

中俄国际汽运运输代理 比亚迪大巴车河南郑州出口俄罗斯莫斯科货运代理

产品名称	中俄国际汽运运输代理 比亚迪大巴车河南郑州出口俄罗斯莫斯科货运代理
公司名称	河南铁桥国际货运代理有限公司国际联运部
价格	78500.00/台
规格参数	
公司地址	河南自贸试验区郑州片区（郑东）寿丰街50号24层2413号
联系电话	037188886948 13938213388

产品详情

中俄国际汽运运输代理 比亚迪大巴车河南郑州出口俄罗斯莫斯科货运代理

大巴车出口运输需要充分考虑运输方式、车辆准备和安全保障等因素。只有这样，才能确保车辆安全、高效地到达目的地。希望环航国际的运输服务让您在大巴车出口运输方面更加得心应手。中亚五国 俄罗斯 白俄罗斯这些国家适合铁路公路陆运运输，但是鉴于大巴车宽度高度等超限 所以铁路一般运不了 适合国际公路运输，公路运输最大的优点就是可以门到门运输 清关收货人清关或者代理清关都可以，其次 只要不是特别的偏点 就可以安排到门运输。接下来为大家分享大巴车出口运输注意事项以及运输流程，如果您有需要 咨询运价或者运输路线，随时拨打我司主页电话 期待为您服务

汽车、大巴、工程车出口注意事项：

1、既需要商检又需要出口许可证的车辆

半挂车用的公路牵引车，客车，货运车辆（轻卡、货车、自卸），车辆底盘，但是其中也有个例外，就是非公路用自卸车是不需要出口许可证的，仅需商检

仅需商检不需出口许可证的车辆起重车，半挂车，起重机（轮胎式起重机 e t c 需商检），推土机，挖掘机，摊铺机等其他工程机械

商检由产品属地的商检局办理，一般都由工厂负责办理，每个地方商检局要求的准备提交的单据各不相

同，贸易商准备的单据基本是箱单发票合同报检委托书，工厂需要提供的基本有，内贸合同，厂检单，3 C证书，车辆公告，全部车辆VIN号，有的还需提供上线检测报告，车辆合格证等；有的商检局，对于整车商检，可能

2、汽车、大巴、工程车出口单证信息：

1、订舱出口海运

2、箱单、发票、合同

3、确认车辆信息：型号、品牌、数量、生产年份、新旧等等。

我司和国际运输部门以及各大火车站 汽车站 海关监管库 建立了非常好的合作关系,我司可在沈阳，济南，临沂，潍坊，东营，淄博，上海，宁波,南京，广州，深圳，天津，乌鲁木齐，连云港 郑州等上门提货，我们经过多年的发展，目前已在俄罗斯，哈萨克斯坦，乌兹别克斯坦，塔吉克斯坦，土库曼斯坦，欧洲慕尼黑华沙汉堡等等建立了zhuoyue的运输网络。为您提供从中国各大城市至中亚地区/俄罗斯/欧洲/墨西哥南非等非常优质的公铁联运/铁卡联运/海卡联运等服务，我司根据货物

国内段公路：全国至阿拉山口、霍尔果斯、喀什、二连浩特、满洲里等口岸的出境运输对接服务。全国遍布100多台大、中、小型车辆，随时满足客户的需要，准时、安全。公司专人负责国内物流，有着11年对散杂货、大件货物运输服务及方案设计操作经验。

对每位客户，我们经验丰富的工作人员都会耐心、细致、热情地为其提供一对一服务。我们以热情的态度、专业的技能、规范化的操作，顺畅地完成客户所托，解除客户在物流领域的烦恼，让您有更多的时间与精力去关注自己的核心业务。我们秉承“严谨、务实、拼搏、创新”的经营理念，定位“俄罗斯及独联体国家多元化的运输业务，双清服务，进出口贸易服务、海外仓服务、境外配送于一体的全方位物流业务”，专注于为客户提供“安全、迅速、准确、超值”的中国到俄罗斯铁路运输服务，力争成为客户心目中首位选择。

一、选择合适的运输方式

1. 陆运：陆运是大巴车出口最常见的运输方式。在陆运过程中，需要选择专业的运输公司，确保车辆在运输过程中不会受到颠簸、摩擦等影响。此外，运输公司还需要提供专业的装卸服务，以确保车辆在装卸过程中不会受损。

2. 海运：对于跨海运输的大巴车，海运是一个不错的选择。在海运过程中，车辆需要经过专业的包装和加固，以应对海上风浪和颠簸。此外，海运时间较长，需要对车辆进行适当的防腐、防锈处理。

3. 空运：对于急需交付的车辆，空运是一个不错的选择。但是，空运的成本相对较高，需要对车辆进行适当的轻量化处理，尺寸等控制 以满足空运的要求。

二、做好车辆出口前的准备工作

1. 车辆检测：在车辆出口前，需要对车辆进行全面的检测，确保车辆符合出口国家的相关标准和要求。检测项目包括：安全性能、尾气排放、灯光、制动等。

2. 车辆整改：对于检测中发现的问题，需要及时整改。整改项目包括：维修、调整、更换等。整改完成后，需要重新进行检测，确保车辆达到出口要求。

3. 手续办理：车辆出口需要办理一系列手续，包括：出口许可证、海关报关、商检等。这些手续需要提前准备，以免影响出口进度。

三、关注车辆在运输过程中的安全

1. 选择可靠的运输公司：在选择运输公司时，需要关注公司的资质、信誉和服务质量，确保车辆在运输过程中能够得到妥善照顾。

2. 购买运输保险：为了降低运输过程中的风险，建议购买运输保险，以便在发生意外时能够得到合理的赔偿。

3. 监控运输过程：在车辆运输过程中，可以通过现代信息技术手段（如GPS）对车辆进行实时监控，确保运输过程的安全和顺利。

我们的优势运输服务有中亚俄铁路/公路运输

1、 我们与中国、俄罗斯、中亚五国、欧洲等国的运输部门建立了长期稳定的战略合作关系。

2、 我们可以在全国大部分地区接货。包括山东、天津、浙江、广东、上海、北京、福建、海南、重庆、山西、陕西、黑龙江、辽宁、吉林、河北、河南、湖北、湖南、安徽、江苏、四川、云南、贵州、青海、甘肃、江西、广西、内蒙古、宁夏、新疆等地区。

3、 我们在中国各地区及俄罗斯、中亚五国、欧洲等地区均拥有自己的代理网络。可全程监控和协调货物在两国口岸的换装和转运，确保货物在境内外运输过程中的安全与迅捷。

4、 我们可以提供各种贸易条款DDP/DDU条款下，中国各地到俄罗斯、中亚五国、欧洲等地的铁路/公路运输服务。

我司优势铁路/公路运输服务：

1、 中国出口到俄罗斯、中亚五国、欧洲等国的铁路/公路运输服务

2、 俄罗斯、中亚五国、欧洲等国进口到中国各地的铁路/公路运输服务

3、 中国各地出口到俄罗斯、中亚五国、欧洲等国的整箱、拼箱、冷冻箱、大宗散货、特殊钢结构、各类车皮货、项目货等的铁路/公路运输服务。

4、提供俄罗斯、中亚五国、欧洲等国当地的清关、报关报检、监装监卸、到门等服务。

国际铁路/公路集装箱联运：1中国中东部、中南部---阿拉山口/多斯特克—哈萨克斯坦、乌兹别克斯坦、吉尔吉斯斯坦、塔吉克斯坦、土库曼斯坦中亚五国、俄罗斯 2中国中东部、中南部---满洲里/后贝加尔---俄罗斯（东部地区） 3中国中东部、中南部---二连/扎门乌德---蒙古 一、哈萨克斯坦：铁米尔T emir（660308）、阿克扎伊克Akzhayyk（661601）、阿特劳Atyrau（661705）、阿克基斯套Ak-Kistau（662106）、库利萨雷Kulsary

（662500）、曼格什拉克mangyshlak（663306）、阿克套Aktau（663503）、乌津Uzen（663908）、乌拉尔斯克Uralsk（665602）、日拉耶沃Zhilayevo（666003）、日尼什克Zhinishke（667805）、扎克斯玛依/阿克托别Aktobe（667909）、热姆Zhem（669406）、秋拉塔姆Tyuratam（670600）、梅尔扎Myrza（673308）、卡拉干达Karagandy（673905）、热那乌Zhana-Aul（674103）、巴尔哈什1 Balkhash 1（677506）、库斯塔纳Kustanay（684001）、科克舍套1 Kokshantau 1（687008）、泰恩恰Tayncha（687705）、彼得罗巴普罗夫斯克Petropavlovsk（688708）、阿斯塔纳Astana（690002）、突厥斯坦Turkestan（697800）、奇姆肯特Chimkent（698606）、阿拉木图1 Alma-ata1（700007）、梅杰乌Medeu（700204）、阿拉木图2 Alma-ata2（700100）。

二、吉尔吉斯斯坦：比什凯克Bishkek（716607）、阿拉梅金Alamedin（716908）、奥什Osh（719605）

三、乌兹别克斯坦：塔什干革命tashkent丘库尔塞Chukursay（720000）、纳扎尔别克Nazarbek（722203）、谢尔盖利Sergali（723507）、阿卡尔腾Akaltyn（724904）、萨马尔罕Samarkand（727809）、布哈拉2 Bukhara（730106）、卡拉乌尔巴扎尔karaulbazar（730303）、京奇立克Tinchlik（731407）、加拉巴Gala ba（736304）、乌尔根奇Urgench（738305）、劳斯坦Raustan（741007）、纳曼干Namangan（741100）、卡基尔Kakir（742207）、马尔吉兰Margilan（742508）、费尔干纳2 Fergana2（742809）、安集延-南Andizhan（743604）。

四、塔吉克斯坦：扬吉巴扎尔Yangi-bazar（745008）、杜尚别2 Dushanbe2（745309）、切普图拉Ch epturla（745703）、列宁纳巴德Leninabad（747802）、伊斯法拉Isfala（748504）。

五、土库曼斯坦：法拉普（不含土铁）Farap（750203）、马雷Mary（751309）、阿什哈巴德Ashkhabat（752800）、格普卡克Gypdzhak（753004）、泽尔格尔（750400）

六、俄罗斯：

ABAKAN阿巴坎(888004)、 ARHANGEL'SK-GOROD 阿尔汉格尔斯克(290507)、 BARNAUL巴尔瑙尔（860109）、 BIKLYAN'比克良(648202)、 BRATSK布拉茨克(924605)、 CHEREPOVETS切列波伟茨(302304)、 EKATERIBURG叶卡捷林堡(780302)、 GLAZOV格拉佐夫(275705)、 HABAROVSK-2哈巴罗夫斯克(970001)、 IRKUTSK伊尔库茨克(932601)、 JIGULEVSKOE MORE日古廖夫海(636807)、 KEMEROVO-SORT可麦罗沃(870000)、 KRASNODAR克拉斯诺达尔(525407)、 KURGAN库尔干(828501)、 LIPEZK利佩兹克(592502)、 MIASS-1米阿斯(805302)、 MOSKWA -TOW-PAW莫斯科(193504)、 MOSKWA -BUTYRSKAYA莫斯科(194102)、 NIZHNEKAMSK下卡姆斯克(648700)、 NIZHNIY TAGIL下塔吉尔(770103)、 OMSK-VOST鄂木斯克(831203)、 ORENBURG奥伦堡(811905)、 PENZA II奔萨(630209)、 ROSTOW-TOW罗斯托夫(510100)、 RYSHKOVO/KURSK雷利斯克(208108)、 SILIKATNAYA锡利卡特纳亚(191000)、 TAL'TCY (ULAN-UDE)塔利齐/乌兰乌德(937605)、 TULA/VIAZEMSKAYA图拉(210305)、 TVER'特维尔(610502)、 VERH-NEYEVINSK上涅伊温斯克(771200)、 VOTKINSK沃特金斯克(255804)、 VURNARY武尔纳雷(245501) 七、蒙古：乌兰巴托/扎门乌德等

“ 比亚迪斩获月度销冠 ”、“ 比亚迪销量再创历史新高 ”，这是2022年下半年我们在汽车类资讯中反复看到的内容信息。今年的比亚迪在国内可谓是声量大、销量高，这“ 卷翻天 ”的表现早已让国内不少新能源车企望尘莫及。

自8月份以来，比亚迪就一直稳坐国内乘用车销量榜bangshou的位置，并且极大概率能够在十二月逆袭绝杀一汽大众，一举拿下国内乘用车年度销冠。

根据最新的11月份数据显示，比亚迪单月销量达到22.99万辆，1-11月累计销量仅落在一汽大众1.93万辆，仅11月单月就追回了10.5万辆销量差距，这对正全力冲击年度销冠的比亚迪而言，juedui是个重大的利好消息。

而细看比亚迪11月的销量数据，除了22万辆这个国内销量数字足够华丽以外，单月12,318辆的出口量也同样抓人眼球，这不禁勾起了我的好奇——在国内duzhanaotou的比亚迪，在海外市场表现如何呢？到底只是“ 窝里横 ”，还是已经能做到“ 内外 ”兼修？

收集了一轮信息后，今天的文章就给大家聊聊，目前在比亚迪海外乘用车市场的表现。

01

出海“元年”

从大环境来看，2022年juedui算得上是中国新能源汽车出海的元年，根据中汽协发布的数据，今年1-11月国内新能源汽车出口量为59.3万辆，相比去年同期增长了1倍。

而从信息的感知上，今年最具标志性的事件，当属是10月中旬在法国举办的巴黎国际车展。

本届巴黎车展以比亚迪、长城为首的中国车企新能源车型在展会上大放异彩，由于本届车展正好契合了欧盟颁布禁售燃油车法规的舆论主题。因此，主打新能源的中国品牌、中国车型吸引了众多国外媒体和消费者的高度关注。

在国际五大车展上获得如此高的“流量、热度”，这应该是中国汽车品牌此前从未享受过的待遇。

书归正传，对于比亚迪而言，今年在海外市场同样是具有“里程碑”意义的一年。

比亚迪着手布局海外乘用车市场其实已经有一段时间了，早在2020年比亚迪就开始尝试与哥伦比亚当地经销商Motorysa合作，在当地销售比亚迪全系列新能源乘用车。

到了2021年，比亚迪乘用车出海战略的步伐开始加快。5月份正式宣布“乘用车出海”计划，7月又与挪威汽车经销商RSA集团合作，将比亚迪唐EV打入当地市场。

到了今年比亚迪的“出海计划”更是大步向前迈进，7月份宣布进军入日本市场，8月开始大规模进军亚洲、欧洲、拉丁美洲市场，10月参加巴黎车展……

截止目前，比亚迪已经进入了超过35个海外国家、地区的乘用车市场，在网上可收集到信息的海外市场汇总如下：

亚洲：日本、马来西亚、新加坡、以色列、泰国、印度、尼泊尔、老挝、蒙古、柬埔寨

欧洲：德国、瑞典、挪威、荷兰、丹麦、比利时（下一步计划进入英国、法国市场）

大洋洲：澳大利亚、新西兰

非洲：毛里求斯

美洲：墨西哥、巴西、哥伦比亚、乌拉圭、巴哈马、多米尼亚、哥斯达黎加。

综合此前的新闻消息，今年比亚迪还计划在泰国、印度、巴西投资修建新工厂。就“乘用车出海”这个计划的进度来看，比亚迪今年在这个方向上同样是硕果累累。

02

质与量并行

在“乘用车出海”这个大战略上，比亚迪在今年是取得了不俗的成果。而出口车型对当地市场的适应性，以及销量表现则是我们关心的另一个重点。毕竟，走出去需要勇气，站得稳要靠实力。

首先是“数量”，比亚迪在今年7月首次公布乘用车月度出口销量，7-10月份比亚迪乘用车出口量分别为：4,026辆、5,092辆、7,736辆、9,529辆。

11月份，比亚迪乘用车出口量突破1万，达到了12,318辆，今年1-11月累计出口销量达到4.46万辆。