

# 化妆品代工和oem的区别，面膜护肤品代加工

产品名称	化妆品代工和oem的区别，面膜护肤品代加工
公司名称	广州萃普生物科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品优势:对皮肤无伤害，安全健康有效 工厂实力:自有100多家连锁美容院 研发实力:独家零添加生产研发技术
公司地址	广州市白云区嘉禾街新科上村东街20号（自主申报）
联系电话	18986282761 18986282761

## 产品详情

1、打折：活动期间，新顾客凭未消费完毕的其它美容院护理卡在本美容院美发店开卡，可获赠该护理卡所剩余次数的护理（注：不超过该卡一半的次数），同时享受正常开卡优惠政策；凭其它品牌护肤品空瓶（或包装盒）在美容院购买相应的产品，一个空瓶（或包装盒）可获九折优惠，二个空瓶（或包装盒）可获八五折优惠，三个空瓶（或包装盒）可获七八折优惠（注：总数不超过三个）；

由于美容院数量越来越多，导致美容项目同质化严重。美容仪器贴牌定制可以让店铺拥有的项目，因此可以很好的提升店铺的市场竞争力。

以前的美容院是越做越宽，今后美容院一定是越做越深，要做就把一个行业做彻底、做、做到具备性，此时不仅牢牢抓住消费者和客户，更重要的是获得了定价能力。

这种无痛感还得益于Ulike的冰感技术，有蓝宝石冰点科技加持，院线级别的蓝宝石在出光口坐镇，再加上石墨烯散热和VC液冷散热，三管齐下，热量在到达皮肤之前就已经被带走消散了，仿佛是在美容院脱毛，旁边有小姐姐连冰敷带呼呼一样舒适，没有灼烧感，痛痛自然飞走啦。多品牌产品厂家直供，提供全线产品系列，解决到处寻货的难题。具有价格优势，美容院不用交纳昂贵的加盟费，daili费，赚取比之前更高的产品利润。

色斑、暗沉、细纹...每天都在困扰着镜中的自己，日常护肤品的保养效果似乎已不足以解决这些问题了。还是将难题交给更加专业的美容机构吧！由于面部和颈部的肌肤比较薄、敏感，美容院在选择这方面的仪器时要注意安全有保障。

2美容院为什么爱促销？根本原因在于在营销上缺乏自己想法。甚至都不怎么思考营销的问题，往往把促销当成了营销。

第五步，产品仪器。产品与仪器是美容院利润的重要来源，在过去美容院单纯的靠卖套盒或者单品赚钱，但是现在的美业利润来源渠道多，尤其是高端的仪器，是美容院赚钱的利器。产品仪器的采购，可以

多去美博会或者美容化妆的批发市场了解。

如果您是新开的美容院，无论是实力还是管理、技术、人才等都有着一定的差距，顾客对其认可度忠诚度也略显不足。所以制定拓客方案也是十分重要的，它可以充分调动员工的积极性，增强企业的凝聚力。掌握这些拓客技巧，相信你的顾客会有所增加！

为寻求适用于美容院的douyin矩阵系统，张佳佳女士苦心经营，两天飞四省找寻能为线下美容院赋能的douyin矩阵，为有需求门店提供douyin主页装修设计方案，做到日产出1000条短视频，结合大数据推送，保障视频播放量，让B端消费者在短视频中获取被赋能美容院的项目信息，激发消费者的消费意向，并在账号主页“参团”，购买券后优惠价格套餐，刺激团购销量，积极打开线下美容院的线上知名度，大力提升douyin渠道获客流量。