

天津市软件开发公司排名杨小花循环购结合七星即拼商业模式开发

产品名称	天津市软件开发公司排名杨小花循环购结合七星即拼商业模式开发
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	定制项目:小程序开发 服务范围:定制开发 服务项目:商业模式开发
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

天津市软件开发公司排名杨小花循环购结合七星即拼商业

创新商业模式——动静分红，循环购模式，以解决平台用户的复购率和C端裂变难题。通过结合动态和静态奖金，以及能量值和贡献值，该模式在激励用户消费的同时，为他们提供了可持续的分红回报。

核心资产：

能量值：代表用户的分红额度，用户消费越多，获得的能量值越多，也意味着更多的分红回报。

贡献值：表示用户在平台中的权重，越高的贡献值意味着在分红中具有更大的影响力。

奖金池结构：

动态奖金池：

平台从每日的营业额中划拨一部分资金到动态奖金池，用于按照用户贡献值和权重进行分配。

静态奖金池：

平台将另一部分营业额投入多个静态奖金池，根据用户的贡献值门槛，将用户划分到相应的奖金池中。

运作示例：

以某天平台总营业额为1万元为例，平台将1000元投入动态奖金池，5000元分别投入不同等级的静态奖金池。用户A消费500元，获得1000能量值和2个贡献值（V1身份）。

动态分红：平台总权重为1000，动态奖金池总额为1000元，每个权重价值1元。A用户拥有2个权重，因此获得2元动态分红。

静态分红：A用户的贡献值为V1，进入相应的奖金池。若V1奖金池总共有10人，每人平分1000元，A用户获得100元静态分红。

综合来看，用户A当天总共获得2元的动态分红和100元的静态分红，共计102元。

循环购模式的关键：

用户的能量值随着分红而消耗，类似于分红额度。一旦能量值消耗完毕，用户将无法再获得动态和静态分红。为了继续获取回报，用户需要持续消费、积累能量值，以及通过贡献值提高权重。

核心机制：

该模式通过激发用户持续参与和消费，促进用户的复购行为。用户不仅仅是购买产品，还能获得分红奖励，从而提高了用户的消费积极性。

七星拼团模式为基础，结合互联网思维，构建一个共赢的创业平台。通过鼓励终端用户自主裂变新用户，为推荐人提供拉新奖励，实现引流和用户增长。

终端用户角度：

七星拼团模式让终端用户无需投入资金，即可加入。他们可以轻松成为团长，享受零门槛的创业机会，持续赚取利润，还能免费获得丰厚的大礼包。

直推/赋能奖励：

用户购买礼包后成为团长，通过直接推荐新用户购买礼包，即可获得直推奖励。推荐越多，奖励越多。同时，用户的团队成员也能获得推荐奖励，形成赋能奖励。这个双重激励机制鼓励用户扩展团队，提升整体利润。

拼团成功收益：

拼团成功后，团长不仅能获得丰厚的拼团奖励，还可以得到自动开启新团的权益。同时，之前推荐的成员也会自动回归到团长的名下，形成一个永动机制。团队的成功拼团为团长创造了稳定的收入来源。

永动机制和互助机制：

永动机制确保团队持续运转，每次成功拼团后都会自动开启新团，继续循环。互助机制则增进团队成员之间的合作，通过多种逻辑形式，促使整个团队共同发展壮大。

奖金池系统：

除了直接的奖励机制外，伯乐奖和众创奖金池进一步激励了团队的增长。通过完成一定的拼团次数和团队规模，用户可以进入不同级别的奖金池，分享其中的收益，从而在持续的分润中获益。

案例分析：

用户只需带领两人购买礼包，三天时间即可形成一个团。在此过程中，用户可以获得直推奖和赋能奖励，每三天少可获得710元。如果用户直接推荐六人并实现复制，每三天即可形成三个团，月收入达到26100元，还可获得伯乐奖和众创奖的额外收益。

总结：

