

健康管理中心减肥药骗局大揭秘！健康管理中心以瘦身老师的身份推荐减肥药正规吗？健康管理中心减肥药套路你了解多少？

产品名称	健康管理中心减肥药骗局大揭秘！健康管理中心以瘦身老师的身份推荐减肥药正规吗？健康管理中心减肥药套路你了解多少？
公司名称	四川律达通法律咨询中心
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武昌区尚隆苑（地球村）16栋1-2层3室善管众创空间A117
联系电话	19182690726 19182690726

产品详情

广州健康管理中心减肥药骗局大揭秘！广州健康管理中心以“瘦身老师”“瘦身顾问”“体重管理师”“gaoji营养师”“体脂规划师”的身份推荐减肥药正规吗？广州健康管理中心减肥药套路你了解多少？在广健康管理中心高价购买减肥药被骗怎么办？在广州健康管理中心被骗能追回损失吗？

家住四川成都的小林今年32岁，自从生了孩子之后，身材焦虑就席卷了她整个生活，也曾下定决心节食减肥，可最后都不了了之。今年1月份，一心想要减肥的她在对比多家电商平台，咨询了多家店铺客服，翻看了无数好评和差评后，最后在在京东官网买了一个疗程的减肥药，消费998元。买了之后，京东客服说有专门的指导老师会添加她的微信指导服用。这时她还不知道她噩梦的才刚刚开始。（为方便描述，采用的是第一人称，望各位读者理解）

第一阶段：调理

当时我支付了998元之后，店铺的客服说会有一个瘦身指导李老师添加我微信指导使用，这个所谓的李老师把朋友圈包装得特别精致，头像是一副社会精英的模样，朋友圈时而发一些其他客户减肥成功的聊天截图，时而发一些她自己每天吃减肥药的打卡照片或者视频。当时我对她深信不疑，现在想想简直是个笑话，图片可以P，视频可以美艳，其实就连聊天记录都可以作假的，只需要拿两个微信，把微信图像打个码，就OK了。

李老师告诉我这个是第一阶段，属于调理阶段，吃产品的同时，平常作息一定要注意，早睡早起，多喝温水，饮食正常就可以。大概吃了三天的时间，李老师询问我排便情况，是否有排黑油，我告知她没有之后，她说这种情况很少见，不知道如何处理，需要申请gaoji营养师。我急于减肥，就答应了她。

第二阶段：减重

最后提醒大家：不要轻易相信，如果您也有遭遇，请点击主页上的联系方式，赶紧联系我们，郑重承诺

，免费咨询，不退回不收任何费用！

不要让权益在沉默中消失，不要让尊严在妥协中受损，不要让公正在忽视中偏离。我们将竭尽全力，助你维权

李老师帮我预约的gaoji营养师姓张，是位年纪比较大的老先生，他给我打来电话，询问了我一些基本情况后，说我的体质比较特殊，需要一些texiao药调理好身体，才能进行第二阶段减重。当时我一听觉得非常有道理，因为我就是那种吃得少也胖，吃得多也胖的体质，可不就是特殊体质吗？张先生也给我分析了我的体质，为什么会肥胖，为什么生完孩子更容易肥胖，为什么生完孩子减肥更艰难等等。说了很多专业术语，反正我当时没有听懂，但是内心觉得张先生非常专业，他承诺我一定可以瘦20斤以上，最后在张先生的诱导下，我完成了第二次消费，5980元。货到后，吃了四天就排黑油了，我如释重负，心想花了几千块，终于可以开始减重了，张先生也说我调理得不错，可以进入减重阶段了。

第三阶段：溶解顽固脂肪

当时消费两次，花了7千多，我心里其实是有疑虑的，因为我吃了一个多星期，虽然排了黑油，但是体重一斤都没有减，但是心想已经花了那么多钱了，怎么也不能半途而废的。这时张先生说他工作上有变动，要去外地参加一个课题的研究，不能继续指导我减肥，又给我推荐了一个“体脂规划师”钱女士。刚接触钱女士的时候，她并没有推荐产品，只是嘱咐我按时吃产品，同时晚饭不吃主食，只吃产品。这样坚持了有半个月的时间，我瘦了6斤，当时我欣喜不已，只觉得这个药真不错，如果坚持吃下去，瘦20斤指日可待啊。

随后钱女士说我减重数据不错，可以进入下一阶段了，溶解顽固脂肪，给我出了两个方案，一个23000元，一个19800元。钱女士说别看这段时间减得还不错，其实已经进入平台期了，要用药物溶解顽固脂肪，才能继续掉秤，否则就会反弹，甚至对身体造成伤害，而且溶解顽固脂肪期间，晚饭可以少量吃一些，不用饿肚子。我一听就慌了，好不容易瘦了6斤，我可不想反弹，于是又购买了19800的套餐。当时我还反复问她，是不是最后一次消费了，她非常肯定的说保证是最后一次消费。

第四阶段：巩固

后来钱女士也是全程指导我使用产品，钱女士跟我说每个人的脂肪厚度什么的，分解有快有慢，她搭配的药可以快速攻破内酯减重，我都信了，可结果却不尽人意，因为自从复食后，我的体重又涨起来了，比原来还胖。我感觉不太对劲，找到钱女士问她怎么回事，她说是正常的，顽固脂肪没有溶解完，是很容易反弹的，只要坚持使用产品，还会瘦下来的，到时候就可以进入最后一个阶段巩固阶段了。我一听火冒三丈，我说花了这么多钱，现在反而还胖了，你还说正常？还有我上次问过你说是最后一次消费了，为什么还有巩固阶段？钱女士还是以各种理由忽悠我，那次对话我们不欢而散。