

河南消费返利模式系统开发模式介绍

产品名称	河南消费返利模式系统开发模式介绍
公司名称	广州市微码互联科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道379号联合社区东区
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

网上购物有一种模式叫作返利模式，我不知道有多少人听过，如果是有电商经验的人应该都是知道的，这种返利模式的意思就是说一件衣服是100元，商家为了冲销量设置了50%的佣金，那我们直接下单购买的话就是100元，但是我们通过特定的这个返利网站去下单，我们实际支付就是50元，另外的50元是佣金，他会在我们确认收货之后返到我们的账户上面，这样操作的目的是为了让大家都能省钱，下面给大家详细介绍一下消费返利模式。

比如说现在大家都在抖音上购物了对不对，抖音上也有类似的这种模式，比如说我们要买个瑜伽垫，我们在选品广场选择瑜伽垫，后面会显示佣金，找一个佣金合适的链接，然后我们加到橱窗里，然后就可以返回了。

返回之后，我们只需要点进去我们的橱窗就能直接购买了，等确认收货之后，这个佣金部分是会退回到我们的账号上面的。这个就是在抖音购物省钱的办法，也是我们消费返利的一种。

这种消费返利、消费积分的模式，以前各大商家都在用，但是口碑一直不太好，因为这个模式并不能让消费者体会到积分所带来什么好处，并且有些商家设置的积分获取难度也比较大，而现在不一样了，现在国家正式提出了消费积分的合法性，非常鼓励大家采用这种方式刺激消费。

像有些电商的模式就是结合全返来做对比的，之前的直接返会更有优势一点，结合头部广告，消费者在购物的同时还可以获得积分，并且可以通过观看平台对接的广告任务，让消费者手中的积分变现的广告奖励，最终实现广告主，平台和消费者三方共赢的效果。

为什么这个模式能做到全返？通过消费者刚性消费，利用平台的资金流实现造血，生前再让消费者从中分红，从而获得全返，取材于民，从而造福于民。

并且该模式可以对接头部广告，每个月都会产生高额的广告收益，可以作为分润创新的积分制度，消费者变消费商，经过创新，有的企业把消费者变成自己的股东，享受平台发展的红利，把消费者变成商家，共同来经营平台或超市，正常商品的利润在5%-50%左右，高利润的护肤品、保健养生等高达100%-600%的利润也很常见。

在传统积分模式中，高利润都被商家自己赚走了，而在新型创新的绿色消费积分模式中，商家可以把他们商品产生利润的70%-90%以及分的方式返还消费者，累积到消费者积分账户，这样周而复始，消费者不断消费累计积分，积分可变现，可用于再次消费，抵扣拉动消费，带动相关产业的循环发展。