

白酒分销商城小程序卖货系统开发

产品名称	白酒分销商城小程序卖货系统开发
公司名称	广州市微码互联科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道379号联合社区东区
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

随着我国城镇居民人均可支配收入的不断增长和物质产品的极大丰富，消费者主权得以充分彰显，人们的消费观念将逐渐从价格消费向价值消费进行过渡和转变，购物体验的好坏将愈发成为决定消费者是否进行买单的关键性因素。

白酒分销商城商城系统开发，白酒分销商城商城模式开发，白酒分销商城商城开发，白酒分销商城商城小程序开发，白酒分销商城商城制度开发，白酒分销商城商城源码开发，白酒分销商城商城软件开发

一、白酒分销系统作用

“微商分销系统”帮助微商企业快速搭建一个微商渠道分销体系，招募大量代理商、分销商，是一款真正的从上游到下游，线上到线下全打通的微商后台管理系统，帮你快速卖货，实现业绩倍增。而且每一笔订单都走商城，解决信任问题、售后问题、控价问题

微商渠道分销系统即微信分销商城，为商家轻松搭建微信分销商城，帮助商家快速形成多层次微分销产品渠道，并基于社交平台迅速传播，形成全民为商家开店、全民为商家卖商品的效应，快速提升商品知名度和销售额。

微商可以使用三级二级分销制系统，让用户就可以加入微商，成为微商的二级分销商，微商给二级分销商的返利由企业自主决定。建立外围渠道销售系统，零营销费用或低营销费用实现主动营销、口碑营销，让大众既来消费又是微商的业务人员，又不用支付底薪，降低营销成本。

微商分销系统模式采用“互联网全微信分销”模式，创新地将订货系统与微商价控防伪防窜货系统有机结合，帮助企业建立自己的专属订货商城，同步开拓与管理传统分销渠道与微商渠道，帮助企业提升业

务效率，拓展业务渠道，增强渠道连接，形成通畅的信息化体系。

二、白酒分销系统体系设计实例

1.等级与等级权-益

——层级：

法律规定分销不能超过三级，因此体系设计最多三级，在初期情况下可以设为两级，随着用户量的增加，激励政策的调整，可增加到三级，在系统设计时应灵活设计。

——入驻门槛：

最初好物满仓的注册主要是提供老用户的邀请码即可注册，没有其他入驻门槛，有利有弊。

好处就是有邀请码有渠道的用户，可以通过各种途径广泛招手下级，新用户有广泛的来源；弊端就是，没有其他门槛，导致有效用户难以在最初就行筛别。

以云集为例，最初的政策是注册交300左右的费用，后期因涉及法律问题，改为了300元购买入门产品，成为店主的策略。

最初支付成本，会让新用户有动力将付出的钱收回，也能在一定程度上肯定店主的卖货动力。

在传统的零售模式之下，企业的经营者依托真实的线下实体场景来向消费者提供商品，最后通过差价来获得收益。更重视的是人货场理论中的货和场，同时一直有酒香不怕巷子深的理论，酒是货，而巷子是场。