

七星创客模式：打造强大代理商团队的秘诀

产品名称	七星创客模式：打造强大代理商团队的秘诀
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

随着社交电商的兴起，越来越多的企业开始探索创新的营销模式。aibeisheng七星创客模式作为其中的佼佼者，凭借其独特的裂变机制和奖励制度，在市场上取得了显著的成功。本文将深入探讨aibeisheng七星创客模式的玩法，以期为企业提供有益的参考。

一、aibeisheng七星创客模式简介

aibeisheng七星创客模式是一种基于社交电商的营销模式，通过裂变机制和奖励制度，鼓励消费者和代理积极参与产品推广。该模式的核心在于，通过不断裂变和推广，将消费者转化为代理商，从而快速拓展市场。

二、推三返一奖励

购买产品或礼包并自己入单成为代理，推荐第一个用户入单可以获得产品价格10%的佣金，推荐第二个用户入单可以获得产品价格20%的佣金，推荐第三个用户入单可以获得产品价格70%的佣金。这相当于推荐3个人就可以回本，之后佣金按10%、20%、70%循环计算。

三、七星创客模式介绍

3960元入单获得创客身份，获得分销资格，复购5折。

1星：需要培养3个创客，享受团队业绩的3%奖励。

2星：需要培养两个1星且团队业绩完成5万元，享受团队业绩的5%奖励

3星：需要培养2个2星，享受团队业绩的7%奖励，同时享受伯乐奖励；

（伯乐奖：上级拿直属下级团队业绩的，针对三星以上，直属下级团队业绩拿多少，上级拿多少。）

4星：需培养两个三星，享受团队业绩的9%奖励。

5星：需培养两个4星，享受团队业绩的11%奖励

6星：需培养两个5星，享受团队业绩的13%奖励

7星：需培养两个6星，享受团队业绩的15%奖励。

总裁：需培养三个7星，享受全网业绩的3%的加权分红，并奖励30万现金（购车基金这个有名额限制）

董事：需培养三个总裁，享受全网业绩的2%的加权分红，并奖励100万（购车基金扣掉总裁的30万）

四、aibeisheng七星创客模式的优势

裂变机制：aibeisheng七星创客模式的裂变机制是其核心优势之一。通过裂变，企业可以快速拓展市场、提高销售额。同时，裂变机制还能激发代理商的积极性，让他们更有动力去推广产品和服务。

奖励制度：aibeisheng七星创客模式的奖励制度非常丰厚，代理商可以通过努力获得高额的佣金和奖励。这种奖励制度可以吸引更多的潜在客户和代理商参与进来，进一步扩大企业的客户群和市场占有率。

团队建设：在aibeisheng七星创客模式中，团队建设是关键。代理商需要不断发展新代理、壮大自己的团队。这种模式有助于培养代理商的团队协作精神，提高整个团队的凝聚力和战斗力。

长远规划：在aibeisheng七星创客模式中，代理商需要制定长远规划、明确自己的目标和计划。这种规划可以帮助代理商更好地实现自己的商业价值、提高业绩。同时也有助于企业更好地规划市场、制定营销策略。

四、结语

七星创客模式的裂变机制是其核心特点之一。通过推荐新的客户并培养代理，企业可以不断扩大客户群和市场份额。推荐新客户可以获得一定的佣金，而培养代理则可以获得更高的团队业绩奖励。这种裂变机制使得企业能够快速拓展业务，提高销售额。

七星创客模式的奖励制度也是其优势之一。除了佣金和团队业绩奖励外，还有伯乐奖励等其他福利，使得参与者更有动力去推广产品和服务。同时，这种奖励制度也有助于吸引更多的潜在客户和代理商，进一步扩大企业的客户群和市场占有率。

然而，企业在选择营销模式时需要注意以下几点。首先，企业需要明确自己的定位和目标客户群体，以便选择最适合自己的营销模式。其次，企业需要考虑产品的品质和价格，以及市场的竞争情况，以便制定出更具竞争力的营销策略。最后，企业需要注重团队的建设 and 培训，以便更好地实施营销策略并提高业绩。

总之，七星创客模式是一种非常有效的营销模式，可以帮助企业快速拓展业务并提高销售额。然而，企业在选择营销模式时需要根据自己的实际情况进行判断和选择，并注重团队的建设 and 培训。