

从源头把控风险：跨境电商建站中知识产权、物流与仓储的正确处理？微三云系统+软件开发服务+技术服务，微三云麦超介绍

产品名称	从源头把控风险：跨境电商建站中知识产权、物流与仓储的正确处理？微三云系统+软件开发服务+技术服务，微三云麦超介绍
公司名称	深圳市微三云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13929266321 13543762209

产品详情

从源头把控风险：跨境电商建站中知识产权、物流与仓储的正确处理？微三云系统+软件开发服务+技术服务，微三云麦超介绍

前往引言：

微三云麦超提醒：没有对接任何的第三方供应链系统，就只能平台自己上传产品，增加运营和仓库物流等成本，因为供应链对接可以实现几万种产品的一键上货，一件代发和一键售后退单，非常方便，但要对接第三方的供应链系统，对接接口也是一笔不少的开支，如果你买的系统没有对接好多加供应链系统的产品，后续运营的时候就很麻烦

今/天要介绍的是跨境电商源码系统的开发，功能和模块，有这方面需求的可以联系小编。

跨境电商系统介绍+ 平台搭建联系小编+ 功能模块解读

随着社会的不断进步，越来越多的电子商务企业开始涉足跨境电子商务领域，利用跨境电子商务的便利将产品销售到全球，实现更大的经济收益。一些电商公司通过建设跨境电子商务平台来拓展业务，但在建站过程中需要注意避免哪些常见错误呢？以下是微三云科技的小编给大家的简要介绍。

跨境电商系统：

以电商为基础，打通跨境支付、物流、通关等服务，可实现普通商品与海淘商品同时在线销售，对接不同的跨境支付、不同的海关和保税仓、跨境物流可能涉及定制

1、知识产权风险打造跨境电子商务行业，必须培养知识产权风险意识。因为中国国内卖家对知识产权的意识比较薄弱，很多地方会出现侵权现象，而跨境电商在建站过程中需要重视知识产权，海外消费者对知识产权有很高的保障。

2、物流风险建设跨境电子交易所时，也会产生物流风险。由于市场上有各种各样的物流商，初学者经营跨境电商容易陷入物流风险，供应商出现问题会给商家和产品带来*大的风险，如包裹丢失等。

3、仓储风险在建设跨境电商时，很多人都在建独立站，独立站利润丰厚，但容易面临仓储问题。

以上就是跨境电商在建站时应该避免的误区。相信大家已经知道跨境电商在建站时应该避免的误区。为了更好地进行跨境电商建设，电商负责人一定要找有经验的跨境电商进行网站建设，避免出现不必要的纠纷。

微三云跨境电商源码产品优势：

优势1：独立开发，具有软著；

优势2：交付源码，允许商用；

优势3：前后端全开源、无加密；

优势4：授权的是您的公司或者个人主体，您可以无限部署（不限制域名）或者二开；

优势5：商城集短视频、直播、社交、分销、积分、多语言、国际支付、国际物流等多功能一体；

优势6：能够提供部署文档，开发文档并指导开发部署；

优势7：我们一年内可以免费送您我们新开发的源码；

优势8：app双端+小程序+h5；

优势9：一次授权，终生使用。

微三云源码功能简介

基础功能

- 1.可切换多国语言
- 2.支持多国货币
- 3.多语言产品搜索引擎，支持任何语言搜索
- 4.优化前端加载速度
- 5.智能购物车系统
- 6.产品愿望清单
- 7.快捷结账
- 8.产品
- 9.产品限时优惠
- 10.优惠券添加
- 11.特色产品
- 12.买家产品评论

核心功能

- 1.直播导购:直播入驻管理、直播带货、、直播监控、直播间会员体系
- 2.***卖家UI面板
- 3.短视频带货
- 4.设置多个sku
- 5.基于不同产品的sku进行设置产品图片和视频
- 6.可设置折扣产品
- 7.钱包系统：支持多种国际支付渠道
- 8.订单跟踪系统，可设置物流单号

9.分销系统，专属推广海报、三级分销、佣金体系、推广体系、结算体系、自定义分销商等级

10、营销系统、优惠券限时折扣、人人拼团、团购、积分商城系统。

11、商家入驻功能

技术栈

前端框架：uni-app,vue

后端框架：ThinkPHP5

前台：包含APP端、小程序端、H5端

后台：总管理后台、商家管理后台

跨境系统

支持多语言，方便扩展多个语言

对接国际支付

PayPal

对接国际物流

扩展阅读：

微三云麦超：微三云自带产品供应链模块 系统可对接京东供应链、怡亚通供应链、供港蔬菜供应链、电器供应链等，支持一件代发，无需操心物流、选品、海关、税收、仓储等，低成本省心创业，数万种低价优质zhengpin任意挑选，结合系统功能比如思购臻选秒杀模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI

广告模式，有钱还众筹还债模式，泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，美丽天天秒链动 2+1

奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等实现快速裂变销货。基于线上线下融合的战略思维，A

企业在转型云平台云店

模式的策略层面，制定了“用户经营”三步走计划，以期达到更快更灵活的响应且更贴

近他们想抓住的生活在数字经济时代下的年轻客户群体。

第一步，实现所有线下门店、导购、线下用户的数字化和线上化。第二步，将零散的全域用户沉淀为有效的私域流量池。通过精细化、游戏化的用户运营，主动吸引零散用户添加门店导购的企业微信，然后继续再通过微信群、朋友圈做统一的、有效私域运营。

第三步，实现核心用户全生命周期价值的最大化。A企业通过会员成长福利、智能化的AI精准营销，以及虚拟人物的AR直播，行业KOL种草带货等方式，持续提高核心用户全生命周期价值。不难看出，零售企业已经进入到公域私域联营，线上线下融合的经营环境中。任何品牌企业执行“云店模式的用户经营”方案，都离不开功能丰富，灵活创新的数字化系统。