

消费积分通证化：革新消费模式，激发市场活力？ 赋能创业+莞云科技+做软件讲模式，微三云麦超分享

产品名称	消费积分通证化：革新消费模式，激发市场活力？赋能创业+莞云科技+做软件讲模式，微三云麦超分享
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

消费积分通证化：革新消费模式，激发市场活力？赋能创业+莞云科技+做软件讲模式，微三云麦超分享

导读：

微三云大数据莞云科技介绍：公司专业提供微信小程序定制开发、douyin小程序开发、APP定制开发，目前已打造出晶抖云软件供应链平台，功能应用涵盖广告电商系统，预售拼购系统，秒杀拼购系统，全民拼购模式系统，微信商城分销系统、移动社交分销APP、线下多门店收银系统、城市O2O系统、跨境电商系统、社交电商系统、社区团购系统、挂售卖货系统、拼团系统、区/块/链系统、内容付费直播系统、短视频电商系统、智慧新零售系统、微商订货代理系统，分红榜卖货系统等，拼团抽奖系统，三三滑落公排分红系统、超级多平台会员聚合广告变现APP微三云系统产品功能应用创/新解决方案：微三云系统产品功能应用创/新，覆盖短视频+社交电商解决方案、智慧新零售线上线下解决方案、生鲜电商解决方案、新美业解决方案、同城解决方案、商家联盟解决方案、商家联盟解决方案、会员共享跨界盈利解决方案、农村电商解决方案、智慧养老解决方案、智慧城市解决方案、跨境购物解决方案、刷脸支付解决方案、智慧停车解决方案、智慧货柜解决方案、无人零售解决方案、douyin小程序私域流量解决方案，一物一码溯源解决方案、短视频卖货解决方案等。

系统搭建搭建联系微三云麦超+商业模式设计+创业项目孵化

离九紫——通证经济，通济天下!

解读：

用户到离九紫平台消费，成为消费商，然后可以推广用户到平台消费，也可以推荐线下商家入驻平台或入驻商品到平台，都有绿色积分奖励，积分可以转化为通证，zui后到友盾区块交易所变现增值，实现商业闭环，全生态共赢;

正文讲解：离九紫模式

1、用户为什么要到平台来消费?

现在平台那么多，竞争激励，消费者为什么要来离九紫平台消费，因为用户在平台消费后可以获得绿色积分，绿色积分又是当下g家政策大力支持拉动内需促进消费的方案;

2、消费商为什么要来推广?

因为消费商推广也是有相应激励的，能够赚钱获利

3、绿积分有什么价值?

很多平台都有积分赠送奖励，离九紫的绿积分有什么优势与区别，其他平台的积分就是积分，用来兑换一些商品礼品，没多大价值;而离九紫的绿积分可以通过上链成为通证，通证是企业可流通的权益证明，是可以交易变现的;

4、为什么离九紫的绿积分可以上链变通证?

因为离九紫平台是一个区块平台，他的底层设计是区块技术，而现在大部分的商城的没有区块技术，所以无法做到积分变通证。离九紫商城用得是宙子云公链，可以实现绿积分的上链变通证确权的功能，这也就是离九紫平台的核心技术;

5、离九紫通证具不具备增值空间?

消费者的获得的积分变成通证后为什么会增值，首先了解离九紫通证情况，离九紫通证定量发行9999万个，然后通过销毁机制，zui终留下99万个，通缩100倍，价值就会增值100倍;其次，通证的价格是和平台的销售额锚定的，平台50%左右的销售额要转入到交易所做通证的价格依托，比如商城有100亿的销售额，那就有50亿要转入交易所，如果是9999万个通证，那就是50元一个，通证衡量不变的情况下，销售额越高通证的价格就越高，再加上有销毁，价格就更高，所以离九紫通证肯定是有增值空间的;

6、这个商业模式听完后感觉很简单，会不会很容易被复制?

商业模式讲出来了，就不是秘密了，就会觉得简单，复制一个商业模式容易，但是里面的灵魂无法复制，那就是整个商业模式的总架构师赵益民赵总，他是中g区块技术应用的顶/级专家，他带领公司从15年开始研发区块技术应用，成功的开/发了宙子云公链，包括g家全资子公司友盾区块有限公司也是全权shoquan由赵总公司来提供技术支持和应用服务的，也就是友盾区块交易所也是赵总来亲自服务运营的，所以离九紫平台，宙子云公链以及友盾交易所三位一体，融合发展，缺一不可，这是目前其他公司无法做到的，也很难做到的。

那赵总为什么要来搭建离九紫平台呢，就是因为赵总想把离九紫通证打造成g内通用的通证，成为通证经济的标/杆企业，去赋能实体经济，力企业发展；

7、这个平台能做多大？

目前公司才启动，感觉就是一个线上商城，但他不仅仅是一个商城，10月份开放线下商户入驻平台后，我们的平台就成了区块赋能线上线下的综合性大平台，各行各业都能上平台，借助通证奖励来刺激消费，增加客流，tisheng商户的竞争力。比如，餐饮店入驻平台后，客户消费付款时，付了100元，立马得到10个离九紫通证奖励，然后通证在用户手上持有，随时去交易所变卖，也可以长期持有增值再卖，有可能10个通证未来值100元、1000元，甚至更多，消费者消费增值了，是不是愿意消费了，乐意消费了，还可能介绍来消费，消费越多，通证越多，增值越多，财富越多，越消费越有钱，开不开心？商家愿不愿意和我们来合作？所以我把离九紫比喻为区块版美团，未来各行各业的商家都会来平台促发展，平台可以做到无限大，包容一切行业，万亿级区块应用服务航母，那未来拥有离九紫通证的人

越来越多，通证越来越少，平台的销售额越来越大，通证的价值是不是越来越高，10000元一个都有可能；zui终离九紫通证真正实现g内各行各业的通用通证。

8、加入离九紫伟大事业能不能赚钱？

接下来我们算一笔账，来看看离九紫事业能不能让你赚到钱，假设你成为离九紫的一名云店主，来推广这份伟大的事业，消费了3万元有相应的产品，你将获得zui高11万的绿色积分，通过每天的释放，zui终变成11万的通证，如果通证1元1个，那就是值11万元，什么事都没做，随时时间的推移就赚了8万元，如果通证涨到10元一个，那就是110万元，如果通证涨到100元一个，那就是1100万元，如果通证涨到10000元一个，那就是11亿元，你认为赚不赚钱？如果你去推广市场，让更多人参与，让更多的商家入驻，假设你推荐了100个商家入驻平台，每个商家每天10000元的消费流水，推广人员有1%的流水提成，那你的收入是 $100 \times 10000 \times 1\% = 1$ 万元/日，而且这个是管道的收入，天天可能有，年年可能有，像美团一样，只要商家还在合作就有，那一个月就是30万，一年就是360万，推荐的越多收入越高，这也是相当可观的收入，还不包括其他一些收入，所以能不能赚钱，取决于我们自己有没有去为平台助力；离九紫万亿级航母已经起航，通证将于10月28日上线交易，时间分秒必争，机会难得，我们诚邀全g有志之士一起携手共建，共创，共享，zui终走在区块应用的前沿市场，共赢区块通证经济时代的巨大红利，实现财富自由，人生梦想，一战成名，一战退休，zui终引领社会实现共同富裕，离九紫欢迎有梦的您！

附微三云云平台系统优势：

1.完善的底层功能：小程序公众号H5端口管理、会员管理、平台资产管理、应用功能管理、财务管理、大数据可视化大屏、分销管理、平台系统设置、服务器性能管理

2.个性化自定义模块化拖拽式装修，可快速组合装修首页、二级页面、个人中心、默认底部菜单等极速搭建上线

3.完善的分销模式解决方案：标配支持多级分销、团队长级差奖平级奖、大区省市区街代奖、团队长股东分红奖等、

4.支付解决方案：支持微信支付、支付宝支付、余额支付、购物币支付、提单支付、区/块/链支付、汇聚支付，通联支付，易宝支付，杉德支付，皇家支付，马来西亚国际微信支付，PAYPAL支付，合利宝支付

5.升级迭代快：免费更新维护，每周小版本，每月大版本

6.支持200多个创新应用模式

离九紫模式更多介绍：

在商城里购物，赠送(0.5-4)倍积分，积分万三十递减释放，释放出来的积分就是钱!(1分=1元)

离九紫链购联盟商城商业模式

绿色消费，积分增值

通证经济

国务院的交易所

离九紫链购联盟商城分润制度：

直推收益(10%-20%)

团队消费奖励(5%-30%)

离九紫(广州)数字科技有限公司成立于2022年6月，总部位于广州，是一家创新型技术开/发企业。

离九紫致力打造：企业数字化生态系统。

以—>商家快速引流，消费者获利为宗旨。

以—>区/块/链，大数据，人工智能，物联网等技术做底层支撑，

应用—>“分布式、高共识、开放式、无篡改、数据安全”等特性。

实现—>销售上链、消费上链、产品溯源等功能，链上商家和会员统一运营规则，会员互通，资源互补，以众家之力打造：共建、共创、共享、共赢!

离九紫链购联盟是以国资委百分百控股的

友盾交易所

宙子云公链

离九紫平台

三位一体为领衔的互联网+区/块/链生态应用的未来商业航母!

离九紫充分贯彻实施绿色积分政策红利和具高效比的通证结构，赋予大众消费即投资、投资高收益的商业闭环，从而实现消费数据化、数据产业化、产业资本化!

离九紫开始即伟大，未来更辉/煌!

用户到离九紫平台消费，成为消费商，然后

可以推广用户到平台消费

也可以推荐线下商家入驻平台或入驻商品到平台，都有绿色积分奖励，积分可以转化为通证，zui后到友盾区/块/链交易所变现增值，实现商业闭环，全生态共赢!模式系统开/发介绍：类似拓友商城、离九紫商城模式，对接友盾交易所。

1、可用积分=可用积分比例*当前待释放积分*静态释放比例
兑换券=兑换券比例*当前待释放积分*静态释放比例

2.静态释放 按照当前待释放积分数额2%递减程放 90%可用积分 每天按照TU价值转换为TU，10%兑换券(商城积分):用于积分商城兑换产品

3.加速释放：主任1% 平一级0.2%，经理2% 平一级0.2%，区代3% 平一级0.2%，市代4% 平一级0.2%，省代5% 平一级0.2%，会长6% 平一级0.2%

4.供应商/ 020|门店消费赠送待释放积分 说明:按照产品利润“ 释放比例-赠送待释放积分 转换加权分红加速释放 会长每周分红 联创7% 平一级0.2% X%抽取进行加权分红

5.超级APP发红包新增购物币发放 联创每日分红 X%抽取进行加权分红

6.博股部落 期不同生息比例转化TU 说明:用TU认购项目博股生息，按照认购时间周线下店铺按店铺地址为导向。说明:用TU认购平台添加的入驻公司股份，其他 区域加速释放区/县fuwushang 1%

7.认养部落 由线下进行处理

8.帮扶部落：帮扶部落说明:类似于水滴筹等帮扶平台参与。说明:扣除对应设置的扣除资产TU，若资产不够资产则取消资格，x个月后才重新释放参与

系统速辑申请息和图片，后台进行审核满X个月后，可进行申请帮扶，上传可自定义分享帮扶成功后，进行分享帮扶项目

9.待释放积分：来源，注册赠送待释放积分30(自定义数值)；消费赠送待释故积分

10.可用积分90%(自定文比例)来源：待释放积分静态释放2%，待释放积分加速释放，用途：释放成为兑换券10%(自定文比例)按照对应五日TU设置价值转为TU

11.购物币：来源，TU按照对应转换比例转为购物币；用途：用于商城购物，按照产品设置的对应抵扣比例进行购物

12.兑换券(商城积分);待释放积分按照对应比例10%释放为兑换券；用途：用于积分商城购物，按照产品设置的积分+余额进行购物

13.Tu：来源，按积对应五日TU设置价值转为TU；TU提现到第三方资产；用途：转赠，TU按照对应转换比例转为购物币。

小编介绍:微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件kaifa和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台kaifa者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职kaifa技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司guoqi超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

结语：

微三云新系统：1.2023年版新微商管理分销系统2023

年版：虚拟库存，基因链分销，团队计酬，级差分销，服务点奖励，线下门店，区域奖励，极速打

造 10 亿营收团队 2.供应链系统：往上开后台给工厂和第三方供应链上传产品一件代发。往下开后台给各种电商平台、大企业采购供货，一件代发。各类 S2B 供应链系统、S2B2C 供应链系统、S2S2B 供应链系统、S2S2F2B 供应链系统。 3.超级云 APP:广告变现和上架应用市场专用 APP，类似微信社交+微信公众号架构，多平台入驻，私域流量转公域流量，达到多平台会员共享的商业价值。微三云是一家移动互联网应用系统开发商，目前拥有 300 位技术专业精英。公司自成立以来，一直专注于移动应用系统解决方案，坚持以“客户需求”为企业核心动力，目前拥有包括深圳、武汉、天津、上海、广州 5 大运营中心及全国 200 多家渠道合作公司。