

# 如何实现客户裂变几十万，推三返一模式教你快速掌握营销技巧

产品名称	如何实现客户裂变几十万，推三返一模式教你快速掌握营销技巧
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

越来越多的企业和个人都在积极搭建私域流量生态，但是很多人对于私域流量的概念有所了解和兴趣，却不知道应该如何更好地玩转私域流量并实现变现。面对社交电商和私域流量的发展，我们应该如何抓住机会呢？今天我将与大家分享推三返一的模式。

### 一、推三返一机制

当客户购买特定产品或礼包后，他们可以成为代理并获得推广资格。

每成功推荐一个用户购买产品，推荐人将获得产品价格10%的佣金；  
推荐第二个用户购买，佣金提高至20%；

推荐第三个用户购买，佣金提高至70%。

在此之后，推荐人的佣金将再次回到10%，形成一个循环。通过这种模式，推荐人在推荐三个用户后可以实现回本。

## 二、团队奖励

通过以3960元入单成为创客，并获得分销资格，之后可享受5折复购优惠。

不同星级的晋升需要培养不同数量和级别的团队成员，并完成相应的团队业绩要求。

晋升到不同星级后，可以享受不同比例的团队业绩奖励：

1星：培养3个创客，享受团队业绩的3%奖励。

2星：培养2个1星并完成团队业绩5万元，享受团队业绩的5%奖励。

3星：培养2个2星，享受团队业绩的7%奖励，并享受伯乐奖励。

4星：培养2个3星，享受团队业绩的9%奖励。

5星：培养2个4星，享受团队业绩的11%奖励。

6星：培养2个5星，享受团队业绩的13%奖励。

7星：培养2个6星，享受团队业绩的15%奖励。

总裁：培养3个7星，享受全网业绩的3%加权分红，并获得30万现金奖励。

董事：培养3个总裁，享受全网业绩的2%加权分红，并获得100万现金奖励（扣除总裁的30万购车基金）。

## 三、推三返一的优势

拉新促活：用户自购一单参与活动，利用消费者贪便宜的心理实现引流，并拥有真实的口碑传播效应。

病毒式裂变：分享返润模式让用户得到病毒式的扩散，实现低成本客户自动化裂变。

激活代理：推荐人数越多得到佣金越多，刺激消费者转变为代理，引爆招商。

#### 四、推三返一模式亮点

第一、一星晋升到二星代理身份时，两个持有一星代理身份的团队业绩必须达到五万业绩。

第二、伯乐奖：针对三星代理以上所设置的额外奖励，当创客身份达到三星及三星以上时，可以拿自身团队伞下所有创客级差奖励的百分之百。

#### 五、使用推三返一模式时，商家需要注意以下几点：

1. 返还比例：商家需要根据自身情况和商品价格，合理制定返还比例，避免过度返还导致亏损。
2. 返还方式：商家需要考虑返还的方式，例如现金、积分、优惠券等，以便消费者能够方便地使用返还的金额。
3. 法律法规：商家需要遵守相关法律法规，例如禁止虚假返还、禁止使用返还金额购买违法商品等。