

领券省钱+团队收益：竹子驿站如何颠覆传统电商消费观 平台运营+电商系统，微三云商业思维

产品名称	领券省钱+团队收益：竹子驿站如何颠覆传统电商消费观 平台运营+电商系统，微三云商业思维
公司名称	深圳市微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号 天利中央商务广场702C11
联系电话	13929266321 13543762209

产品详情

领券省钱+团队收益：竹子驿站如何颠覆传统电商消费观 平台运营+电商系统，微三云商业思维

前文介绍：

微三云云平台系统支持二十多种分销奖励模式：

二十/大分销制度（可灵活组合）同时结合热销的有思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交 电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，广告电商模式等应用营销模式 省市县区域代理+N 级分销+N 级渠道+全球分红+会员级差制度+全民代理（星火倒置 N 级分销）+多商家入驻+积分商城+本地 O2O+全返+手机流量分 销+直推奖励

领券省钱模式+技术服务+平台模式搭建

要找更加便宜、更加实惠的购物地点吗？当然是某多多！虽然很多人都知道某多多的商品价格已经很便宜了，但实际上，你还可以在其他地方购物更加便宜、更加实惠，那就是去竹子驿站这个平台领取隐藏的优惠券来购买！

在竹子，不仅可以找到隐藏的优惠券，还有机会成为代理分享，赚取佣金！如果你还不太了解竹子驿站，别担心，下面小编会详细解释该平台采用的领券省钱模式，为大家讲解该模式的机制与好处！

什么是领券省钱模式呢？

领券省钱模式，顾名思义，就是一种领取平台发放的优惠券购物省钱的电商营销方式。这种模式一方面能帮助消费者省钱消费，获得更好的消费体验，另一方面也能刺激消费，提/升平台业绩，推动平台的进一步发展。

那么领券省钱模式到底怎么玩呢？我们以竹子驿站为例一起看一下吧！

玩法介绍：

第一步：消费者进入平台注册

第二步：消费者领取平台发放的优惠券，自己购物省钱

第三步：消费者可将优惠机会分享给身边好友，赚取分享购物奖励

第四步：消费者也可专注分享，生成专属码小程序，通过不断分享吸引更多人加入团队，组建团队成为团队领导，团队下级成员购物时即可领取下级成员的购物分佣

自购奖励：

I 领取平台优惠券，可以商品原价的不同比例购买商品

假如你购买一件100元的商品，你领取了平台的40元无门槛优惠券，你就可以用 $100-40=60$ 元的价格买到原价100元的商品；假如你购买一件500元的商品，你领取了平台的300元无门槛优惠券，你就可以用 $500-300=200$ 元的价格买到原价500元的商品.....平台的优惠券各不相同，每件商品领取到的优惠券都不一样，优惠多少也不一样，只要你领取的优惠券够多，你就能省下更多钱。

分享奖励：

I 分享一人成功购物拿购物佣金3%

I 建立团队后，团队一人成功分享购物，团队领导即可拿购物佣金5%

假如你分享了10位好友购物，10位好友都花费200元购物，那么你就可以拿到 $200*3%*10=60$ 元的分享奖励；假如你建立团队，团队有效成员100名，每名成员都花费100元购物，那么你就可以拿到 $100*5%*100=5000$ 元的分享奖励。

看完以上介绍，许多人可能还会担心领券省钱模式的可靠性和安全性，因此不敢轻易尝试。但实际上，领券省钱模式非常稳定，且有许多优势。

首先，领券省钱模式抓住了消费者首要的消费需求——省钱，甚至是赚钱，抓住消费者的需求就相当于抓住了消费者的心，消费者进来了就舍不得出去。其次领券省钱模式的优惠力度真的很大，各种优质商品低价卖出，这对消费者来说有非常大的吸引力，也能帮助平台提/升业绩。除此以外，领券省钱模式已经是电商行业中的一种流行模式，不需要多久，领券省钱模式就能成为行业的主流模式，必然比现在要更火爆。

小编在电商行业摸爬滚打多年，见过多少风雨，关于平台模式的选择小编是有一定话语权的。不瞒大家，领券省钱模式就是小编近期看中的模式，小编身边的朋友也在玩这个模式，所以大家可以放心加入。小编手里有可靠的咨询渠道与合作平台，想了解更多模式或寻求合作的朋友都可以向小编留言哦！

扩展阅读：

微三云历经8年，数万真实客户一线推广反馈，通过不断总结摸索，预备立项研发超级云APP，它可以汇集来自各行各业的数据，并将其二次加工，整理成通用化、标准化的接口，助力企业打通超级云APP和私域流量之间的通道，并通过热销的思购臻选秒杀模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模式、泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等应用营销模式，来快速帮助平台裂变会员