

# 麦超总监论道：微三云NFT源码开发如何赋能企业构建差异化数字藏品商/城？平台运营+系统源码+平台运营，微三云电商系统搭建

产品名称	麦超总监论道：微三云NFT源码开发如何赋能企业构建差异化数字藏品商/城？平台运营+系统源码+平台运营，微三云电商系统搭建
公司名称	深圳市微三云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13929266321 13543762209

## 产品详情

麦超总监论道：微三云NFT源码开发如何赋能企业构建差异化数字藏品商/城？平台运营+系统源码+平台运营，微三云电商系统搭建

前文引言：

微三云技术开发公司，自 2013 年开始在移动端做技术开发，每年都开发数十种创新营销模式，并且延伸到新零售行业。新零售行业信息化建设为零售行业提供全模块信息化软件系统，包含会员系统，SCRM 系统，电子商务系统，采购供应链系统，小程序商城系统，会员行为分析等。电商软件开发服务为全行业客户提供电商平台客户提供模式系统定制开发，电商平台系统建设，供应链系统对接实施与咨询，进销存管理系统建设，企业主数据管理系统建设

NFT数字藏品源码+NFT数字藏品开/发+数字藏品商城开/发就找微三云总监麦超

数字藏品系统应用场景：

- 1.虚实结合产品营销：品牌企业限量发行产品，比如限量珍藏版产品，茅台酒，耐克鞋，劳力士手表，爱马仕包包，钻石珠宝，结合元宇宙热点营销，更接近年轻人消费思维习惯
- 2.不方便直接交易的虚实结合物权NFR做营销：古董，玉石翡翠，林地林权，房地产，沉香树
- 3.纯权益类，帮助平台收钱：代理，加盟商，团队长，分红权，区域运营中心，门店入驻权，股权，连锁店会员权益，电商平台会员权益，社交权益，产品众筹、活动众筹，普通玩法不够新颖，结合元宇宙概念马上就高大上很多
- 4.平台去泡沫：购物币资产消泡、积分消泡
- 5.企业品牌营销，或者帮助平台链接品牌IP：营销策划公司，比如车企
  - 1) .发行车企公司企业品牌NFT（品牌宣传），持有NFT拥有新车上线优先购买、优先排队提车、额外汽车用品赠送等权益
  - 2) .发行试驾勋章NF、车展门票NFT，抢到后可以去服务点免费试驾、免费车展接待
  - 3) .发行会议NFT：上下游年终会议参会资格，抽奖凭证
  - 4) .车企会员NFT，凭勋章可以享受多少次洗车，保养打折，多少公里保修，不同等级享受不同服务（比如买不同系列不同级别的车获得不同勋章）
  - 5) .进阶版会员勋章：发行一个系列比如20个NFT，其中还有稀有款，集齐20枚可以到线下门店兑换一辆新款汽车。
  - 6) .元宇宙车展，数字空间体验试驾新车，VR3D场景，身临其境
  - 7) .汽车补贴营销NFT，比如新能源车，抢到该NFT，可以获得购买汽车打折权益或者抵现金权益，可以联合政/府/部门进行新能源车的补贴方案，类似疫情期间政/府推出的免费发放消费券活动，让政/府协助宣传，本地居民可以线上秒/杀抢拍，政/府不用掏钱又可以得到正面宣传，车企让出部分补贴，获得大量持有购车代金券NFT的粉丝潜在客户
- 6.NFT公益：NFT发行售卖进行公益项目捐助，支付宝鲸探和腾讯幻核、加密空间都有开展过，更有利于获得政治支持和塑造平台公益形象

数字藏品在线市场的受欢迎程度与日俱增。如果你也想进入市场，你需要自己开/发一个市场。

在不到两年的时间里，NFT数字藏品项目开始迅速发展。当我们思考什么是NFT数字藏品时，这样的平台已经大量出现。当然，腾讯的幻核、阿里巴巴的鲸探和京东的灵犀都做得很好。然而，除了这些庞大的数字收藏平台，中国还有近200个这样的平台，大大小小。

那么，我们如何开/发自己的NFT数字收藏艺术平台？

首先，让我们看看这样一个平台所需的功能：

一、登录是必要的

二、UI

产品展示的UI也很重要，因为我们现在面对的是互联网精英，没有好的UI界面。我不认为你能打动这些玩家。更重要的是，我们正在构建一个数字收藏平台，因此UI仍然非常重要。

三、市场

目前我们自制的市场已经十分完善且稳定了

四、上链

毕竟是艺术藏品，如果不能打通上链的问题，要是想脱离了区块链和元宇宙，那还是别玩了。目前主流链有，文昌链，蚂蚁链，百度超级链，还有公链，以太坊。

五、营销工具

像一些，抽奖、盲盒、空投、铸造等，因为要想与收藏的朋友有更好的附着力，就必须有适合推广的营销工具，才能事半功倍。

这些功能都是数字藏品平台基础功能，还能再基础上增加想要的玩法和功能赋能，让平台玩法多样性。

因此，如果我们想开/发自己的NFT数字藏品平台，我们必须有一个计划。根据自己的想法，结合好的技术，我们可以共同构建自己的数字藏品平台。有很多这样的公司，我们必须有选择。因为我们已经为许多公司开/发了许多这样的平台，我们根据客户的愿望和需求开/发它们。因此，我希望这些可以帮助一些有想法的朋友开/发自己的NFT数字藏品平台。  
#数字藏品#NFT #数字艺术藏品 #软件开/发 #运营#元宇宙#数字藏品系统源码#数字藏品商城源码#数字藏品商城系统源码#NFT数字藏品源码#NFT数字藏品开/发#数字藏品系统开/发#数字藏品商城开/发#数字藏品商城系统开/发

数字藏品已成为未来产业的趋势。随着数字技术在各个领域的日益广泛应用，我国许多博物馆开始重视数字馆藏建设，要求馆藏具有不同的属性和视角度和隐藏的故事，以提取关键字或表达式并将其排序到库中。

下面我们来了解一下微三云数字藏品的功能

数字藏品前端主要功能：

1.艺术品发售：数字藏品发售购买交易

- 2.发售日历：限时发售，到期自动上架
- 3.二级市场：用户的藏品可以直接挂售到二级市场商城
- 4.盲盒：购买盲盒随机抽取藏品，后台可设置盲盒中的奖品
- 5.合成：购买碎片后可以合成对应的艺术品，后台灵活设置
- 6.空投：数字藏品指定或随机空投给用户，定时空投
- 7.会员优先购：后台指定会员可提前购买藏品
- 8.购买/转增冻结：冻结期过了之后才能再次销售
- 9.营销推广：邀请好友赠送艺术品
- 10.所有链上接口都已经对接好，后台可直接设置
- 11.抽签功能：用户报名抽签，抽中的会员可以优先购买
- 12.会员权益：会员完成任务增加经验升级
- 13.支付：对接微信支付宝
- 14.排行榜：藏品排行和团队排行
- 15.积分商城：用户积分可购买藏品
- 16.数字藏品赋能：购买指定藏品可赠送优先购次数
- 17.抽奖转盘：用户消耗积分抽奖后端功能

#### 数字藏品后端主要功能

- 1.系统设置：系统相关设置，后台一键操控
- 2.作品管理：管理作品
- 3.会员管理：管理会员，认证管理
- 4.盲盒管理
- 5.专栏分类管理

数字藏品基础系统功能介绍：

- 1、空投：针对关系户、创始会员，内部人员、团队长福利空投
- 2、白名单与预约白名单：针对关系户提前获得首发抢购权益，或者提前开启白名单预约，避免首发当天并发问题和科学家恶意抢单问题
- 3.专题发行与抢购：铸造上链发行
- 4.二级挂售交易：方便用户变现和流通
- 5.拍卖：针对有拍卖证的平台|，目前唯一合法的交易方式
- 6.作者版权分成、历史藏家分成
- 7.盲盒
- 8.合成

小编介绍：

微三云集团 麦超：

毕业于广东中山大学，微三云信息总经理、微三云资源总监，微三云首席商业模式策划导师

本人在软件开/发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：微三云信息/微二云/微三云大数据/鸿云/商二/商六/莞云/莞带/莞链）

公司规模：公司经营已超12年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开/发技术200+人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资/质：旗下3家双软认证企业，4家高新技术认证企业，1家专精特新认证企业，自主专利30多项，软著300多个

主营各种创新营销模式开/发，支持各种小程序商城，公众hao商城，原生app，DAPP功能定制！

地址：东莞市石排镇瑞和路1hao松山湖高新技术创新园B座整栋（负一层电梯直上504麦总办公室）

无论是否合作，我都将是你选购软件的军师和朋友！

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

扩展阅读：

分销裂变的条件是有“人”，很多人会有这样的心理，我这个模式这么好以为做出来就会自动爆炸式地去裂变粉丝。其实不然这里要考虑几个问题：如何找人？到哪里可以找到第一批肯去做分销裂变的这些人？即时找到这批人了有没有一套成熟的培训体系，有没有教他们怎么做管理拓展团队，他们为什么要做团队；有没有教他们怎么去卖你的产品，你的产品亮点在哪里；产品内容输出，这些是打仗的工具，可以给到推广员一键复制的。仔细留意一下我们会发现，分销做得好的平台他们都会拉很多会员群，而且群会分类型，有普通粉丝群、会员群、核心会员、团长等等，会员专门的导师团队在群里授课，不同的群输出不同的内容，社群+移动电商，还鼓励核心团队组建自己的粉丝群，统一输出讲师和内容。搭建自己平台的商学院系统是必须的