

化妆品公司怎么找代理商oem，中药祛斑面膜贴牌加工批发

产品名称	化妆品公司怎么找代理商oem，中药祛斑面膜贴牌加工批发
公司名称	广州萃普生物科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品优势:对皮肤无伤害，安全健康有效 工厂实力:自有100多家连锁美容院 研发实力:独家零添加生产研发技术
公司地址	广州市白云区嘉禾街新科上村东街20号（自主申报）
联系电话	18986282761 18986282761

产品详情

显性需求，顾名思义就是需求明显，来美容院的大部分顾客都有一定的养生意识，美容师不需要说太多的养生知识。突出我们门店的服务，以及与该类顾客的需求刚好吻合就够了。而对于隐性需求，就需要美容师去深挖。很多顾客来到美容院养生馆，可能只是因为对“养生”有一个模糊的认识，美容师遇到这类顾客，想要成功让顾客办卡就较为困难了。

美容院各个项目服务时间时不断洗脑推销，简单的一个清洁、面部补水一个小时，很多身体项目甚至更长时间，美容师一边服务，一边说个不停，让人极度反感，来美容院是来放松的，而不是喋喋不休的推销产品和项目，花钱来受罪。门店要反思，把客户当韭菜，在想收现想耗卡才想到顾客的话，z终只会伤害自己的门店。缺乏信任的门店，将面临客户流失、口碑下降、业绩下滑等严重的问题。

顾客d一眼来美容院，就是看到美容院的环境，如果美容院里面的环境非常差，垃圾遍地，护理用具杂乱，顾客不会觉得这是一个正规的美容院。如果你的美容院里面干净整洁明亮，会给顾客带来很好的印象，消费得也会更放心些

活动目的：既然双十一节，在美容院内不妨举办一个“双十一节联谊”，让年轻的单身朋友在活动中能够找到自己心仪的'对象。而每一个希望参加联谊的朋友，都希望给对方自己z完美的一面，不妨让美容院来全副武装自己一番。美容院团队为你精心打造一套绝美的妆容。这也是一次绝好能够为美容院提升自身品牌z名度，增加顾客信任感的机会。

有多少美容院都是逢节必做活动，一做活动必促销，吸引来的顾客虽多但大多都是羊毛党，并不能为美容院带来实际意义上的业绩增长，甚至长此以往顾客都养成了一种习惯，“马上就是XX节了，美容院又要开始打折了……”，你的美容院是不是也正在面临做活动的痛点，j天就教给你一套活动方案方法论，做活动没业绩再也不是你的痛点。

原本黄女士那天正在家里休息，突然就收到了一条短信，黄女士一看，发现是自己经常去的美容院的美

容师发给自己的，表示z近美容院推出了新项目，黄女士可以先来店里免费体验一下。

2、凡是进店顾客都可以获得由美容院赞助的精美礼品一份，免费消费满xxx元，都可以参加美容院的一次抽奖活动，具体的抽奖内容，礼品，什么的都要看美容院老板是如何设定了。一般情况下，是没有空奖的，一般会分为1-4等奖，4等奖也是z小的奖品之一，具体要送哪些东西都要看美容院如何制定的方案了。