

探索互联网+农业新领域：线上种植和云养殖 APP 的魅力？软件开发服务+平台运营，微三云麦超讲解

产品名称	探索互联网+农业新领域：线上种植和云养殖 APP 的魅力？软件开发服务+平台运营，微三云麦超讲解
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

探索互联网+农业新领域：线上种植和云养殖 APP 的魅力？软件开发服务+平台运营，微三云麦超讲解

前文引言：

产品好却卖不出去，面对新趋势却找不到入口点，想转型却找不到合适的系统，入驻大平台竞争大，自建平台费用高，成为广大中小型企业发展的“绊脚石”。微三云会员制模式及会员代理机制，让企业花最低的成本享受更有针对性、更全面的技术保障，打破买家和卖家时间、空间限制，大大提升售卖效率，让商家拥有完整管理权，提升企业卖货效率，并借助平台享有的身份权益，将自己的人脉变成源源不断的钱脉。微三云品牌新零售、社区新零售双管齐下，建立线下体验、线上订单、线下取货模式，结合创/新订货模式，实现全渠道卖货。供应链端+

线上平台+社区零售联盟，提供点对点服务，打通“最后一公里”销售。微三云品牌新零售卖货系统，“生产-仓管-配货-进货-

销售”一站式管理，重构“人货场”，线上品牌集合，线下布局体验，全渠道并行发展。

生产：吸引供货商入驻，丰富平台商品类目，扩大受众群体，赚取入驻费用。仓管：通过物码管理，一物一码，价格统一掌控，有效控制窜货与乱价，便于结算及管理，提高销量，合理分润。配货：拥有派单分仓体系，平台可选择【按推荐关系】、【按区域】分仓派单，链接关系，分配派单奖励。进货：支持按要求进货、充值货款、上级审核、购买礼包等多种方式申请成为订货商，拥有提成奖、推荐奖、伯乐奖、充值/支付返点等多种补贴，激励订货。销售：推广奖励、排队奖励等 10 大奖励机制，激励推广积极性，加速渠道渗透，快速覆盖市场，加速卖货。

另外，微三云品牌新零售卖货系统打通线上线下会员体系，同步后台管理数据，线上线下全渠道并行发展。

线上种植模式 + 云养殖app+ “ 互联网+农业 ”

线上种植模式与云养殖APP：互联网+农业的新生态

随着科技的飞速进步和生活方式的智能化变革，人们的日常活动正日益与数字世界紧密交织。从社交沟通、购物消费到农业生产，数字化手段无处不在，不仅提升了效率，更打破了时空界限，带来了前所未有的便利。其中，线上种植模式与云养殖APP作为“互联网+农业”的创新实践，正悄然改变着传统的农耕方式，引领现代农业步入崭新时代。

一、线上种植模式：数字化农业的创新尝试

线上种植模式颠覆了传统的种植方式，让用户无需亲力亲为，只需通过互联网平台即可远程参与种植过程，享受收获的乐趣并赚取收益。以下以榴莲王国为例，详细解析这一模式的运作机制：

1. 基础玩法

注册板块：用户在平台实名注册后，可免费获得一棵榴莲树，通过每日签到、分享提升等级等方式获取水滴和肥料，用于加速榴莲树的成长。后期，水滴和肥料可进行转赠或交易。

投资板块：用户通过交易市场求购LLB积分，用以购买不同种类的榴莲树，各品种的成熟时间和产果量各异，用户可根据需求自主选择。

交易板块：平台设有买卖市场，用户可发布求购或出售订单，交易成功后通过短信提示完成后续操作。未按时付款的订单将被系统自动取消，交易时间为早10点至晚8点。

分享奖励：用户通过直接分享和系统滑落机制，可获得相应比例的收入奖励及额外的水滴、肥料、榴莲树等奖励。分享越多，收益及权益越丰厚。

提货方式：用户收获的榴莲可选择提货，填写收货地址后，平台将在72小时内发货，并承诺非偏远地区全国包邮。

线上种植模式的核心价值在于精准匹配供需，消除传统农业中可能存在的生产过剩或供不应求问题。用户根据自身需求认领种植，既确保了农产品的有效利用，又避免了农户因销售困难而造成的损失。水果、粮食作为生活必需品，市场需求稳定且庞大，线上种植模式有望成为电商行业的新主流。

二、云养殖APP：赋能农业产业升级

云养殖APP借助互联网技术，打造集养殖、销售、服务、互动、资讯等功能于一体的综合平台，为农民与消费者搭建起无缝对接的桥梁，助力农业产业升级。

1. 服务农民，提升生产效率与质量

云养殖APP为农民提供线上养殖服务，方便他们发布养殖信息，扩大农产品影响力，吸引消费者认养。同时，平台提供养殖技术咨询、农产品销售、物流配送等一系列服务，全方位提升农民的生产效率和产品质量。通过实时掌握市场动态，农民能够灵活调整养殖策略，提高经济效益，同时在专业指导下提升农产品的安全性和品质，满足消费者对绿色、健康食品的需求。

2. 互联网模式，重塑农产品供应链

云养殖APP运用互联网模式，减少农产品流通环节，降低成本，提升性价比。消费者可以直接在平台上选购认养的农产品，享受从田间到餐桌的便捷体验。此外，平台上的互动功能和咨询服务强化了农民与消费者的交流，增强了消费者对农产品来源的信任感，进一步推动农业产业的健康发展。

三、展望未来：抓住线上种植与云养殖的风口

线上种植模式与云养殖APP作为“互联网+农业”的创新实践，展现了数字化技术改造传统农业的巨大潜力。2023年，线上种植模式有望迎来爆发式增长，成为农业领域的新蓝海。对于有志于投身现代农业的企业家而言，紧跟这一趋势，把握时机，借助专业咨询与合作平台的力量，尽早布局线上种植或云养殖项目，将是实现商业成功的关键

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开/发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开/发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPPI功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是你选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

拓展阅读：

微三云，移动应用系统提供商，拥有单品卖货、区/块/链卖货、直播卖货、品牌新零售卖货、社区新零售卖货、小程序卖货、拼团卖货、供应商卖货、O2O卖货11大卖货产品，不仅可提供SaaS账号，还支持随时升级源码版本，实现完整的数据迁移，为企业拓展业务链，实现资本运作，提供保障。另外微三云拥有自研开发应用云平台系统，一个系统底层集成200多个创新应用模式，做电商平

台只需要挑选自己需要的应用功能 2

源码就能搭配出自己的源码系统，创新模式比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1

奖励模式，全民拼购 模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式，NFT/NFG 电商系统等 200+营销应用 和shida奖励模式，可灵活搭配

100+创/新模式，帮助企业快速全方位拓展渠道，实现裂变传播。新零售就是效率高、成本低、体验好、信任强的零售思维。这种零售思维让店内坪效高、仓库库存低、服务人员少、货品周转快，让用户便利购买、高效购买、体验购买、精准购买