

墨云ChatGPT赋能互联网知识付费：技术革新与商业策略深度剖析！ 互联网项目+ 讲干货说玩法+搭系统做软件，微三云麦超

产品名称	墨云ChatGPT赋能互联网知识付费：技术革新与商业策略深度剖析！互联网项目+讲干货说玩法+搭系统做软件，微三云麦超
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

墨云ChatGPT赋能互联网知识付费：技术革新与商业策略深度剖析！互联网项目+讲干货说玩法+搭系统做软件，微三云麦超

前文引言：

微三云维护优势讲解：1、微三云运维指导：服务期内提供运维指导服务
2、部署上线：协助部署系统上线3、软著：协助申请软件著作权证书4、VIP服务：赠送3个月12小时加急VIP服务5、首年免费客/服：赠送首年12个月（含3个月VIP）的客/服服务、操作指导和运维指导，紧急故障应急处理、非紧急问题跟踪处理服务
6、首年免费升级：赠送首年所购单独应用的版本升级服务或套餐产品的全部应用更新功能
7、二次开发支持:部分版本提供二次开发咨询指导服务
8、补差价升级：后期增加扩展应用或升级套餐版本，只需要补差价升级即可，支持随时升级。
推荐：品牌集团全渠道零售业务布局 集团-子品牌-经销商体系 远场+中场+近场零售布局 公域DTC、私域DTC、公私域融合 平台电商、即时零售/到家、门店O2O、快闪店、微信小程序、官网.com、员工内购、B2B、跨境 . . . 微三云系统提供自由应用组合的方案，任意组合上百个营销模式功能，另外还有创新模式系统功能比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，秒杀拼购系统、泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等。

前言

有问题找百/度，这是大家都知的概念，但是百/度上的答案哪儿来的呢？其实在无数答案的背后有很多创作者在默默付出，这些创作者就是链接用户与平台的媒介，平台因为有了创作者而收录了大量各个不同领域的信息，用户因为有了这些信息而找到了答案，也就是各取所需的过程，百/度就会给创作者相对应的佣金。那么我们成为创作者就可以赚钱。

项目介绍

百/度内容填充项目，平台会给创作者收益，简单讲：上传内容就可以得到百/度给的不同的收益。百/度文库创作中心(墨/斗/鱼平台)会给创作者约3天一次发放写作任务写作的标题为百/度指定，创作者写好上传，并且审核通过即可获得收益。

项目收益

(VIP文档收益)和(定产收益=基础收益+阶梯奖励收益)二者叠加

1、VIP文档收益简单理解就是你上传的文章，百度的VIP用户下载了，百度就给你分成，因为百度的VIP会员是每月固定交费续费的嘛VIP文档分成收益：浏览下载收益分成：用户下载文档资料每次有几分钱几毛钱不等收益分成

2、定产收益基础收益:阶梯收益

当月上传文档并通过审核的总量来判定。

按照一个月30天计算，一天平均一个账号上传10-100篇文档（实际可能0-100每天，每个账号不一样，跟账号本身权重是否有任务有关），每篇综合1.4元，过审率按最低15%计算

第一部分：基础收益：一个账号

$30\text{天} \times 10 \times 1.4\text{元} \times 0.15\text{过审} = 63\text{元}$ （实际测试单账号收益50-150不等）

第二部分：阶梯收益：每月有时可以拿到1-1400元阶梯档次

预估收益：1个成熟的百/度账号的月为开通定产前，综合收益为50-150元左右开通定产后，定产收益每个月每个号大概在100-1800之间综合起来说，正常养好开通定产后，每个号每个月收益预估150-2000左右一个身份证认证5个号就是每个月收益750-10000之间虽然不是什么大收益项目，但胜在稳定，百度文库2014年起已经有10年时间了。百度奖励最新政策截图：

实际用户收益数据截图如下：

备注:百度经常改变规则，收益会有点浮动，比如当月审核慢甚至不审核，当月不投放新任务等等，特别注意！

合作规则介绍：

百度文库定产创作项目合作：

百度文库2.0赚米项目：只需提供账号过来，每月底定期自动收米！不卖软件不收学费不收代理费不割韭菜，无任何固定成本开支，无需投入任何时间精力，无需自己挂机，账号都不用登陆只需要管每月准时提现！无任何门槛，有百度账号就能做，技术方提供所有技术费用支出，服务器统一挂机！

10个号以上按渠道合作收益分成！具体联系本人咨询

10个号以下按终端用户合作收益分成!具体联系本人咨询

其他合作费用：

1.每个账号收取少量保证金+少量开通定产费用：

因为收益在客户自己账号，只能本人提现，客户提现后才给我们返佣金的，所以每个号有少量保证金，不合作随时退，至少合作挂机3个整月（根据百度规则，正常2月底提现1月的收益，比如1月份合作，4月份最后一次提现结算时，三四月份的总收益技术分成，扣除保证金多退少补）

2.提供账号登录密码和登陆cookie就可以了，后续百度每个月自动打款到账（直接到用户银行卡），按实收金额分成

3.终止合作：提前一个月告知，下个月底结清终止合作的技术分成后退还保证金（因为当月收益百度下个月底结算）

4.新号第一个月跑vip文档下载浏览收益，预估收益50-200，养号两周左右开通定产，定产和Vip一起跑，预测有300-600收益，如果运气好，也有很多一两千的，不过受制于百度政策调整，可能每月也会有些波动

5.技术方负责提供技术集中挂机，承担所有技术相关费用，客户只需提供账号cookie无需提供账号密码，保护客户隐私，无需电费挂机，无需翻墙费用，无需购买chatgpt卡密费用，无任何每月固定支出，而且收益掌握在客户自己账号后台自己提现无风险。

6.根据百度规则，一个身份证名下只能实名认证注册5个账号，提现只能绑本人银行卡，注册需要手机号，自行准备，zui好有5个不同手机号，不过第二天手机号可以变更到另外一个账号，当天操作可能提示操作频繁，但原来账号不要退出，退出账号切换账号会导致挂机掉线，建议多窗口或者多个浏览器登陆多个账号，因为重新登陆可能要收验证码，可以直接关机或者关闭页面，但不能退出或者切换账号

7.风险提示：

本项目非暴利项目，根据过往两年经验，单号收益50-2000元之间都是正常的，因为受制于百度的投入预算和计算奖励政策调整、审核进度审核规则调整和其他风控措施，每月收益可能会有波动，本项目只能当做本职工作外的额外收益，一个月额外赚个几百几千，技术方并不保证每月收益多少以金额上，但无需用户投入精力时间。备注说明：

1.注册相关：推荐用YY好同步登录注册，可以不用那么多实名手机号，降低成本YY号1元一个，淘宝有卖理论上2个手机号就可以注册5个号2.虚拟卡（也就是说所谓的注册卡）怎么去注册百度账号，就是你买虚拟卡回来呢，你就找一个你正儿八经用的卡去注册QQ新的小号，一张手机卡的话，可以注册很多个QQ新号，懂我意思吧。注册一个QQ号，然后你登录百度账号，就用QQ号登录，绑卡的话就绑那个虚拟号码的卡就OK了3.手机注册百度号教程百度账号注册教程

第一步，手机应用市场下载“百度”App，下载完成之后打开App，点击右下角“我的”开始注册实名

第二步，进入注册页面，填写自己常用手机号，接收并填入验证码之后，初步注册完成，进行实名认证，当提示“继续认证”时返回上一步

第三步，返回账号管理页面，再次点击“身份认证”，填入身份信息，完成刷脸认证，但不开启刷脸登录，提示“完成身份认证”后点击“完成”即可

完成以上步骤之后退回“账号管理”，这时候账号评分结果为90分，认证结束，下一步网页登录百度网，进入文库管理中心设置提款银行账号，这一步可需要电脑操作，身边有电脑的也可以自行操作。4.参与条件介绍

百度账号未被封禁，参与后不得从事百家号写作发文章等封/号高风险项目

欢迎感兴趣的朋友咨询了解！

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

扩展阅读：

莞云系统：微三云支持申请软件著作权 系统为微三云官方授权系统源码部署，系统功能模式支持多样化组合，比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、消费返利模式，共享 WIFI

广告模式，有钱还众筹还债模式，

推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，泰山众筹模式，太爱速 m

秒杀寄售模式，广告电商模式等，支持申请软件著作权，

更好地展现公司品牌实力、技术实力和更方便融/资推广。“私域与边界无关，与企业高层的视野有关，与企业的野心有关！”，微三云商业模式总监麦超近期在新零售专题会的一段话，点醒了很多品牌高层。原来，我们品牌企业对于平台的定义，对于私域、公域的定义，往往都被概念炒作方框定在了一个边界范围里，往往忽略了如何跳出边界，进行“全局”思考。温馨告知：如果您购买的是加密的源码或者封装的系统，或者只是买的一个系统账号，那么您将无法申请软件著作权，自己项目的推广和公司品牌的背书都将受到不小阻力。