

## 拼多多店铺规则大调整，很多店铺一夜断流！核心原因在哪里呢？

产品名称	拼多多店铺规则大调整，很多店铺一夜断流！核心原因在哪里呢？
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	880.00/件
规格参数	拼多多店群:100
公司地址	河南新乡辉县市
联系电话	13523878002 13523878002

### 产品详情

这几天几乎所有的拼多多

无货源店铺一夜之间全部断流，

核心原因在哪里呢？

这跟每年是一样的。

每年在平台更新各种的规则，

包括直通车权重重新计算的方式的时候呢，

一定会流量回调一段时间，

会导致这种无货源店

流量整体的像断崖式的下滑。

但是其他店铺没有什么影响啊，

自己发货的其实还正常的。

无货源店铺的流量下滑的话呢，

大家怎么跟你去改善呢？

不用改善，等着就行，就是过两天就恢复了，  
很正常啊。

有的可能昨天三四百流量，  
今天呢突然间零个位数啊，

所以先不要慌啊，每年都是会这个样子，  
包括去年你看315，  
为什么他没有去有一些大的变动的。

去年4月份、五月份开始查改销量呢，  
大家有没有这个印象？

拼多多从来不查改销量的，  
他既然查并且清销量了，  
今年还是一样的啊，  
历史重演了。

四月份之后平台首先流量会集中在全站上面，  
就是那个商品推广它内测已经差不多好了，  
所以标准推广逐渐会退出历史的舞台，

这是第一个点。

第二个点位的话呢，

拼多多的所有的商户数

更应该注重的是产品，产品还是产品。

而不是你之前的所谓的什么各种的技术流玩法，

什么低价引流啊，

或者说劣质产品马扁图了，

这种玩法在拼多多应该马上要被和谐掉，

或者说所有的都会被和谐掉，

这是一个信号。

在今年的四月份、五月份，

还有可能会出现一个东西，

就是平台会让这种无货源的商家的流量翻倍，

甚至给到更多。

核心点就在于拼多多

还在寻求二次的增长，

他需要更多的商家存量，

什么意思呢？

搞更多的商户数，如何去搞呢？

他要扶持这些一件代发的人，

包括做代发的，

鼓励你们每一个人零元开店，

零元当老板啊，

这是从2017年到现在一个不变的宗旨。

所以你们不要觉得

哎好像很恐怖啊，

马上要出问题了，啥事没有啊。

我从2017年到现在开始做，  
2018年就是说这个要查无货源的倒闭了，  
啥事没有。

2019年又查啊，2020年还有出现断流的情况，  
去年也有这种情况啊，  
店铺突然间流量成为零了，  
然后隔天就开始恢复了。

没有逻辑的，就是平台在重新的去规划流量，  
重新匹配流量。

除此之外大家把心放到肚子里边，  
如果你不信的话呢，  
再过两三天再来看，  
你看我说的对不对？