

七人拼团模式：边购物边省钱边赚钱的新潮流 营销模式设计+技术服务，微三云平台运营

产品名称	七人拼团模式：边购物边省钱边赚钱的新潮流 营销模式设计+技术服务，微三云平台运营
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

七人拼团模式：边购物边省钱边赚钱的新潮流 营销模式设计+技术服务，微三云平台运营

前文引言：

微三云科技，十余年的开发经验，30000

多个成功，专业技术团队，按需定制，产品经理一对一整理需求,可私信领取定制专属方案。

企业愿景：成为中国lingxian的电商软件产业 IT 技术服务供应商

合作理念：以客户中心，坚持以技术和服务带给客户更大价值

社会责任：实现客户机价值、员工价值、企业价值一体化、可持续发展（注：主营业务涵盖涉及 app 开发，小程序开发定制，互联网+新零售，微商模式系统，渠道管理系统开发，拼团社交系统开发，直播带货系统开发，分销分红系统开发，代理云仓系统开发，招商加盟系统开发，社交新零售系统开发，共享购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享 WIFI 广

告模式，有钱还众筹还债模式，思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1

奖励模式，泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式，推广引流，平台拉新，起盘策划等等！)

七人拼团玩法平台运营解析+技术服务+软件开发服务

七人拼团很赚钱？平台怎么做才能吸引消费者？

一个电商平台要想赚钱，树立自己的品牌，zui重要、zui核心的部分就是要有吸引消费者在平台消费的能力。没有消费者，平台商品就卖不出去；没有消费者，平台就无法打开消费市场；没有消费者，平台就相当于失去根基，不用风吹就会自动倒塌。所以，平台要想成功，就必须意识到消费者的重要性。

那么，怎么做才能吸引消费者呢？很简单，让消费者在平台内省钱，甚至赚钱。

在这个信息飞速传播的时代，消费者的购物倾向趋于谨慎，传统的商业模式很难吸引消费者，甚至会因为呆板的交易模式被消费者嫌弃。在这样的时代背景下，电商行业衍生出一类新的商业模式，消费者参与其中既能自购省钱，又能分享赚钱，这类商业模式以回馈消费者为核心，成功吸引住一大批消费者，我们今天就来介绍一下这类模式的典型——七人拼团模式。

什么是七人拼团模式？

七人拼团模式又称即拼模式，所采用的是拼团结合二二复制的一个玩法，是一种改良之后分裂速度极快、引流效果非常好的商业模式。该模式结合了当下流行的“社交电商”与“拼购玩法”，通过抽取平台营业所得作为奖励补贴用户，以更人性化的奖励机制吸引用户，服务用户，以此增加用户粘性，吸引用户自主分享，为平台拉取有效流量。zui为关键的是，七人拼团模式在人数分裂上加以限制，以7人一个团为单位，不强制任何用户发展下线，合理规避了法律风险，实现平台在合理合法的基础上快速裂变引流的效果。

那么七人拼团模式到底怎么玩？

玩法说明：

- 1.在平台购买399商城礼包，即可开始参与拼团活动
- 2.开团成为团长，后台将出现6个空位，填满即算拼团成功（包括团长在内一共七人），团长即可获得团队奖励

注：团长后台位置涉及到直接分享与间接分享。直接分享即团长直接邀请其他人来参与拼团，间接分享

即参与拼团的用户通过平台排列机制自动滑进团。直接分享奖励是150元/人，间接分享奖励是120元/人，所以成团后，团队奖励会因团内直接分享人数的不同而变化，在720-900元不等。

奖励说明：

I 分享奖励：成为团长开启拼团模式，直接分享6人就可获得 $150*6=900$ 元，间接分享6人则只能获得 $120*6=720$ 元。

I 复购奖励：会员分享的人在商城复购，即可享有5%-45%的复购奖励。

注：获得的奖励只可在平台内消费，若想提取，则必须在7人拼团模式中直接分享2人，满足这一条件才有资格提取，以此鼓励会员多开团、多分享，避免“懒人”出现。

玩法看起来很简单，那么实际操作又是怎样的呢？我们举例分析一下。

假设：平台一天出1000个团，团长拼团时6人都是直接分享。

则团长开1个团，即可获得900元奖励；

团长开1000个团，即可获得 $900*1000=90W$ 奖励；

一个月即可获得 $90W*30=2700W$ 奖励；

一年即可获得 $2700W*12=32400W$ 奖励；

以此类推，一年，五年，十年.....所得奖励难以想象。

这是一个有付出才有收获的时代，有的人扛着钢筋水泥才能赚钱，有的人早出晚归四处奔波才能赚钱，与这些艰辛的工作相比，动动手指转发分享就能赚钱的方式显然轻松很多。为什么这种方式能够吸引成千上万的消费者，能够轻松赚钱就是zui本质的原因。

为什么淘宝能在08年爆火，那是因为满足了消费者足不出户就能购买商品的需求；为什么拼多多能在16年爆火，那是因为满足了低薪资人群用低廉的价格也能购买到合适商品的需求；为什么小红书能在17年爆火，那是因为满足了消费者以他人真实体验为购物参考的需求.....所以现在，七人拼团模式满足了人们边购物边省钱边赚钱的需求，如果我们运用这种模式做平台，假以时日，必将同淘宝、拼多多、小红书

一样爆火。

小编在电商行业工作了许多年，见证了淘宝、天猫、拼多多等平台的崛起，早已看透了平台崛起的决定性因素——商业模式。一个好的商业模式可以为平台打下坚实的基础，在后续发展中起到推波助澜的作用，所以平台要想持续发展，那就必须在模式的选择上谨慎再谨慎。

以小编的经验来看，七人拼团模式简单易操作的玩法必然会吸引大批消费者，丰厚的奖励机制又能加快消费者的留存，让每一位消费者都能沉浸在赚钱的氛围中无法自拔，选择这一模式，平台的业绩绝不会差。

看到这里，相信一定有不少想要自己起盘赚钱的老板，小编这儿刚好有渠道可以免费咨询，想要了解模式或者寻求合作的老板都可向小编留言获取哦！

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开/发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开/发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPPI功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是您选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

拓展阅读：

微三云系统分销模式月度计酬奖励、礼包分红奖励、云店奖励、招商奖励、消费奖励、运费奖励等，还有创新应用模式思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，全民拼购模式、共享购嗨购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等，其他更好玩的万变不离其宗，原理都是把平台赚取的利润共享出去、如何把有限的利润更合理分配出去，对市场最有推动力；企业会根据自身的资源和积累、现有的运营方式来选择适合自己的分销模式；