

商家联盟系统的十个盈利模式及优势

产品名称	商家联盟系统的十个盈利模式及优势
公司名称	广州市微码互联科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道379号联合社区东区
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

商家联盟系统，是专为全国异业商家进行联盟合作，实现会员共享，店铺共享，积分通用，资源整合而量身设计的一套系统软件。平台基于共享，分销，线上线下闭环3个理念，将跨地区、跨行业、跨领域的商家联合起来，联盟中的商家可相互引流，相互宣传，优劣互补，抱团共赢。

消费者会员可凭通用的微信会员卡的平台进行吃，喝，玩、乐，购一条龙服务，享受消费析机，积分返利，积分抵现，积分换礼等消费增值服务，通过异业整合真正实现平台，商家消费者一方共赢，激活实体商业潜力。

商家联盟的十个盈利模式

模式一：商家A和B都统一向总部购买积分，会员到商家A和商家B去消费获得的积分从商家自身的积分账户扣除，商家购买积分和会员消费积分之间有一个差价，总部赚取差价盈利。

模式二：总部和商家谈一个固定返点，会员消费时系统按照约定的返点抽成，同时总部从返点手利润中以积分形式再分一部分给会员，返点抽成减去会员返利部分就是利润。

模式三：总部主要发行折扣卡，以会员卡费作为主要收入，通过商家渠道大量发卡，给予商家和推广人员售卡提成返佣，总部赚取卡费差价。

模式四：总部统一发行通用积分，会员积分不能当做现金消费，只能兑换总部统一提供的各种礼品和兑换服务，通过礼品利润来盈利。

模式五：总部跟商家约定，只要是商家发展的会员，到其他的联盟商家去消费，总部都从消费商家的返点中给予会员发展商提成，实现总部、商家、会员三赢模式。

模式六：商家发展的会员，到其他的联盟商家去消费，总部都从消费商家的返点中给予会员发展商提成，当会员拿积分去当现金消费时，总部再次给予发卡商提成，实现发卡商利润分批派还。

模式七：总部发行不同等级会员，不同等级的会员所享受的折扣和返利幅度不同，由于享受的待遇不同从而刺激会员升级到高等级，收取会吊增值服务费。

模式八：通过会员三级推荐分销，实现人人消费，人人分销，总部从分销佣金中抽成。

模式九：消费全返模式，即会员消费100元就返还价值100元的积分，所有积分在平台统一兑换礼品，礼品由总部运营商统一采购(实则为各种免费资源)。

模式十：全民多角色混合参与模式，总部把商家抽成这块蛋糕，划分成若干份，可分给会员本人，发卡商家，三级推荐人，四级代理商，形成庞大的利益体系共同推动。

商家联盟对于消费者的好处：

1.一号通全城，各种会员卡合一，解放钱包

支持微信会员电子虚拟卡和实体卡，会员凭一个会员号即可在全城商家通用，无需办理各种商家的会员卡，为钱包减负，轻松消费。

2.消费积分通用，消费省钱又赚钱

会员到联盟商家可享受折扣优惠，直接省钱;同时每次消费都可以获得一定的积分返利，积分可当钱花，消费省钱又赚钱。

联盟商家入驻的好处：

1、会员共享，异业引流

联明商家会员聚合成为所有商家的通用会员，通过平台线上线下为商家引流，拉开与周边的同业商家竞争，实现客流和营业额的增长

2.加强门店广告宣传曝光

平台线上可展示商家的门店及产品，为门店免费做广告宣传，加强品牌曝光率;同时门店也可以参加平台方主办的各种线下展会活动。

3.拥有一套完善的会员营销系统

商家无需投入太多的资金、技术即可拥有一套属于自己的门店会员管理系统，可精准管理自己的会员，并进行各种营销，实现门店O2O。