

特色功能盘点：微三云教育直播系统的差异化竞争优势？商业思维+软件开发服务，微三云技术服务

产品名称	特色功能盘点：微三云教育直播系统的差异化竞争优势？商业思维+软件开发服务，微三云技术服务
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

特色功能盘点：微三云教育直播系统的差异化竞争优势？商业思维+软件开发服务，微三云技术服务

导读：

级开发商手里，变成了低成本项目，项目的质量保障自然就降低，拿到手里的成品自然和预期相差甚远。而且转包后基本这个维护也需要第三方来做，后期系统问题修复沟通的成本和耗时间也会增加。

解决建议：尽量签合同注明未经书面同意不能转包。

认知鸿沟，传统品牌企业管理团队的经营思维难以转变。原因在于某些传统品牌企业高层离“核心用户”越来越远，层层“批发”式经营仍然占据主流。管理者的视野触及不到真正的“用户市场”，他们通常只看到一堆经过美化的企业经营报表。在数字经济时代，“自上而下”的管理方式导致决策层洞察不到“用户”的改变，没有数据反馈，就会逐渐被用户所抛弃。

小编介绍：微三云麦超，微三云市场总监、资源总监，首席商业模式策划导师，本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/微三云大数据/二云信息/达丰云）

软件二次开/发合作公司：星电/尾音/微云视

公司规模：公司经营已超10年，整栋5000平方写字楼，公司软件销售年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

直播电商小程序源码 + 直播电商APP源码+模式设计软件开/发联系微三云麦超

微三云直播系统分类

- 1、小程序直播：官方小程序直播，用于商学院培训，直播带货，用户分享直播间建立上下级关系
- 2、视频号直播：给视频号主播分配推广码，视频号主播直播带货时关联小程序，用户点击小程序输入推广码领取优惠券即可与主播锁定推荐关系，后续该用户所有平台内消费，主播均可享受分销提成。

电商直播系统是在直播系统和商城系统基础上开/发的，利用直播商城的源代码，可以搭建商城在线直播平台，让客户在观看在线视频直播的同时，看到自己喜欢的商品，可以直接提交订单进行交易。事实上，电商平台的嵌入式直播功能已经被很多电商业务企业应用。比如淘宝、JD.COM等。都是电商在自己的平台中嵌入相应的直播功能，相当于把直播变成了电商的“附属品”。在电商平台嵌入直播功能的模式中，起初直播流量主要由电商平台的流量带动。直播平台固定流量充足后，用直播流量反哺电商。

商城直播系统需要哪些功能：

- 1.首页导航：每一类商品都经过提炼，放在首页导航上，让用户更直接的找到想要购买的商品。
- 2.限时购物：特价商品可以促销，可以设置不同的优惠活动，让用户明确了解什么时候有什么样的优惠。
- 3.直播：直播可以分类，不同类别的直播内容分门别类展示，用户可以根据不同类别找到自己喜欢的主播。
- 4.优惠券：平台可以发布不同类型的优惠券和抵扣券，供用户在购买商品时减免。

5.关注：用户可以关注自己喜欢的主播或店铺。

6.商品：用户可以享受退换货、订单查询等权利。购买商品时。电子商务可以让顾客愿意买单，也会产生幸福感。对于网络主播和服务平台的商家来说，也可以提高销量，可以合理提高商城的转化率，让大家都盈利。

微三云多商户直播电商系统可提供全套开源的源码，包含了全套四个端的源代码，详细的开/发文档、部署文档，以及部署服务。

微三云科技的微三云商城系统集直播、短视频带货、商城运营、社区种草等功能为一体，采用主流的Uni-APP框架进行开/发，覆盖APP，小程序，H5终端，实现全终端数据同步，统一后台管理，性能更强、安全性更高，满足全网营销的效果。

系统支持自营+多商户入驻，营销玩法丰富，包含优惠券，拼团、秒杀、分销等，帮助商家迅速建立私域流量，提升销售转化率。

微三云多商户直播电商系统功能详解

1、直播购物：

直播间底部包含购物车列表，可展示商品参数，用户点击商品卡后，可跳转至内置商城进行购买。

2、微商城

商品分类目录齐全，结构完善，营销活动丰富，优惠券、拼团团购、限时促销等工具一应俱全。

3、商品管理

系统后台可对商品名称、展示样式、标价等信息进行编辑，对商品进行上下架处理。

4、节目回放

系统可录制直播带货全过程，方便未能参与直播带货活动的用户及时了解商品信息，增加转化。

5、销售统计

后台可统计商品列表、商品种类、订单账单、物流信息、资金流向，操作便捷，方便管理。

6、用户统计

后台可对用户流量、商品售出数量、活跃用户进行统计，商家可依次调整营销策略。

7、广告模块

内嵌商城包含多个广告位，支持开屏广告、图片轮播广告、视频广告等多种广告表现形式。

8、售后模块

后台系统设有专门的售后咨询模块，方便商城用户投诉和提出相关改进建议。

更多功能，可根据用户的需求进行定制。

扩展阅读：教育直播系统介绍：微三云云视商/知识付费/教育直播/商学院/系统功能介绍

一、7大解决方案

卖货直播,在线教育,知识付费,网红秀场,活动直播,企业内训,社群营销

二、8大内容载体

课程专栏、,视频直播、,电台直播、,图文推广、,付费学员、,视频、,音频、

三、5大端口/传播形态

APP、H5、PC、微信小程序、微信公众号、

四、11大营销工具

推广奖励、股东分红、优惠券、好友赠送、裂变海报、任务红包、趣味打赏、满赠活动、区/块/链积分营销、学员体系、试看试听、

五、5大社群工具

线下课程、线下活动、打卡学堂、付费问答、考试题库、

六、9大特色功能

源码模式,saas模式,区域招商,微云视+商城+区/块/链商业闭环,云模板库,店铺diy装修,国际化多语言,公众账号内容分销,支持二次开/发

七、8大变现模式

内容售卖,社群工具变,,打赏抽成,广告收入,学员费收入,saas售卖,对接商城变现,内容分销抽成

结语：微三云商学院：购买软件的坑之客户预算不合理 客户预算低，主观上认为技术是虚拟的东西，觉得互联网项目没什么成本，但实际上不是这样，像我们这种开发公司或者说项目外包公司，更多的是人力成本，程序员工资普遍较高，客户预算又低，达不到预期的效果，所以就导致做出来的与预期相差甚远。一个成熟稳定，安全漏洞少，进发支持量级比较大的系统架构，少说开发起来也要几百万甚至几千万，开发周期时间跨度至少 1-2 年时间，试问你就给个 5 万、10 万的开发公司怎么给你交付质量好的系统？解决办法：可以在寻找服务商的时候找做过类似案例的，而且底层架构做的比较好而且是分布式微服务架构的。一来客户案例比较多，他们可以提供很多免费又有用的建议，毕竟你现在遇到的难题可能人家早就走过一遍了。这个阶段一定充分沟通，但是不要指望人家为你的项目负责，主要还是靠自己判断，服务商只是提供不同的见解以及建议。

做项目的预算不能太低，另外要找成熟稳定的公司，行业内经营至少 7 年以上的，主要考察公司有没有成熟的系统底层，如果预算没有达到百万以上，千万别找从零开发的公司，坑太多了。历史数据表明，如果企业采取比较封闭的经营管理方式，就会导致熵增加速，此时只有借助外部的能量发展创新，产生新的经营秩序，才能做到熵减，让企业进入新的生命周期。现在看来，借助外部的数字化技术促进品牌企业转型 DTC 模式，就是传统品牌企业bukehuoque的“外部能量”。但是，传统品牌企业在转型 DTC 模式的路上，从“知道到做到”一直有几道难以逾越的鸿沟。