

利用数字红包模式，释放电商市场潜力？平台运营，微三云麦超讲解

产品名称	利用数字红包模式，释放电商市场潜力？平台运营，微三云麦超讲解
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

利用数字红包模式，释放电商市场潜力？平台运营，微三云麦超讲解

重要介绍：

莞云云平台的优势: 过去一年的发展趋势就是，越来越多的零售企业从远中场零售，开始加码近场零售、即时零售/到家业务和 DTC 业务，线上线下融合加快。这也是过去半年最为明显的业务发展趋势。其次，从集团视角来看，集团总部开始全面重构和规划数字化系统。首先是结合咨询做好数字化顶层设计（方案），然后再集中统一采购数字化系统，通过不同服务商的解决方案赋能给子品牌使用。同时，集团或品牌也在逐步替换掉 TP 代运营公司的系统，转为使用集团自采的系统，以求数据可控，安全合规等。

商业模式设计+数字红包模式+微三云麦超讲模式讲系统

电商行业日渐繁荣，只身猛闯市场的时代已然过去，现如今的电商行业是靠团队资源才能继续留存的时代。

在这个竞争激烈的行业中，单靠资金自己干很难在行业中冒头，唯有跟团队集中资源一起干才能获得冒头的机会。道理其实很简单，一根筷子很容易折断吧？那么五根呢？十根呢？一百根呢？人多力量大，人多资源多，当一群人的资金与精力都放在一起同时发挥效用，其产生的效果是惊人的，其产生的影响是巨大的。

那么怎样才能参与到团队中一起干呢？大家可以来看看全民都可参与的数字红包模式！

什么是数字红包模式？数字红包模式是一种针对市场开拓而研发的电商营销模式。数字红包模式具备单轨合一、团队公排、上帮下扶等特质，以分享团队形成的单线为奖励主体，通过不断分享形成无限层级，以丰厚的奖励体系刺激用户快速分裂，达成平台开拓市场的目的。

那么数字红包模式到底怎么玩呢？我们一起来看一下：

单轨合一：指的是以个人为主的一条线，每条线都有10个位置，你直接分享的每一位用户都会按顺序排在同一条直线上

团队公排：

I 一条线上只有10个人，所以当你直接分享第11个人时，就会以你为单位再开第二条线

I 不管在哪条线，只要线上的人有分享、有动态，线上的团队成员就可以获得团队直接分享分成

直接分享分成：

当你一条线上已满10人，团队10人各自分享时：

第10人分享个人时，10获得分享奖540元（直接分享奖金的15%），10上面的10人团队每人奖励36元；第10人分享第二个人时，10再次获得分享奖540元，10上面的10人团队每人又奖励36元；第10人分享满10人时，10可以赚 $540 \times 10 = 5400$ 元，10上面的10人团队每人可以赚 $36 \times 10 = 360$ 元；

第8人分享个人时，8获得分享奖励540元，团队每人奖励36元，8分享10人赚5400元，8上面的10人团队每人奖励360元；

第5人分享个人时，5获得分享奖励540元，团队每人奖励36元，5分享10人赚5400元，5上面的10人团队每人奖励360元；

一条线上的人每分享一个人，线上的10人团队都会获得团队分享奖励，如果你没有分享，什么也没干，但你线下的人努力分享了，那卡在团队位置中的你一样可以拿到奖励，这就是团队公排的魅力。

层级分成：

这是以个人卡位伞下团队15层的人去参与游戏所带来的收入，参与者玩第几次，给到上面对应第几层的人分成。

假设一条线上满10人，10又分享10人，开出a1-10这一条线：

当a5次玩，分享人10就可以获得直接分享分成，a5的上一层a4可以获得层级分成；

当a5第二次玩，分享人10就可以获得直接分享分成，a5的上两层a4、a3可以获得层级分成；

当a5第三次玩，分享人10就可以获得直接分享分成，a5的上三层a4、a3、a2可以获得层级分成；

.....

当a5第十三次玩，分享人10就可以获得直接分享分成，a5的上三层a4、a3、a2、a1.....2可以获得层级分成；

以此类推，一直到上十五层给完，a5第16次开红包循环给到a5上一层，也就是a4，分成一直在上十五层的人里面循环发放，形成一个分成大循环。重要的是，不要以为15层的循环只有15人哦，算上每一层各自分享的人数，15层可以有855万人。也就是说，不管你伞下的人怎么裂变，只要是你15层的人就都和你有分成关系。

数字红包模式是一种利用红包形式的电商营销模式，旨在通过团队分享和奖励体系来快速扩大市场。

其主要特点包括：

1. 单轨合一：数字红包模式中的用户通过分享红包链接或邀请他人加入团队，形成一个单线结构。这个单线结构中的每个人都有机会获得奖励。
2. 团队公排：数字红包模式中的团队通过公排机制来决定每个成员的排位。通常，排位靠前的成员获得的奖励更多。
3. 上帮下扶：数字红包模式中的上级成员会帮助下级成员发展团队，提供支持和指导。下级成员的成功也会带来上级成员的收益。通过这些特点，数字红包模式鼓励用户积极参与和分享，快速扩大团队规模，从而实现市场的开拓。丰厚的奖励体系也是吸引用户加入和积极推广的关键因素。

总的来说，数字红包模式是一种利用红包形式的电商营销模式，通过团队分享和奖励体系来快速扩大市场。然而，在参与其中时，我们需要谨慎选择，避免参与不合法或潜在风险较高的模式。

通过以上详细的介绍我们可以看出，数字红包模式的分裂机制非常成熟。考虑到单线分享以及单线内成员再分享的问题，这种模式将各种分享情况都安排妥当，用户能够清楚知道自己怎么分享拿多少钱，怎么分享拿更多钱，清楚自己赚下的每一笔钱，从而安心参加下一次活动。

与其他的商业模式相比，数字红包具备很多优势。首先电商趋势愈演愈烈，市场无限巨大，不少商品作为用户的刚需促进用户高频参与。除此以外，在数字红包模式的加持下，用户消费接受度更好，自动裂变更快。这样一种零/风险高收入的长久稳定模式，对于用户来说是天堂，对于创业者来说也是天堂。

小编从事电商行业多年，见过无数平台，也玩过无数模式，因此小编也摸透了商业模式的爆火规律。

以小编这么多年的工作经验来看，唯有顺应时代趋势、满足用户需求的商业模式才能爆火，数字红包模式正好具备以上两个特征，火起来只是时间问题。因此，要想赚钱，要想创业，就要趁数字红包还没真正火起来的时候入手，否则等模式爆火，你再想玩都没机会了！小编手上刚好有免费咨询模式的渠道与合作平台，对模式感兴趣想要起盘赚钱的老板可以向小编留言获取哦！

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开/发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开/发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

扩展阅读：

微三云维护优势讲解：1、微三云运维指导：服务期内提供运维指导服务

2、部署上线：协助部署系统上线 3、软著：协助申请软件著作权证书 4、VIP 服务：赠送3个月12小时加急VIP服务 5、首年免费客/服：赠送首年12个月（含3个月

VIP）的客/服服务、操作指导和运维指导，紧急故障应急处理、非紧急问题跟踪处理服务

6、首年免费升级：赠送首年所购单独应用的版本升级服务或套餐产品的全部应用更新功能

7、二次开发支持:部分版本提供二次开发咨询指导服务

8、补差价升级：后期增加扩展应用或升级套餐版本，只需要补差价升级即可，支持随时升级。

推荐：品牌集团全渠道零售业务布局 集团-子品牌-经销商体系 远场+中场+近场零售布局 公域 DTC、私域 DTC、公私域融合 平台电商、即时零售/到家、门店 O2O、快闪店、

微信小程序、官网.com、员工内购、B2B、跨境 . . . 微三云系统提供自由应用组合的方案，任意组合上百个营销模式功能，另外还有创新模式系统功能比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、消费返利模式，共享 WIFI

广告模式，有钱还众筹还债模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，秒杀拼购系统、泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等。