

# 趣盒联盟盲盒玩法深度剖析：娱乐、购物与盈利三位一体？商业思维+ 电商营销，微三云麦超讲解

产品名称	趣盒联盟盲盒玩法深度剖析：娱乐、购物与盈利三位一体？商业思维+ 电商营销，微三云麦超讲解
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

趣盒联盟盲盒玩法深度剖析：娱乐、购物与盈利三位一体？商业思维+ 电商营销，微三云麦超讲解

### 重要介绍：

微三云科技自成立以来，紧跟电子商务行业的变革趋势，深耕电商上市领域，凭借着丰富的产品功能和i ngxian的技术水平，在激烈的市场竞争中始终保持着较高的竞争优势和行业地位。微三云科技以筹备上市为契机，抢抓机遇，乘势而上，积极带动产业链协同发展，不断增强核心竞争力，全面开启发展新篇章。选择软件服务商，除了考虑以上情况，还要考察软件服务商公司的整体实力、经营时间、售后的服务，可能表面上你看着功能都差不多，但是系统的稳定性、并发量等等使用起来稳定性是有很大差别的，你投入2万块kaifa出来的系统跟你投入20万、200万去做研发，不用想都知道结果，为什么还说跟经营时间和售后服务有关系呢，软件他不比其他事物商品，他是需要经常去做维护的，有bug还是需要懂it去解决问题的，除非是你自己养技术团队，或者你就是跟kaifa公司进行长期合作，把这些维护问题给对应的服务商去做，最后是要看看你要合作的软件服务商他们有没有做长期的规划，这个也是很重要的。

### 小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开/发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服、务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服、务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服、务过百亿级生态模式平台超过30家，服、务过上市公司国/企超过10家，服、务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

### 盲盒模式+软件kaifa服务+商业模式设计

盲盒不过时？到底是怎么一回事呢？

众所周知，盲盒模式是一种新兴的购物方式，它结合了电商和盲盒的元素，让你在购买商品的同时，也能享受到开盲盒的乐趣。在这里，你可以找到各种类型的商品，包括时尚服饰、美妆护肤、文具用品等等。每个盲盒都是一个未知的惊喜，你永远不知道下一个盲盒里会有什么。

盲盒模式的优点也多不胜数。首先，它解决了传统电商中货源不稳定的问题，为我们提供了更多优质的选择。其次，盲盒的价格非常实惠，往往可以用更低的价格购买到同样的商品。\*重要的是，盲盒电商还可以为我们带来更多的乐趣和刺激，让我们在购物中体验到前所未有的惊喜！

那么盲盒模式到底怎么玩呢？我们以趣盒联盟为例一起看一下！

玩法介绍：

- 1.在商城购买指定商品（如金银花），获得平台赠送钻石，以及参与盲盒游戏的资格
- 2.平台赠送的钻石可用于预约盲盒，拆盲盒商品
- 3.每抽盲盒100次为一个周期，一个周期需要购买1次指定商品（如金银花）
- 4.盲盒里面福袋分为空袋、普通、名贵、稀有。拆中空袋钻石原路退回，拆中普通款金银花发货，拆中其余款盲盒可发货可回收

（注：每件商品回收在商品价格上扣除10钻石服务费，回收直接到账钻石余额，一个盲盒回收可得15钻石+。）

福袋拆取概率：

普通款盲盒：3%

名贵款盲盒：92%

稀有款盲盒：2%

空袋盲盒：3%

(注：每个账户每场\*多只能预约20次盲盒)

有人会好奇这种盲盒玩法到底能不能赚钱，能赚多少钱，我们举具体的例子分析一下。

比如普通款盲盒，抽取概率3%，商品价值【18-700】：在100个盲盒中开出3件普通款盲盒商品，盲盒价格288-低商品18元=270损耗，270损耗\*3件普通款=总损耗810钻石比如说名贵款盲盒，抽取概率92%，商品价值【308-1000】：在100个盲盒中开出92件名贵款商品，每件补贴25钻石-10钻石服务费=15钻石，15钻石\*92件名贵款=总获得1380钻石

比如说稀有款盲盒，抽取概率2%，商品价值【338-2000】：在100个盲盒中开出2件稀有商品，将商品按\*低50计算，50-10=40钻石，40\*2=80钻石

综上所述，平均静态奖励=1380+80=1460-总损耗810-购买金银花发货=500+钻石。

盲盒模式有多耐玩，看看市面上还在玩的盲盒平台就知道了。盲盒赛道已经开通好几年了，至今依旧看不到尽头，这就意味着即使你现在加入也可以轻松捞金，即使你是后来者你也可以像前人一样大赚一笔！

这是一个人人都想赚钱、人人都想创业的时代。

如果你想要用更低的价格买到更好的商品，你想要在购物的过程中体验开盒的惊喜感，那么盲盒模式就是你的\*\*选择！

如果你想要建立一个盲盒平台，你也想要在盲盒赛道中分一点红利，那么趣盒联盟这样的创新盲盒模式就是你的\*\*选择！

小编在电商行业工作多年，该见识的都见过了，该掌握的都掌控了。这些年积累下来的人脉与经验如果只留着自己用未免有些浪费，所以，为了帮助刚入行业四处摸索的“有志之士”，小编决定将所了解到的所有可渠道向大家开放，想了解模式详情或寻求合作的人都可以向小编咨询哦！

扩展阅读：

微三云科技是国内较早从事电商源码及 SaaS

软件及服务的企业之一，自成立以来始终坚持产品和技术驱动的发展战略，围绕电商商家在营销管理、订单管理方面的需求，通过持续的技术创新和产品迭代，已实现业务在主流电商平台的全面布局。经过多年发展，微三云科技主要产品供应链系统，超级云

APP，qukuailian系统，云平台电商系统，知识付费系统，NFTHE nfg

系统等在同类软件中paimingqian列，帮助广大电商商家降低了管理成本，提升了运营效率，在行业内树立了良好的口碑和品牌zhiming度。在陪伴微三云科技筹划上市过程中，我们与公司风雨同舟、携手前行

。一般小程序商城服务商分为两种情况，saas 和源码两种情况。先来说说 saas 吧，saas

一般是按年付费，这种前期投入成本会比较低，这种受服务

商的限制会比较大，所有的小程序使用者都是公用服务商的服务器，saas

模式比较适合于前期只是想通过线上卖货、不需要考虑平台思维的商家来运作，规模大、有长远规划的不建议选择这种模式；第二种情况，是软件服务商直接给商家企业独立部署服务器的、能够提供源代码的，这种就比较独立自主，平台的运营数据那些都是掌控在自己手里的，有主动权，后期做大想要走资本路线的源码是你必然的选择，其次是从长远考虑，

自己有代码后期可以做二次kaifa什么的也方便，当然这种情况下，前期的成本也会比 saas

模式高；微三云源码提供一下新零售模式系统，思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，泰山众筹模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，太爱速 m

秒杀寄售模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等应用模式