

# 本地生活团购小程序开发

产品名称	本地生活团购小程序开发
公司名称	河南漫云科技有限公司
价格	1000.00/件
规格参数	漫云科技:本地生活团购小程序开发
公司地址	郑东新区升龙广场3号楼A座3202
联系电话	13103827627 13103827627

## 产品详情

本地生活圈是围绕本地生活打造的区域化综合服务平台，也是一种基于本地流量的商业模式，早在微信公众号时期，就诞生了很多以公众号为载体的本地生活圈，随着微信小程序的出现，本地生活圈再一次回到创业者的事业中。

生活圈运营者通过整合本地各门店的线上和线下资源，为用户提供类似美团的本地生活服务，让圈内用户流量互通，提高圈内各门店的用户转化和收益，进而促进生活圈的整体收益和持续发展。这是一种商运营者和门店商家双方共赢的模式。但实际投入运作时，圈内运营者和门店商家往往会遇到这些痛点：

- 1.在微信小程序出现之前，打造生活圈平台门槛较高，需要大量的开发成本以及资质证明
- 2.生活圈获取流量成本高昂，普通运营者无法长期稳定保证生活圈的内部流量，且各门店的客源流量分散，线上线下流量没有完全互通
- 3.生活中商家店铺的模板单一，无法满足不同行业商家需求
- 4.在生活圈运营过程中，商家缺少整合本地热点资讯的渠道，无法为用户提供高效便利的服务

2019年，以美团、饿了么为代表的本地生活服务平台早已垄断了绝大部分的线上流量。但在微信小程序的领域，具有地域属性、社交属性的本地生活圈流量仍有巨大价值尚未挖掘。全国各地具有地域流量资源优势的平台运营者，如地域垂直新媒体和大型商城等，都在纷纷投身尝试本地生活圈的运营。在这样的趋势下，以微信小程序为载体的夺冠生活圈应运而生。

夺冠生活圈通过小程序、公众号、本地社群等流量矩阵，携手生活圈运营者、本地自媒体、优质商家，基于消费者需求场景及商家经营痛点，连接商家与消费者，助力本地商家全渠道数字化转型，为消费者提供一个集吃喝玩乐、同城话题、本地资讯为一体的生态服务平台。

夺冠生活圈内营销玩法多样，可大大促进用户留存转化，商家能够使用夺冠生活圈小程序提供的分销、拼团、会员、积分、优惠券、大转盘等营销玩法在线上发起活动，以此达到培养忠实粉丝、吸引

新客户、激活用户积极性、增强用户粘性、刺激消费等目的。同样，在本地生活商圈小程序中营销工具全面开放，多种玩法助力成交，促进留存转化。

资讯实时更新，提高用户活跃。一般的同城平台，获取信息渠道单一、资讯信息发布不及时，导致用户获取门店信息缺失。作为一款本地生活圈小程序，里面所包含的服务信息、门店信息、行业信息等总量庞大，涉及品牌多，覆盖行业广，品牌活动、行业资讯量大，通过本地生活圈小程序的头条资讯功能，有助于用户及时了解生活圈小程序所提供的新服务，快速定位到所需内容，以优质内容提高小程序用户的活跃度与粘性。

由于微信小程序的出现，移动互联网进入了井喷式发展的时代，越来越多的创业者开始借助微信小程序在本地生活市场跑马圈地，当下本地生活小程序仍处于市场蓝海，越早建立本地生活圈平台服务的创业者，越能产生无可替代的优势，并且快速实现品牌规模化。