014年11月19日，李/克/强总/理主持召开国务院常务会议。会议上就缓解企业融资成本高的问题给出了一个明确的指示，就是要建立资本市场小额再融资快速机制，开展股权众筹融资试点。

众筹，那什么是众筹呢？这个概念是源自美国的，而它的英文的字面意义，我们可以理解为来自广大人群的资金。这当然是现在这样一个互联网时代的新事物。其实众筹最初的起源和资本市场和金融股权等等没有什么直接的关联，反而是和普通人的梦想有关系。目前众筹平台可以分为四类：1· 回报众筹：我资助你，你给我产品或服务作为回报，如cake starter。2· 捐赠众筹：我资助你，求求回报。3· 债权众筹：我资助你，但你要还我本金和利息。4· 股权众筹：我资助你，你要给我公司股份，其中股权重投的吸金能力最强，也因此成为各国政府监管的重点。

二零一二年四月五日，美国总统奥巴马签署了乔布斯法案，将众筹这种具有显著互联网时代特征的新型网络融资模式正式纳入合法范畴。

这个众筹的故事呢告诉我们，和互联网时代很多新的事物一样，众筹其实凸显的不仅仅是钱的力量，更多的是人的力量。当然也和互联网时代诞生了很多新事物一样。从诞生之初，众筹这样一个概念就一直在法律的边缘游走。因为以众筹为名，我们看到了有人在追梦，也有人在行骗。所以现在世界上很多的国家，包括我们国家的监管部门呢，都在制定或是酝酿制定相关的一些监管机制。要对众筹加以规范。因为只有这样，众筹才有可能真正的去点燃更多普通人心中的激情和梦想，真正的释放出平等、互动、开放的和可持续的发展。

政策支持：

众合鑫众筹工具系统

国/家允许

政策支持

什么是商机

9亿人负债，市场真是数据巨大，做别人想不到或认为做不好的。

国家经济发展必然趋势

众合鑫众筹系统带你驰骋亿万翟务蓝海市场

机会永远都藏在国/家政策里。

中央财经委员会召开第十次会议，研究促进共同富裕的问题。xi jin ping总/书记主持会议并发表重要讲话。联播toutiao重点关注，会议明确了共同富裕的标准。概括起来有三个多：一是人数多，是全体人民的富裕，不是少数人富裕。二是内容多：物质生活要富裕，精神生活也要富裕。三是步骤多：共同富裕不是整齐划一的平均主义要分阶段逐步实现。实现共同富裕，就要像做蛋糕，既要做大，还要分好，做大

要靠高质量的发展，而分好则要靠制度性的安排。要用好创新和教育这两大原料，不断探索新的制作方法，给更多人创造致富的机会。而致富的步子可大可小，步伐有快有慢，关键要靠制度安排来调整节奏，实现先富带动后富。这个过程中，要处理好效率和公平的关系，收入分配要更加均衡，基层保障要更加精准。既要分得云，还要兜得住，不断完善促进共同富裕的顶层设计，力争让所有人都品尝到蛋糕的美味。

全国人大法工委副主任

阚珂说:在社会内部，在一个组织内部，这种互济互助活动，现在在法律的105条明确表明，群众可以搞互济互助活动，用通俗的话来说，就叫“抱团取暖”抱团取暖并不是严格意义上的慈善，大家相互帮助，今天帮助你，明天你帮我，我帮助你就有一个预期，就是将来我也会接受帮助，也有一个回报，这个不禁止，可以去做!全国十二届人大慈善在2016年3月11日[通过在9月1日执行]

看懂趋势，跟着党的节奏走：

全国人大财经委的副主任委员吴晓玲也是特别的提出：现阶段的改革要合理的界定政府的职能，要给公民更多的处置自己财产的自由。如果政府承担过多的责任呢，就会抑制金融的发展。金融活动是一种财产处置权，财产权表现为所有权、使用权、收益权和处置权。我想把我的钱到底是哪个消费掉，或者是送给他人-----。

众筹行业现状未来发展空间机会分析：

众筹行业还处在起步阶段: 尽管有巨头的猛烈冲击，有不少中小平台的转型和倒闭，但是这都挡不住资本涌入众筹。那么到底众筹有什么样的吸引力，在和大学平台的竞争当中，中小平台又该如何发展呢？听小编往下讲，众筹这个概念在国外诞生之初，就是为了鼓励扶持创意和创新。通过众筹创业者可以用很小的成本来验证某个创意和想法，是不是能够被市场接受，能够得到多少人的支持。我们觉得众筹这个模式是能够适应几乎所有品类的产品。不管是硬件的还是软件的啊，他都能够通过这样的方式啊验证你的产品。在真正的面向大规模市场的时候，在创业创新的滚滚大潮推动下，众筹的未来发展前景也得到了越来越多的认可。我是觉得目前的众筹是还是充满了机会，主要的原因是众筹有它自己独特的地方。比如它多样化、草根性啊、创新性啊，特别是我觉得它的门槛低，这一块是非常重要的。比如说一个创意的项目，它直接是就可以在初始网站上去发起，基本上是没有什麼限制的，极大的解决了创客的筹资问题。业内人士认为，目前整个众筹行业还处在起步阶段，市场还没有饱和，但在互联网巨头的参与下，未来很可能延续少数综合大平台占据大部分市场份额。那么我觉得未来啊对于那些中小型的平台会进行更加纵深化或者细分化的方向。在某一领域做专做精，然后建立自己的特色，这样的话才会有自己的这个生存空间。

众筹有哪些不同的性质:

一方面，众筹可以视为一种融资行为，目前对众筹属性的描述更多地停留在企业经营层面。

比如，有业内人士称之为“集民智、举民权、圆民梦”，不仅募集资金，还募集智力、renqi等。另一方面，众筹也可以被视为证券法理论中的一种证券，其发行证券是否违法已经有很多研究。

2、众筹的特点：

低门槛：众筹对发起人的身份、地位、职业、年龄、性别等没有特殊要求，只要有想法、有创造能力，都可以发起项目。

多样性：众筹的方向具有多样性，包括科技、影视、音乐、游戏等各个行业。

依靠大众力量：众筹主要依靠普通民众的资助，而非公司、企业或风险投资人。

注重创意：平台会审核发起人的创意是否满足条件。

我们看到听到感觉到，并且深深的知道我们生命的意义就是成为一个卓越的众筹人。拯救负债群体，只为负债者重生，用生命之火和精神之光，去感召照耀和帮扶资金陷入困境的负债者和看懂众筹商机的睿智者。众合心众筹，让天下人无债一身轻，让现金如流水般进账。

二零二四年迎接新趋势，开创新未来，众合鑫众筹致富系统，顺势而为。为全民负债的时代创造和谐、实现共同富裕的愿景，续写使命，让互助有爱的文化传承和舍得之道，为主导，全面启航，人人为我，我为人人的公益规划。首先我们纵观全球，再看当下的经济环境，近几年来，各类因素导致人们的生活压力山大，人心浮躁，各种超前消费透支、房贷车贷、信用贷无力偿还，各种投资平台项目的收割，造成负债成灾不断发生的悲剧，严重影响社会的稳定。随着地产业的下行，投资机构的爆雷引发各行各业处于低迷状态，裁员、减薪迎来新一轮的失业潮，就业难的巨大问题。三年的口罩事件及贸易战影响近两千万家中小企业倒闭，近十亿人负债，人均负债率高达十八点七万。全民负债时期，老百姓的出路在何方？众合鑫众筹是应时代趋势而生，助力时代解决痛点，解决老百姓的需求，是稳定社会发展的慈善公益事业。众合鑫众筹不是平台，不是项目，更不是资金盘，它只是一个用来链接人脉，让资金循环流通，产生价值的流通工具。众合鑫众筹目的是什么？一.目的是让有爱心、有梦想、有责任心、有使命感的人达成共识，共享产生流通的价值，构建人与人之间的信任桥梁，让更多的人来参与和使用它，帮助别人，又能帮助自己，让更多的人用一百九十元参与工具的灵通。让每个人都有源源不断的现金流，能够还清我们的债务，实现创业梦想。二.众合鑫众筹系统，它只是一款智能管理工具，没有中央账户，没有资金池帮扶款，点对点直接打到被帮扶者的微信或支付宝收款钱包，系统不碰参与者一分钱。没有收付款功能，就不会有泡沫产生，就不会有被割韭菜的风险发生。三.工具的使用行为符合国家慈善法一百一十条和一百一十一条相关规定。符合二/十/大会议,第三次分配共同富裕指导是一种互助互助的慈善捐赠行为，每一位发起人都怀有一颗感恩的心，并让他们的爱心彼此链接，不断流传。这种感恩利他的精神正是资金循环流通的原理所在，让爱心不断的传递和回馈。

众合鑫众筹未来愿景：1.众筹引流，打造亿万级流量体系，通过伯乐贡献值，打造强大共识群体。2.打造商城板块，打造重核心商城体系，为重核心家人的商品建立快速销售通道。3.直播带货，打造重核心网红直播群体，让您的商品二十四小时快速变现。4，爱心直播助农通过众合鑫众筹系统销售网络，让好的农产品产地直发送进千家万户。5，落地众筹实体，做到你中有我，我中有你。互惠互利，人人持股，让天下没有难做的生意。6，赋能百业产融，联合人人持股，让百业兴旺，让草根一族华丽转身，轻松做老板。爱出者，爱返福，往者福来，有志向大爱的你扛起众筹旗帜扬帆起航，为中国梦添砖加瓦。带领大家走出一条共同富裕之路。

加微信获取详细资料，系统最快一天即可上线。

扩展阅读：

微三云科技，十余年的开发经验，30000多个成功，专业技术团队，按需定制，产品经理一对一整理需求，可私信领取定制专属方案。

企业愿景：成为中国lingxian的电商软件产业IT技术服务供应商

合作理念：以客户中心，坚持以技术和服务带给客户更大价值

社会责任：实现客户机价值、员工价值、企业价值一体化、可持续发展

（注：主营业务涵盖涉及app开发，小程序开发定制，互联网+新零售，微商模式系统，渠道管理系统开发，拼团社交系统开发，直播带货系统开发，分销分红系统开发，daili云仓系统开发，招商加盟系统开发，社交新零售系统开发，共享购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式，推广引流，平台拉新，起盘策划等等！）