

云视商教育直播系统的多元内容载体与跨平台传播策略？系统搭建+商业思维，微三云商业模式设计

产品名称	云视商教育直播系统的多元内容载体与跨平台传播策略？系统搭建+商业思维，微三云商业模式设计
公司名称	深圳市微三云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13929266321 13543762209

产品详情

云视商教育直播系统的多元内容载体与跨平台传播策略？系统搭建+商业思维，微三云商业模式设计

导读：

微三云社交电商系统：社交电商的本质核心是分享经济，分享的核心是信任。所以，分享经济分熟人经济和信任经济，（熟人经济）是最信任你的也是最容易爆发增长的，但是也有其的缺点，熟人资源有限，你做的东西不一定是所有。（信任经济）弱关系强影响、可持续、可裂变。缺点就是信任需要自己去一点点培养。微三云结合分销、内容、直播、社交等一切电商所需，你只需要打开后台，什么都一目了然。从商城搭建到团队管理，从分销推广到代理分佣，一套系统全解决，大数据都是你自己的，做社交电商，微三云是你好的助手

直播电商小程序源码 + 直播电商APP源码+模式设计软件开/发联系微三云麦超

微三云直播系统分类

- 1、小程序直播：官方小程序直播，用于商学院培训，直播带货，用户分享直播间建立上下级关系
- 2、视频号直播：给视频号主播分配推广码，视频号主播直播带货时关联小程序，用户点击小程序输入推广码领取优惠券即可与主播锁定推荐关系，后续该用户所有平台内消费，主播均可享受分销提成。

电商直播系统是在直播系统和商城系统基础上开/发的，利用直播商城的源代码，可以搭建商城在线直播平台，让客户在观看在线视频直播的同时，看到自己喜欢的商品，可以直接提交订单进行交易。事实上，电商平台的嵌入式直播功能已经被很多电商业务企业应用。比如淘宝、JD.COM等。都是电商在自己的平台中嵌入相应的直播功能，相当于把直播变成了电商的“附属品”。在电商平台嵌入直播功能的模式中，起初直播流量主要由电商平台的流量带动。直播平台固定流量充足后，用直播流量反哺电商。

商城直播系统需要哪些功能：

- 1.首页导航：每一类商品都经过提炼，放在首页导航上，让用户更直接的找到想要购买的商品。
- 2.限时购物：特价商品可以促销，可以设置不同的优惠活动，让用户明确了解什么时候有什么样的优惠。
- 3.直播：直播可以分类，不同类别的直播内容分门别类展示，用户可以根据不同类别找到自己喜欢的主播。
- 4.优惠券：平台可以发布不同类型的优惠券和抵扣券，供用户在购买商品时减免。
- 5.关注：用户可以关注自己喜欢的主播或店铺。
- 6.商品：用户可以享受退换货、订单查询等权利。购买商品时。电子商务可以让顾客愿意买单，也会产生幸福感。对于网络主播和服务平台的商家来说，也可以提高销量，可以合理提高商城的转化率，让大家都盈利。

微三云多商户直播电商系统可提供全套开源的源码，包含了全套四个端的源代码，详细的开/发文档、部署文档，以及部署服务。

微三云科技的微三云商城系统集直播、短视频带货、商城运营、社区种草等功能为一体，采用主流的Uni-APP框架进行开/发，覆盖APP，小程序，H5终端，实现全终端数据同步，统一后台管理，性能更强、安全性更高，满足全网营销的效果。

系统支持自营+多商户入驻，营销玩法丰富，包含优惠券，拼团、秒S、分销等，帮助商家迅速建立私域流量，提升销售转化率。

微三云多商户直播电商系统功能详解

1、直播购物：

直播间底部包含购物车列表，可展示商品参数，用户点击商品卡后，可跳转至内置商城进行购买。

2、微商城

商品分类目录齐全，结构完善，营销活动丰富，优惠券、拼团团购、限时促销等工具一应俱全。

3、商品管理

系统后台可对商品名称、展示样式、标价等信息进行编辑，对商品进行上下架处理。

4、节目回放

系统可录制直播带货全过程，方便未能参与直播带货活动的用户及时了解商品信息，增加转化。

5、销售统计

后台可统计商品列表、商品种类、订单账单、物流信息、资金流向，操作便捷，方便管理。

6、用户统计

后台可对用户流量、商品售出数量、活跃用户进行统计，商家可依次调整营销策略。

7、广告模块

内嵌商城包含多个广告位，支持开屏广告、图片轮播广告、视频广告等多种广告表现形式。

8、售后模块

后台系统设有专门的售后咨询模块，方便商城用户投诉和提出相关改进建议。

更多功能，可根据用户的需求进行定制。

扩展阅读：教育直播系统介绍：微三云云视商/知识付费/教育直播/商学院/系统功能介绍

一、7大解决方案

卖货直播,在线教育,知识付费,网红秀场,活动直播,企业内训,社群营销

二、8大内容载体

课程专栏、,视频直播、,电台直播、,图文推广、,付费学员、,视频、,音频、

三、5大端口/传播形态

APP、H5、PC、微信小程序、微信公众号、

四、11大营销工具

推广奖励、股东分红、优惠券、好友赠送、裂变海报、任务红包、趣味打赏、满赠活动、区/块/链积分营销、学员体系、试看试听、

五、5大社群工具

线下课程、线下活动、打卡学堂、付费问答、考试题库、

六、9大特色功能

源码模式,saas模式,区域招商,微云视+商城+区/块/链商业闭环,云模板库,店铺diy装修,国际化多语言,公众账号内容分销,支持二次开/发

七、8大变现模式

内容售卖,社群工具变,,打赏抽成,广告收入,学员费收入,saas售卖,对接商城变现,内容分销抽成

小编介绍：微三云麦超，微三云市场总监、资源总监，首席商业模式策划导师，本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/微三云大数据/二云信息/达丰云）

软件二次开/发合作公司：星电/尾音/微云视

公司规模：公司经营已超10年，整栋5000平方写字楼，公司软件销售年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

结语：

微三云商学院：没有完美的模式，也没有长久火爆的模式，每几个月都会变都会有新的风口，这个演进历史呢，有好几年了，最早 2014 年

开始是做三级分销和多级分销，非常火，后来不行了就是全球分红模式和排队模式等，后来 2015

年就是微商模式和全返模式兴起，2016 年就是社区团购模式，2016 年中就是 O2O

异业联盟跨界盈利模式和线下实体店支付聚合码模式流行起来，2017

年就是区/块/链商城模式和信用卡代/还模式，然后 2018 年就是社交电商模式，2019

年初就是九星创客模式和挂售寄售模式，然后就是补贴模式和分红榜模式，2020

年初疫情原因社区团购模式

死灰复燃，年中开始就是拼团模式和三三滑落公排分红模式，现在开始就是全民拼购模式，预计过 3

个月又会流行有新的模式，每一种模式都曾独领风骚一段时间，尽管有些是带灰色的模式，尽管现在回

头看有些模式是不健康的，但当时都是只是争议没有明确的定义，都是一种创/新的尝试，每一个阶段都

有一批聪明人在恰当的时机抓住其中一两个风口赚到大钱并成功转型，同时积累了越来越多的忠实用户

，平台越做越大，而且非常低调不张扬，偷偷每个月赚着几百万几千万的收益！