

拼多多无货源店铺一件代发模式操作，无货源开店步骤，怎么做拼多多电商

产品名称	拼多多无货源店铺一件代发模式操作，无货源开店步骤，怎么做拼多多电商
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	880.00/件
规格参数	拼多多店群:100
公司地址	河南新乡辉县市
联系电话	13523878002 13523878002

产品详情

近几年，拼可谓是一时之火，主要是因为拼多多共同的电商交际思维迎合了广大群众的口味，以共享为主要切入口，经过“拼团”的方法在交际途径上敏捷扩散；交际属性和高性价比激发用户的即时性消费需求，以产品共享推荐为主，这样就达到了免费宣扬的目的，许多人正是看到了这个特色，所以参加其间做起了。

拼多多一件代发，也便是收集代发形式。

是经过收集全网的高销量产品，来过滤后，放到自己的店肆里作为自己的，加价来卖的。

不过拼多多是店群形式，是十个店肆起做的。

是经过开设多家店肆，发生竞赛，从而盈余的，这样起步较快，运用软件能够一起登陆运营多家店肆，能够多店收集上架修改价格等等，完成多家运营多店盈余。多多店肆的话，注册店肆免费，店肆保证金个人店肆是2000元，企业店肆是1000元，开设十家店肆，店肆保证金需求2万左右，然后电脑，网线等，这些都要考虑到，做的话，一般工作室，几个人一起来做，需求全天在电脑前。

那么具体怎样呢？其实很简略我分为几个步骤讲给咱们。

一、类目选款

就不多说，咱们都会，开好店之后便是挑选产品，你预备卖什么产品一个店肆，产品是中心，需求把眼光放长远了看。

挑选市场上一些大类目竞赛激烈咱们这些就不要去争了，把产品重心放在竞赛小，收益可观的蓝海产品上面！

二、找合适的货源

这个能够多去凭借一些关键词查找工具，也能够凭借一些软件来收集契合途径人群的产品，拼多多是一个贱价拼团的途径，以三四线人群为主货源途径不重要，你选的产品很重要。选品技巧，价格，销量，包邮，关键词等,怎样选类目，怎样找关键词，怎样选品上货等都是咱们需求学习把握的！

三、培育店肆权重打造人群标签

拼多多途径前期对新店上新都是有流量扶持的，所以咱们需求前期大量是上新，在加上关键词的优化能

够获得途径给与的天然流量，所以前期经过广撒网的方法让店肆快速出单，新品上新一般三天内出单，对店肆的权重是很有影响的

四、改进店肆的数据首先要做的便是不让店肆违规，扣你钱是小事，店肆降权、限流才是重要的，新手能够多留意上架、发货，售后，细节决定成败另外便是多堆集一些好评，想有些买家或许看到一条差评，就会关掉你家的页面，转脸去看其他家的，网上便是不缺卖同类产品的

五、寻觅店肆有潜力的产品，然后打造成爆款

咱们收集足够多的产品时，就能够使用上货帮手一件上货，这里要留意，每家店每天上传500件产品，持续一个星期时间，这些产品必定有10%的会出单，有2%的产品会经常出单，这些产品咱们就要做好优化和沉积不断的去完善，这些产品或许今后便是咱们店肆的爆款主力产品，做好标题，图片详情优化，好评这些都要去做好维护！那些没有流量不出单产品就要及时的下架，在上新其他的产品！

拼多多无货源店肆实操流程：

1、注册开店

几乎0本钱开店。开店只需求个人身份证或者是营业执照注册就能够了。个人身份证能够开2家，每家店1000元的保证金。营业执照能够开5家店肆，每家1000元的保证金就能够。这个保证金是可退回的。仍是咱们自己的钱。并且这个保证金能够用是在自己挣到钱之后再交的。用挣到的钱来交保证金。所以注册开店是0本钱的。

2、找货源途径

大多是收集1688和淘宝等其他电商途径的产品。要根据市场行情挑选合适的产品，产品能够去到全网收集，比如淘宝、1688、拼多多等途径，将合适的产品上传到自己的店肆里边，每天每个店肆能够上架300件产品左右，半个月后，能够把没有流量的产品整理下架，做好店肆维护。

3、运营店肆

这一步也是无货源项目的中心步骤：选品、选类、收集、上架、优化货源

操作方法能够说是十分的简略，彻底不需求多么高超的操作方法以及运营技能，关于新手小白来说是十分简略上手的。

关于赢利

无货源店肆操作很简略，上货三五天就会开始连续出单，一两个月店肆就能够达到安稳出单的作用。

一个店肆一个月赢利1000-3000，一个人操作10个店肆彻底没问题。

拼多多无货源项目，优势有哪些？

1.简略易上手，一台电脑，一根网线就能够完成悉数操作，兼职全职都行

2.投资低，个人店肆保证金1000，能够等店肆有赢利再缴纳，并且店肆不做了也是全额交还，属于0元开店。需求一些周转资金，顾客确认收货后，资金就会回来，拼多多均客单价20~30左右，前期一个店肆预

备一千元左右的周转资金就好。

3.起店快，盈余快，针关于互联网项目，许多项目个月不挣钱是很正常的，电商也一样，可是这个项目只需咱们认真去操作，一般操作3-5天就能够出单见到收益，关于咱们做项目的决心很有协助。

4.运营简略，不费脑子，有许多弯路和地雷，咱们都踩过，所以咱们能够帮你规避~

5.项目阳光，正规，合法，长期，这也是咱们做一个项目的基本标准。

后咱们在说一下，什么样的人群适合做这个无货源店群形式呢？

：对电商感兴趣的人。

：想做点副业赚点额外收入的人。（参考你yongjiu不知道别人副业多挣钱系列）

：闲暇时间比较多的大学生、宝妈、白领等等。

：想创业或者是正在创业的朋友。

后我想说拼多多现在仍是盈利期，而且拼多多的规矩还在不断渐渐的规划，在拼多多开店一定要多多学习，了解途径规矩，不要违规，你挣钱是必定的。感谢咱们阅览，期望对你有所协助。