

云养殖APP：科技助力，开创农业共享经济？软件开发服务+电商系统搭建，微三云麦超解读

产品名称	云养殖APP：科技助力，开创农业共享经济？软件开发服务+电商系统搭建，微三云麦超解读
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

云养殖APP：科技助力，开创农业共享经济？软件开发服务+电商系统搭建，微三云麦超解读

前文引言：

微三云为什么要研发“云平台”在面对当下成千上万商家的运营需求时，微三云过去堆叠式和自发式的软件开发模式，已经难以满足商家大量的个性需求，且这已与市场大众化的需求有明显地冲突。微三云重新定位了品牌战略服务，找准产品方向与目标：以资源共享、能力协同、快速响应、开放合作的特点，满足移动互联网时代的个性化需求，赋能更多合作伙伴，共建一个开放共赢的智能化服务生态——云平台。微三云云平台是一个致力于提供移动应用通用解决方案，兼具个性化功能需求的全新架构的云共享平台。云平台通过同步实现资源共享、能力协同、快速响应、开放合作等功能特点，构建一个开放共赢的智能化服务生态，满足移动互联网时代的个性化需求，赋能更多合作伙伴。

线上种植模式 + 云养殖app+ “互联网+农业”

线上种植模式与云养殖APP：互联网+农业的新生态

随着科技的飞速进步和生活方式的智能化变革，人们的日常活动正日益与数字世界紧密交织。从社交沟

通、购物消费到农业生产，数字化手段无处不在，不仅提升了效率，更打破了时空界限，带来了前所未有的便利。其中，线上种植模式与云养殖APP作为“互联网+农业”的创新实践，正悄然改变着传统的农耕方式，引领现代农业步入崭新时代。

一、线上种植模式：数字化农业的创新尝试

线上种植模式颠覆了传统的种植方式，让用户无需亲力亲为，只需通过互联网平台即可远程参与种植过程，享受收获的乐趣并赚取收益。以下以榴莲王国为例，详细解析这一模式的运作机制：

1. 基础玩法

注册板块：用户在平台实名注册后，可免费获得一棵榴莲树，通过每日签到、分享提升等级等方式获取水滴和肥料，用于加速榴莲树的成长。后期，水滴和肥料可进行转赠或交易。

投资板块：用户通过交易市场求购LLB积分，用以购买不同种类的榴莲树，各品种的成熟时间和产果量各异，用户可根据需求自主选择。

交易板块：平台设有买卖市场，用户可发布求购或出售订单，交易成功后通过短信提示完成后续操作。未按时付款的订单将被系统自动取消，交易时间为早10点至晚8点。

分享奖励：用户通过直接分享和系统滑落机制，可获得相应比例的收入奖励及额外的水滴、肥料、榴莲树等奖励。分享越多，收益及权益越丰厚。

提货方式：用户收获的榴莲可选择提货，填写收货地址后，平台将在72小时内发货，并承诺非偏远地区全国包邮。

线上种植模式的核心价值在于精准匹配供需，消除传统农业中可能存在的生产过剩或供不应求问题。用户根据自身需求认领种植，既确保了农产品的有效利用，又避免了农户因销售困难而造成的损失。水果、粮食作为生活必需品，市场需求稳定且庞大，线上种植模式有望成为电商行业的新主流。

二、云养殖APP：赋能农业产业升级

云养殖APP借助互联网技术，打造集养殖、销售、服务、互动、资讯等功能于一体的综合平台，为农民与消费者搭建起无缝对接的桥梁，助力农业产业升级。

1. 服务农民，提升生产效率与质量

云养殖APP为农民提供线上养殖服务，方便他们发布养殖信息，扩大农产品影响力，吸引消费者认养。同时，平台提供养殖技术咨询、农产品销售、物流配送等一系列服务，全方位提升农民的生产效率和产品质量。通过实时掌握市场动态，农民能够灵活调整养殖策略，提高经济效益，同时在专业指导下提升农产品的安全性和品质，满足消费者对绿色、健康食品的需求。

2. 互联网模式，重塑农产品供应链

云养殖APP运用互联网模式，减少农产品流通环节，降低成本，提升性价比。消费者可以直接在平台上选购认养的农产品，享受从田间到餐桌的便捷体验。此外，平台上的互动功能和咨询服务强化了农民与消费者的交流，增强了消费者对农产品来源的信任感，进一步推动农业产业的健康发展。

三、展望未来：抓住线上种植与云养殖的风口

线上种植模式与云养殖APP作为“互联网+农业”的创新实践，展现了数字化技术改造传统农业的巨大潜

力。2023年，线上种植模式有望迎来爆发式增长，成为农业领域的新蓝海。对于有志于投身现代农业的企业家而言，紧跟这一趋势，把握时机，借助专业咨询与合作平台的力量，尽早布局线上种植或云养殖项目，将是实现商业成功的关键

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

拓展阅读：

微三云云平台多场景应用莞云运营总监余建峰首先对晶抖云的功能体系做了全面的展示，总结电商版块仍是莞云的主攻方向，而当前社交电商正成为重构零售新生态的风口。微三云如何输出适配商业方案微三云营销总监刘缘通过回顾公司产品发展史，最终凝成云平台的强大底层架构呈现给大家。刘总监通过不断列举案例抛出问题，让大家给出适配的解决方案，最终由她补充说明给出标准答案，并向大家讲解为什么要这样做，不断激发大家的思维，让大家对云平台的价值有了更深入的了解，也有了更大的信心。