白酒新零售模式系统开发

产品名称	白酒新零售模式系统开发
公司名称	广州市微码互联科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道379号联合社区东区
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

白酒新零售系统开发，白酒新零售App开发，白酒新零售小程序开发，

无缝对接企业与其供应商、采购商、代理商、分销商和顾客之间的合作通道，高效运作供应链管理、渠道管理、销售管理和售后服务等业务流程，降低产品营销成本，打通销售全渠道，实现产品销售的良性循环。

如何开发白酒新零售的软件

1.门店代理商:1万余元工作量，并申请办理有关办理手续，就可以得到门店代理权，260元进货，1年之内进行500箱销售量，退还1万余元。

2.门店利益:

①立即销售vip会员差价139元/箱，其他销售vip会员差价40元/箱。

②销售一位门店经销商，全年度进行500箱，得到3.8%的抽成，等于5000元。门店进货奖赏10元/箱。

1.总代经销商:10万余元工作量，并申请办理有关办理手续，就可以得到总代代理权，220元进货，1年之内进行5000箱销售量，退还10万余元。

2.总代利益:

①立即销售vip会员差价179元/箱，其他销售vip会员差价80元/箱。

②销售门店经销商，收1万工作量，全年度进行500箱，退还。门店经销商进货差价40元/箱。

③销售总代经销商，全年度进行5000箱销售量，得到4.5%的抽成，等于5万余元。总代进货奖赏10元/箱。

1.地区:批进货+管理方法，并申请办理有关办理手续，就可以得到地区代理权，190元进货，一年内进行地区销售每日任务，奖赏（批）宣传费。

2.地区利益:

①立即销售vip会员差价209元/箱，间接性销售vip会员差价110元/箱；

②销售门店经销商，收1万工作量，全年度进行500箱，退还。门店经销商进货差价70元/箱。

③销售总代经销商，收10万工作量，全年度进行5000箱，退还。总代经销商进货差价30元/箱。

④销售地区奖赏进货款25%，中后***奖赏1元/箱

⑤全国各地发往经销商地区内的货，每件奖赏4元。

1.总代公司股东:项目投资10w

3.总代股东权利:

①享有10万余元总代资质。

②享有集团旗下总销售业绩10%的购物返利。

③享有地区企业5%的股份。

（预算定额分红，不参加财务报告，地区4元＋5元差价分红）

④送100箱。