

广州链动3+1系统成熟案例

产品名称	广州链动3+1系统成熟案例
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州天河区
联系电话	15222177508

产品详情

一、模式解析

链动3+1在原有的链动奖励的基础上增加了公排弱侧滑落、自动轮换、复购奖励等玩法，让平台的每一名推广员、会员都能享受到公平的收益玩法，收益稳定了，用户群体的推广动力也愈演愈烈。

二、三三复制机制

链动3+1依旧保持着二级分销的分润等级，从二二复制变成了三三复制，增加了团队的裂变速度，同时也增加了团队的单线收益。

会员的身份仍然是老板和代理，代理通过报单即可成为，代理直推三人成为平台的老板身份，享有平级奖励、直推奖励、见单奖励、并享受更低的复购折扣，根据业绩进行考核，老板还可以享有团队极差收益，后续下级的复购均和老

板产生关系。

三、帮扶基金考核事项

直推的前三名代理需要成为老板；

种子团队总业绩要满足十五单；

满足以上两点要求，即可解冻平台冻结的20%的帮扶基金！

为什么用户愿意持续帮助留给上级的种子用户？

能够解冻帮扶基金

享有更低的拿货成本

可以享有更高的极差比例，扩大自己的收益

四、弱侧滑落的规则

通过业绩进行考核，成为老板后并开启自己的收益链路以后，即可通过直推新的用户，帮助自己完成帮扶机制的考核，解冻帮扶基金！

五、自动轮换的规则是什么？

链动3+1中老板直推的前四个代理，每周都会进行随机轮换，这样做能够保证团队的发展具有随机性，不受人控制，同时也防止了代理为了成为老板而布置小号。

六、产品复购机制

当你获得奖金满3000元，必须复购1000产品后，可继续拿服务奖，再满再复购。

七、合伙人机制

在过去2+1模式的运营过程中，曾经出现了平台收不了大钱、容易养懒人、用户不去推动市场等等这些与市场推广不相适应的问题，因此3+1模式实时根据市场的反馈及时对模式进行调整，推出新的身份机制——合伙人，用来帮助平台更好推动市场和招揽更多的代理。

这个机制核心点主要是消费3.96万产品，取得合伙人身份，附赠20个1980元的代理名额，卖出名额自己收钱，平台发货，相当于白拿产品，同时享受代理老板的奖励机制，以及获得平台全网分红5%。

八、为什么会从原来的2+1变为3+1的原因？

奖金增多，对于推广成员来说更有吸引力

新增合伙人身份，解决平台无法收取大钱，容易养懒人，给了大钱的人容易

坐享其行，不去推动市场的问题，合伙人身份附带的20个代理名额可以转售给其他人，让合伙人更有动力去发展市场，推动市场

杜绝放小号操作，从放2个到变为放3个，点位增加难度提升。