

dapp上链模式开/发：每日产出，根据全网投资金额计算XToken的每日产出数量，实现被动收入。

产品名称	dapp上链模式开/发：每日产出，根据全网投资金额计算XToken的每日产出数量，实现被动收入。
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

产品详情

dapp上链模式开/发：每日产出，根据全网投资金额计算XToken的每日产出数量，实现被动收入。

扩展阅读：

微三云科技是国内较早从事电商源码及SaaS软件及服务的企业之一，自成立以来始终坚持产品和技术驱动的发展战略，围绕电商商家在营销管理、订单管理方面的需求，通过持续的技术创新和产品迭代，已实现业务在主流电商平台的全面布局。经过多年发展，微三云科技主要产品供应链系统，超级云APP，qukuailian系统，云平台电商系统，知识付费系统，NFTHE nfg系统等在同类软件中paimingqian列，帮助广大电商商家降低了管理成本，提升了运营效率，在行业内树立了良好的口碑和品牌zhiming度。在陪伴微三云科技筹划上市过程中，我们与公司风雨同舟、携手前行。

一般小程序商城服务商分为两种情况，saas和源码两种情况。先来说说saas吧，saas一般是按年付费，这种前期投入成本会比较低，这种受服务商的限制会比较大，所有的小程序使用者都是公用服务商的服务器，saas模式比较适合于前期只是想通过线上卖货、不需要考虑平台思维的商家来运作，规模大、有长远规划的不建议选择这种模式；第二种情况，是软件服务商直接给商家企业独立部署服务器的、能够提供源代码的，这种就比较独立自主，平台的运营数据那些都是掌控在自己手里的，有主动权，后期做大想要走资本路线的源码是你必然的选择，其次是从长远考虑，自己有代码后期可以做二次kaifa什么的也方便，当然这种情况下，前期的成本也会比saas模式高；微三云源码提供一下新零售模式系统，思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，泰山众筹模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，太爱速m秒杀寄售模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等应用模式

WEB3.0区/区块链DAPP定制：Dapp，defi，流动性wakuang，智能合约，链上游戏，nft盲盒，nft，market开/发进行中，波场，薄饼，Uin Swap，元宇宙项目皆可开/发，Web3项目，DAPP商城

这块模式没有具体标准化，可根据个人需求来定制开/发，举例如下逻辑：

名字X，中文名字还没取

1，X发行量100亿，通缩至1亿

2，X每天产多少根据入金量算

3，内盘交易自己的钱包，后面才会决定上不上链，只能卖不能互转，不开通自由买卖。

4，有交易划点。

投资金额：大于10U

有效推广账户：大于等于100U

投资周期：2个月或6个月

静态收益：

每天币产出=全网当天报单金额/X价格

静态收益就是每日X产出数量全网投资加权平分

动态收益：

推荐1代，拿1代收益30%

推荐2~10代，拿2~10代收益10%

直推烧伤机制：

A直推B，A合共投资300U，B合共投资1000U，那么A只能拿B投资300U收益的30%

L1

直推10个中，有效账户伞下总网体业绩累计30万U 10代外拿无限代 5% 无平级奖

L2

直推10个有效账户，直推3个侯爵 10代外拿无限代 10% 无平级奖

L3

直推10个有效账户，其中3个直推伯爵 10代外拿无限代 15% 无平级奖

撤押手续费:15%(未满足投资周期)1%(满足投资周期)，不扣除收益

例：A质押1000U 2个月，未到2个月撤押，A可得 $1000-1000*0.15=850U$

1.20%自动回购X并打入黑洞销毁(通缩)

2.10%基金会

3.70%进入周期分红池，用于平均分配给6个月投资周期用户

闪兑手续费：

5% 平均分给前399名报单用户

例：收益X结算，X闪兑成usdt出金（后台设置X价格）

全网用户每天收益扣除0.1，自动进入铭刻分红池

60% 分配给动态投资客户（侯爵10%，伯爵20%，公爵30%，根据各级别人数平均分配）

40% 分配给个体投资客户（分配根据全网质押排/名/前50名用户）

提现手续费：

100U以下，每笔收取1U；100U以上，每笔手续 提现金额*1%

70%进入周期分红池，用于平均分配给6个月投资周期用户

注：累计所有分红池每周分红1次，每次分配50%，剩余50%滚入下期，以此类推

声明：本人不参与任何分析的项目运营，也不投资参与任何项目，也不收费推广项目，不做项目私下评估，所有分析不构成任何投资建议。