

## 拼多多无货源店铺退货包运费，要不要开通

产品名称	拼多多无货源店铺退货包运费，要不要开通
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	880.00/件
规格参数	拼多多店群:100
公司地址	河南新乡辉县市
联系电话	13523878002 13523878002

## 产品详情

拼多多的运费险要不要开通呢？

多多里有两大服务，一是退货包运费，二是极速退款。退货包运费和极速退款服务差的还是比较多的。退货包运费是收费的，只要是商家进行发货就会扣费，扣费金额会按照上一周的，订单量和退款率来进行扣除。基本上运费险扣费是一路飙升的，只会越来越贵，很少会便宜。开通退货包运费之后，流量会有所加权，随便搜一个产品，都可以在导航栏这里看到，有退货包运费这样的选项，多一个流量展示入口，而且在一定程度上可以提升产品的转化率。并且你不开通退货报运费，买家申请了退款，他提到运费这个问题。即使店铺没有这样服务，平台也会强制商家补偿运费，但退货包运费也会导致退货率变高。所以我的建议是，如果你卖的是那种几块钱的产品，而且平常销量比较高的，zuihao不要开通退货包运费本身利润就没有多少，开通之后利润率就太低了，而且还会导致退货率变高。如果买家要申请退款，就直接给他仅退款得了，省得在那里浪费口舌，而且还会降低店铺的体验分。如果是客单价稍微高一点的，还是尽量把这个功能给打开，一是可以提升流量和转化率，二是也可以减少仅退款这样的情况发生。我一般是新店 新链接初期开通运费险，为了冲量，提高转化率后期起来销量之后就关闭，上来就问有运费险吗？这种垃圾流量，百分百会退货。直接回复没有也把一些退货率高的订单筛除掉。省的浪费推广费权重起来之后，转化率并不会掉多少。效果因人而异，大家多测试一下，找到适合自己的路。不要照抄