

永倍达宣布：积极整改后重启上线！探究其千亿流水背后的商业模式崩溃始末

产品名称	永倍达宣布：积极整改后重启上线！探究其千亿流水背后的商业模式崩溃始末
公司名称	东莞市南城缘宝商务信息咨询服务部
价格	.00/件
规格参数	服务项目:贵州永倍达系统开发 定制项目:永倍达系统开发 地区:贵州
公司地址	广东省东莞市石排镇瑞和路松山湖生态园B栋2-5楼
联系电话	18002681353 13652805628

产品详情

软件源码开发+系统平台开发，微三云贺龙

前文介绍：微三云定制开发或自行组建微型技术团队 微三云 10年专注源码销售，年销售额超过2个亿，源码系统采取独立私有服务器部署，客户一次购买终身使用，系统可以申请软件著作权专利，可以二次开发。申请软件著作权更有利于平台资质实力背书和融/资，又能省掉创业开始阶段养技术团队每月几十万乃至上千万的开支。二次开发（可委托微三云定制开发或自行组建微型技术团队）可以让客户既能快速部署使用微三云云平台所有最新的功能应用，又能保证客户部分独特的定制的功能应用市场唯一性，非常有利于项目的长期推广运营。项目创始运营团队筹备：微三云经过深入调研上百个运营效果比较好的客户实际案例（平台月流水100万以上，最高单个案例累计300

亿营业额），总结了一些实际落地运

营技巧和方法经验，关于项目创始运营团队筹备总结如下：项目落地必须准备好5人以上团队，投资人、操盘手、招商总监、市场总监、运营总监。这是项目落地必备的团队分工，实践证明，做的比较大的项目平台都是有这个完整的组织架构的团队。

近期，面对千亿资金平台“永倍达”被曝光正式崩盘、1100万用户遭遇提现困难的事件，互联网上涌现出大量传闻。有消息称，主要操盘手已经逃离国外，而国内各大系统和团队的负责人仍在继续推广活动

。

与此同时，多个政府guanfangwangzhan发布了关于“永倍达”涉嫌非法金融活动的风险提示。这些信息表明，“永倍达”正面临重大危机。随着官方媒体和政府媒体的持续曝光，平台能否重新启动仍是一个未知数。

而且大量的政府平台官网发布信息称：关于“永倍达”涉嫌非法金融活动的风险提示

关于铸源永倍达的最新消息混乱不清。有传言称将于25号恢复正常运行，也有说法是月底或甚至推迟到4月15号。参与会员对信息的真实性难以判断。

昨日，douyin上出现了一份刑事拘留通知书，尽管未显示姓名，但时间和罪名似乎与王继伟被拘留的情况相符。对于在天津的朋友，可以前往看守所进行核实。如果王继伟确实被拘留，对于铸源永倍达的会员来说，这无疑是一个不利的信号。

一、基本情况概述

该平台采用线下体验店与线上电子商城相结合的方式，通过展示商品、发展会员、实施消费返利活动来运营。其主要运营手段包括以下三个方面：

1.消费或充值返利：平台对外宣称，用户消费或充值2600元即可成为会员并享受1.5倍返利，宣称返利周期为1年半，但实际上并无明确的返利期限限制。这种高额返利承诺旨在吸引用户参与消费或充值，但无期限设定可能引发用户对未来返利兑现的不确定性。

2.发展会员得提成：平台鼓励商家或现有会员推荐新顾客充值2600元，推荐者可获得3%的提成奖励。推荐数量越多，提成比例随之升高，共设13个提成档次，提成比例从1%至31%不等。这种多级推荐体系和高额提成设计旨在激发商家和会员积极拉新人加入，形成金字塔式的会员发展结构。提成以积分形式发放，若会员选择将积分提现，则需扣除10%，此举旨在引导会员将积分用于平台内重复消费。

3.吸收本地企业入驻：本地企业缴纳3.9万元保证金即可在平台电子商城的“优选购物”板块上架其产品。不少入驻企业不仅成为平台的直销会员，享受充值返利，而且还进一步发展下线，吸引更多人加入。天津铸源健康科技集团有限公司曾于2022年3月4日在guanfangwangzhan发布《公告》，澄清网上流传的“投资2600元，一年半内返3900元”的说法。公告指出，用户在该公司累计消费满2600元后，自消费日起68天后公司将根据销售额回馈消费者消费券，该消费券仅可用于兑换公司产品，不可提现，且回馈总额不超过消费金额的1.5倍。

根据永倍达经理级别会员的描述，用户在铸源集团旗下的永倍达电子商城消费2600元或多份2600元后可成为会员，享受消费返利。消费单数越多，会员的daili级别越高，所获得的返利也越多。当daili级别达到15级时，会员可通过发展人员加入、自身反复消费等方式获取分红奖、推荐奖、提成奖等多种报酬。这种模式具备交入门费、发展下线、团队计酬等特征，与传销活动的典型特征相符。

永倍达经理级别会员甚至宣称：“我敢保证：你干这个两年比打工四五十年赚得多”，这种夸大收益的

言论进一步凸显了平台在吸引会员参与时可能存在的误导性宣传问题。

四、模式详解

一、静态分红奖金（1.5倍）

1. 参与条件：消费者购买公司价值2600元的高端产品，即可参与企业利润分配，直至累积分红达到3900元为止。
2. 分红发放：从消费之日起68天后，分红于每月8日、18日、28日分三次发放，每次约65元，月均总计约为195元。
3. 回本期与分红周期：预计13个月左右可回本，21个月左右完成全部3900元分红。消费金额越高，分红金额相应增加，如消费5200元、2.6万元、5.2万元、30万元，分别对应不同的分红额度和回本周期，最高消费30万元可在21个月左右回本50万元，净赚20万元，同时享有高端产品使用权。

二、提成奖金（1%~31%）

1. 提成计算：每个会员ID按其总业绩计算级别，对应不同级别的提成奖金比例。
2. 提成等级：提成奖金设有多个等级，比例从1%至31%不等，具体等级划分及提成比例未在此处详述。

三、管理奖（1%）

1. 奖励对象：针对特定管理角色或达到一定条件的会员，额外提供1%的管理奖。

四、董事分红（4.5%）

1. 分红资格：达到董事级别或符合相关条件的会员，享有4.5%的董事分红。

五、海外拓展奖（1%）

1. 奖励目的：鼓励会员参与海外市场开发，设立1%的海外拓展奖。

模式总结

永倍达采用商城消费返利模式，其静态返利看似不高（约1.5倍，月化约6.9%），但动态返利层级高达15层，具有典型的多层次返利特征。平台通过销售商品换取会员资金，形成资金池用于支付静态会员的定期返现。较低的静态收益水平可能是永倍达至今未崩盘的关键因素之一，但其多层次返利结构和潜在的资金池运作方式仍需警惕可能存在的风险。

注明：以上所有数据均来自互联网公开信息获取，小编不对本文内容任何真实性承诺保证，如有不实联系小编处理。

小编所有分析的项目，只是分析商业经济模式，小编没有参与任何分析过的项目运营，也不投资参与任何项目，不做任何项目私下评估，（以上分析均不构成任何投资建议）

最后

1. 聚合供应链解决方案【解决有货无渠道、有渠道无货，人货场一步到位】

2. 合规支付解决方案【汇聚/通联/易宝/杉德/好零工/薪遇见，全面解决支付，代付，合法避/税，佣金代发问题】

专业团队一对一跟进项目和售后，供提高品质服务，专业完善每个细节确保满足您的需求！

3. 全行业仅有的一家能提供大平台生态运营解决方案公司

【1】供应链系统源码：解决几万个孵化子平台或者门店小程序一件上货一件代发问题

【2】收银系统源码：解决平台合法入金问题

【3】腾讯联盟链NFT数字藏品系统+合法NFTjiaoyi所：解决平台合法出金和资产同步问题

【4】超级App社交钱包系统：解决平台微信社群风控/社群管理/点对点jiaoyi封卡/多平台会员互通问题

【5】腾讯联盟链数字积分系统：解决多平台内部支付/资金控盘/资产增值/绿色积分发行问题

4. 提供全行业电商类营销功能

全业态系统源码：【微商系统，社交电商，直销，双轨三轨，新零售系统，智慧新零售，连锁店，服务点，社区团购，一物一码红包溯源系统，多供应商入驻，云店主，短视频达人带货，O2O多门店入驻，异业联盟多业态入驻，二手寄售，同城发帖，微信群活码，跨境电商系统，智慧会务系统，淘客分佣，盲盒系统，拍卖系统，积分商城系统】

2011年本行业从业经验，您值得信赖，欢迎同行做不了，没时间做的甩单过来，全国诚招实力代/理，如果现有满足不了，还可以定制

由于篇幅有限，难以详尽介绍，想了解微三云九大产品矩阵的玩法和功能介绍，可以联系微三云贺龙；2024年为各位老板创业保驾护航！

转载请注明出自：微三云贺龙、文章编辑：helon233

小编：一八零零两六八一三五三