

品质+模式+品牌=爆款，“国吉祥”模式走出差异化

产品名称	品质+模式+品牌=爆款，“国吉祥”模式走出差异化
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

在白酒行业这片古老的战场上，国x祥以其独特的商业模式和创新思维，掀起了一股新的革命浪潮。这一模式不仅打破了传统白酒行业的销售格局，更以其“买酒送酒”的核心理念，赢得了广大消费者的青睐，也吸引了众多经销商的目光。

国x祥模式的魅力在于其精准地把握了消费者的心理需求。在传统白酒行业中，消费者往往面临价格高、选择少、优惠少的困境。而国x祥通过“买1送12”的方式，让消费者在购买白酒的同时，还能享受到长期的免费领取权益。这种实实在在的优惠，让消费者感受到了前所未有的实惠和满足感。

参与用户收益：

消费者在购买国x祥品牌产品后，不仅能立即获得所购实物，还能从次月起连续12个月每月获得免费领酒券，凭此券可免费领取与购买产品同品牌、同规格的产品。此外，消费者还享有推广权，成功推荐终端消费商家可获得10%的分享奖励。这种模式既保障了消费者的即时

利益，又通过长期的赠送和分享奖励机制，进一步增强了消费者的粘性和忠诚度。

消费模式：

国x祥提供了两种消费模式以满足不同消费者的需求。第一种是买1次领12次的畅饮方式，消费者只需购买一次产品，即可在接下来的12个月内每月领取一次同规格产品。第二种是买1送6立即得7的优惠方式，消费者购买产品后可立即获得额外的6瓶/箱产品，实现立即增值。这两种模式都极大地提升了消费者的购买体验，使他们感受到实实在在的优惠。

买1送12代理分润模式：

国x祥的代理分润模式鼓励各级代理积极推广产品并发展下线。省级运营中心负责人、省级运营公司合伙人以及县区代理经销商的推荐奖励制度，使得各级代理都有动力去拓展市场。同时，各级代理之间通过价差和股权分红等机制，实现了利益的合理分配和共享。这种分润模式既激发了代理的积极性，又确保了整个体系的稳定和可持续发展。

国x祥的商业模式通过创新的买酒送酒策略、构建新型消费生态体系以及合理的代理分润模式，成功地吸引了消费者和经销商的参与。这种模式不仅为消费者带来了实实在在的优惠和长期收益，也为经销商提供了广阔的市场空间和稳定的收益来源。

国x祥模式也充分利用了互联网和实体经济的结合，打造了一个线上线下相互融通的生态体系。通过扫码关注小程序，消费者可以轻松购买产品、领取免费酒券，并参与推广活动。而经销商则可以通过线下终端销售商，将产品推向更广阔的市场。这种线上线下的联动，不仅提高了销售效率，也提升了消费者的购物体验。

