

## 区域代理分销系统晋级模式有哪些模式

产品名称	区域代理分销系统晋级模式有哪些模式
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

## 产品详情

### 一、区域代理分销系统因什么而建立的?有什么意义?

区域代理分销系统致力于推动“物美价廉、货真价实、体验快速，线下体验线上购买”的消费普及，帮助更多的零售业主与消费者享受移动互联网带来的便利与实惠，让消费者更多的得到零售店的线下体验服务与线上价格实惠，通过团队管理服务系统，帮助更多的零售店开拓市场、建立品牌，实现商店升级，打造新型的小商圈与粉丝经营圈;帮助更多胸怀梦想的人通过移动互联网实现创业就业。

### 二、区域代理分销系统晋级模式有哪些模式?

#### 1、区域代理分销商晋级模式

在三级分销模式的基础上系统支持设置可以面向全国招商加盟，每个地区一个区域代理，省代拿全省营业额提成、市代拿本市营业额提成。分销商晋级：根据完成的业绩，晋升不同级别，不同级别拿额外奖励。不在局限于三级分销的提成，分销商更有动力。

## 2、合伙人分销商晋级

商家指定人员成为总部合伙人，成为合伙人之后不论几级代理产生的业绩合伙人都可以拿到提成不分区和金额。区域代理模式分销商根据完成业绩的不同，晋升不同的级别，不同级别拿额外奖励。极大激发了合伙人管理下线的热情。团队不再无序运行。同时可收取合伙人的代理费用。

我们都知道，分销的目的在于建立销售渠道，分销商只需要将商家品牌通过微信、微博等方式分享给他人看，即可完成销售。

要知道实际上产品价格、存贮以及发货都是由商家管理，客户相当于是通过分销商找到商家，产品销售的过程还是在商家平台上完成。而三级分销指的是分销享受的佣金模式是上三级，即分销商售出产品后其上两级分销商同样能获得推广佣金。分销通过层层利益吸引分销商发展下级分销商，实现无限裂变，最大限度的扩展了分销商数量及销售渠道。

而代理所能实现的作用更多，相当于是替商家经营品牌。可以说分销是最初级的代理，但是代理享受的权限更大，能做的也更多，例如价格管理等。对于商家而言，每一个代理商都是分销商，但并不是每一个分销商都是代理。按理说代理商能给商家带来更大因其承担的任务和责任更多、成立条件难等，在人数上受到了很大限制。

Hishop 团队合伙人系统可以帮助企业脱离多第三方平台依赖，打造自有电商销售平台;帮助企业建立官方旗舰店商城，整合渠道优势，提升品牌影响力。还可以在满足大家对利益的追求团队合伙人除分销佣金外，可额外获得一定比例的团队分红。N+3级分红计算，有效进行团队管理及分红全面提升分销渠道的市场竞争力，吸引有实力的分销团队加入。