

延安排队返现小程序开发

产品名称	延安排队返现小程序开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

社群电商，从概念上来分析，社群从严格意义上来讲，指的就是一群志同道合、价值观统一的人，并非只要是一群人就称为社群，顶多能称为是人群。电商就是指在互联网上，借助某一平台发生交易，简单点来说就是卖产品。社群电商顾名思义这样来解释，不过有两层意思。层意思是，社群电商就是指通过社群做产品交易；第二层意思是，社群电商就是指一群同质的人去完成使命，把产品通过互联网渠道卖出去。以上两层意思所指的社群电商，小编就拿第二层意思和大家来探讨，因为层意思所指的社群电商，是狭义上的社群电商，讨论的结果没有太多的现实指导意义，因此重点说说第二层意义所指的社群电商，其实已经包含了层的意思。社群电商，这是一个新鲜词汇，玩社群电商比传统电商还要难，如果玩好了，将比传统电商还要成功。花小的成本，得到大的收益，一切都是以人为核心。

一、排队免单代理系统的实现方式

1. 顾客端

顾客可以通过APP或微信小程序等渠道进入排队免单代理系统，选择需要排队的商家，并根据系统提示进行排队操作。当顾客成功排队后，系统会向顾客发送提醒，告知排队情况和优惠信息。当顾客到达商家门店时，只需在指定时间内完成核销即可享受优惠。

2. 商家端

队

后商，家系可统以会通自过动管计理算系出统商，家发的布免各单类金优额惠或活优动惠信金息额，，

设并置从排商队家规的则账，户指中定自核动销扣时除间相等应。金额。商家可以根据自己的需求自由设置优惠规则和核销时间，以实现佳的商业效果。

二、商品免单系统模式的角色有：平台---商家---消费者

众享免单全返系统开发的介绍流程：简单来讲就是平台招商家入驻，商家在共享链上设定好产品的让利金额，卖产品给消费者，消费付款到平台，同家的让利按顺序给某商店的消费者排位返利

三、商品免单系统开发模式规则：

- 1、平台招收一个代理，代理招商家入驻到平台，每个商家都有自己专属的商家收款二维码
- 2、假如商家设定的让利比例是20%，代理返佣比例是20%，顾客在该商家的门店消费100元
- 3、商家会直接收到80元，其中20%即20元留在平台作为消费鼓励金，这笔鼓励奖里面的20%即4元返给代理，剩下16元进入排队返利奖金池。
- 4、第二个消费者消费100，同样的20元作为鼓励金，16元进入排队返利奖金池，等到第7个消费者消费完，排队返利奖金池就超过100元了，平台将奖励给其中1个消费者。

四、商品免单系统开发模式介绍：

- 1、门店自己设置让利的比例，拥有独立的收款二维码，消费者扫描门店二维码付款，每个门店单独按照订单金额进行排队返现，可查看商家地图。
- 2、不是平台统一排队，是按各个商家门店自己店里的消费让利金额进行排队返利。

以人为核心的商业模式，首先看人品，其次看商业计划，后就轮到执行与坚持。这是成功的基本惯性和模型。社群电商，对于产品这一关来说非常重要，和传统电商渠道做对比，传统电商的销售业绩与产品本身没有多大关系，而社群电商就不一样，产品选的好不好，关系着销售的生死存亡。首先来说产品必须符合这一群同质的人精神面貌与气质，能力也要匹配。并不是所有产品就一定适合这个团队，全面从人群分类覆盖面、销售计划与营销策划等方面综合考量。做产品之前，不把利益分配说清楚，其他一切都是扯蛋。以社群为基础的团队，分配以人人都是的顶层分享利益的原则来执行。统一精神首领，细分责任，相互配合，共同进退。