

会员卡与优惠卡如何相互促进，张哥有何策略？商业模式 APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团

产品名称	会员卡与优惠卡如何相互促进，张哥有何策略？ 商业模式 APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	商业模式组合:软件开发定制 公众号小程序h5app:源码系统 东莞软件公司:卖货系统
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

彭丹（微三云集团 · 模式设计总监）

DANCE5927

解决卖货、招商、融资问题

100卖货方案

100招商方案

上市孵化器

以下是正文：

有一位来自上海的张哥，他经营着扫地机的生意，运用了一套非常棒的模式，成功

实现了年入两百万，他首先将目光放在了c端客户身上，扫地机免费赠送。具体来说，当顾客购买扫地机时，只需要告知顾客小程序码，就可以领取五百元的优惠券，这样，价值两千三百元的扫地机只需要支付一千八百元。

支付完成后，顾客还可以获得一张会员卡和四张优惠卡，优惠卡可以分享给其他人使用。每张优惠卡里都含有五百元的优惠券，当四张优惠卡都被使用后，会员卡才能被激活。会员卡上有一千七百元的现金可以随时提现。

这样一来，顾客实际上是以免费的方式获得了扫地机，而优惠卡使用后也可以升级为会员卡，继续参与活动。这样一来，每个会员都可以带来四个新会员，而且新会员还可以继续拉新会员，形成了一个无限循环的裂变。

此外，张哥还制定了代理制度，只需要支付三万八千八百元，就可以成为他家的代理。并且在一年之内，如果你想要退出，可以用你的代理费减去收益的部分，补足差额即可退费，没有任何风险。张哥就是靠着这套模式成实现了一年轻松收入两百万的目标。

如果您想获得更多商业灵感，请私信丹丹。

【免责声明：文章资料收集于互联网，小编不参与任何分析的项目运营，也不投资参与任何项目，也不收费推广项目，不做项目私下评估，以上分析不构成任何投资建议。仅作为开发需求者的模式案例参考作用，如有违/规及侵/权请联系作者删/除！】

会员卡与优惠卡如何相互促进，张哥有何策略？商业模式 APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团

会员卡与优惠卡如何相互促进，张哥有何策略？商业模式 APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团

会员卡与优惠卡如何相互促进，张哥有何策略？商业模式 APP软件开发 源码 营销系统微三云集团

会员卡与优惠卡如何相互促进，张哥有何策略？商业模式 APP软件开发 源码 营销系统 微三云集团